

Маркетинговое исследование рынка Грузии

Исполнитель:

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего
профессионального образования «Самарский
государственный экономический университет»
Кафедра «Мировая экономика»
Проректор по научной работе и инноватике

_____ Ашмарина С.И.
МП

Заказчик

Фонд «Региональный центр развития
предпринимательства Самарской области»

Исполнительный директор

_____ Крыпаев Д.Г.
МП

Самара 2015

Оглавление

1. Структура рынка Грузии	3
1.1. Структура экономики Грузии	3
1.2. Специфика бизнес-среды	9
1.3. Внешняя торговля и внешнеторговый оборот экономики	18
1.4. Условия доступа на рынок	25
2. Рекомендации для МСП Самарской области по развитию экспортной деятельности на рынках Грузии.....	29
2.1. Возможные риски и барьеры для входа на рынок Грузии.....	29
2.2. Проблемы, возникающие у МСП в ходе осуществления торговых операций.....	38
2.3. Рекомендации относительно стратегии ввода товаров на рынки Грузии.....	48
2.4. Нормативно-правовая база ВЭД в части тарифного, нетарифного, валютного регулирования, законодательство о налогах и иностранных инвестициях, требования к качеству.....	49
3. Инвестиционный потенциал взаимоотношений СМСП Самарской области с предприятиями Грузии	55
3.1. Инвестиционная активность грузинских компаний в РФ	55
3.2. Лучшая практика: примеры создания совместных предприятий в РФ	61
3.3. Возможности и перспективы реализации совместных предприятий на территории Самарской области.....	70
4. Полезные ссылки и контакты.....	93
4.1. Перечень выставок, их организаторы, контактные данные	93
4.2. Полезные контакты: торгпредства, посольства, официальные структуры.....	95
4.3. Местные ассоциации МСП зарубежного государства.....	98
Список источников.....	99

1. Структура рынка Грузии

1.1. Структура экономики Грузии

Грузинская экономика традиционно основывалась на черноморском туризме, выращивании цитрусовых, чая и винограда, добыче марганца и меди, а также на промышленном секторе виноделия, производстве металлов, машин, химической продукции и текстиля.¹

В период 2003-2008 гг. происходил подъем экономики Грузии (до 12,3% роста реального ВВП в 2007 г.).² Динамичное предкризисное развитие грузинской экономики обеспечивалось преимущественно за счет внешних финансовых источников и использования транзитного потенциала страны. В 2009 году имела место рецессия (-3,8%)³, связанная с глобальным экономическим кризисом. Правительством были предприняты меры по стабилизации экономической ситуации, которые в целом были успешными несмотря на сложность финансовых условий. Значительное восстановление экономики наблюдалось в 2011 году, которое продолжилось и в 2012. Рост был обусловлен строительством, производством и финансовым сектором. Тем не менее, экономика замедлилась во второй половине года в связи с сокращением объемов кредитования в частном секторе. Реальный рост ВВП Грузии в 2014 году составил 4,8% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, что незначительно отстает от прогнозируемого правительством показателя в размере 5%.⁴ Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) ожидает роста ВВП Грузии в 2015 году на 4,2%.⁵

Таблица 1.1

Валовой внутренний продукт Грузии

	2010	2011	2012	2013	2014
ВВП в текущих ценах, млн. долл. США	1 1636,5	1 4438,5	1 5846,8	1 6139,9	1 6528,5
ВВП на душу населения в текущих ценах, долл. США	2 623,0	3 230,7	3 523,4	3 599,6	3 680,8
Темпы роста реального ВВП, %	6,2	7,2	6,4	3,3	4,8

Источник: составлено автором по данным Национальной службы статистики Грузии <http://www.geostat.ge>

Согласно исследованию ЕБРР, проведенному в 2012 году, неформальный рынок Грузии является одним из крупнейших в мире по отношению к ВВП (более двух третей).

Одной из самых крупных и развитых отраслей экономики Грузии является сельское хозяйство. В нем занято 55,6% рабочей силы.⁶ Продуктивность сельского хозяйства, по мнению международных экспертов, значительно ниже, чем в Азербайджане или Армении, которые имеют схожее с Грузией качество почвы. На территории страны возделывается широкий спектр сельскохозяйственных культур, таких как чай, табак, цитрусовые и виноград. В Грузии земля сельскохозяйственного назначения передана в частную собственность.

В мае 2013 года Россия отменила свой запрет на импорт грузинского вина, которое было введено с 2006 года. С тем, чтобы компенсировать запрет России, Грузия начала экспорт вин и других продуктов по различным направлениям, среди которых преобладают страны азиатского региона.

В 2011 году для стимулирования экономического роста правительством была запущена трехлетняя программа структурных реформ. Она включает в

себя инвестиции на развитие транспортной логистики, ирригацию, доступ к обучению и новым технологиям.

На производственный сектор приходится 21,6% ВВП, в нем задействовано 8,9% рабочей силы.⁷ Основу этого сектора составляют металлургия, производство строительных материалов и машиностроение. Многие предприятия остро нуждаются в модернизации и дополнительных капиталовложениях. Валовой объем производства обрабатывающей промышленности только в 2012 году увеличился в реальном выражении на 8,3%.

Транзитные поставки нефти через трубопровод *Сунса* приносят стране ежегодный доход в 8 млн. долл. США. С переходом Каспийской нефтяной и газовой промышленности в стадию производства, ожидается увеличение импортных поставок в регион, в частности оборудования.

Грузия располагает широкой гаммой полезных ископаемых, основными из которых являются: высококачественные марганцевые руды (Чиатура), каменный уголь (Ткибули), медные руды (Маднеули). Последняя проведенная разведка нефти показала имеющийся потенциал и перспективы дальнейшего развития этой отрасли.

На территории Грузии зарегистрировано около 2 тыс. источников пресной воды, 22 месторождения минеральных вод, в том числе лечебных: «Боржоми», «Саирме», «Набеглави», «Зваре» и других.

Уникальны по своим характеристикам рекреационные ресурсы страны – горные и морские курорты. В последние годы прилагаются усилия по возрождению курортно-туристического комплекса страны.

Сектор услуг составляет 69,9% от ВВП.⁸ В стране работают банки, владельцами большей части акций которых являются зарубежные инвесторы. В Грузии имеется свыше 100 курортов: на Черноморском побережье Кавказа (Кобулет, Батуми и др.); горные и высокогорные курорты Бахмаро, Бакуриани, Шови; курорты минеральных вод Боржоми, Саирме; горнолыжный курорт Гудаури и др. Доходы от туризма в реальном

выражении выросли в 2012 году на 6,6%, в 2013 году имело место увеличение на 7,1%. Доходы, поступившие от сферы туризма в 2013-2014 гг., составили 3,1 млрд. долларов, что сопоставимо с суммой, поступившей от этой сферы в 2003-2011 гг. Так, доходы, поступившие от туризма в 2003-2011 гг. составили 3,8 млрд. долларов. В 2013 году и за девять месяцев 2014 года в Грузию поступило 3,1 млрд. долларов. Впервые в истории горнолыжных курортов Грузии в Гудаури и Бакуриани было применено искусственное оснежение трасс, и зимний сезон увеличился до пяти месяцев. В 2015 году количество визитеров в Гудаури увеличилось на 40%, а в Бакуриани — на 20%.⁹

Ожидается, что экономика Грузии в период 2014-2017 гг. будет демонстрировать устойчивые темпы роста на уровне около 5,5% в год. Также ожидается увеличение притока иностранных инвестиций до 6% ВВП в среднесрочной перспективе. Нестабильность экономики связана прежде всего с зависимостью Грузии от рынков Центральной Европы и России. Вместе с тем, по оценкам экспертов ЕБРР, последствия кризиса в России и в Украине к настоящему времени имели ограниченное воздействие на экономический рост Грузии. В частности, уменьшение денежных переводов из РФ компенсируется их увеличением из других стран, а устойчивость торговли с Россией объясняется ее небольшим объемом, который пока не восстановился до уровня 2008 года (до конфликта в отношениях двух стран).¹⁰

Для снижения уровня бедности (9,2% населения) и социального неравенства, правительство Грузии поставило перед собой цель в течение 10-15 лет достигнуть по уровню доходов страны Восточной Европы.

Высокий уровень безработицы (15% в 2013 г., 138-ое место в мире) и большой дефицит счета текущих операций (1,375 млрд. долл. США в 2013 г., 130-ое место в мире)¹¹ являются основными проблемами, для решения которых принимаются меры по стимулированию частных инвестиций,

созданию новых рабочих мест и улучшению условий для подготовки специалистов необходимой квалификации.

Восстановление доверия инвесторов – одна из главных задач правительства. Государственные инвестиции в инфраструктуру должны способствовать увеличению темпов роста экономики. Ожидается увеличение государственных заимствований из внешних источников для исполнения своих финансовых обязательств.

Развитие грузинской экономики в среднесрочной перспективе определяется преимущественно внешними факторами и качеством проведения рыночных реформ в стране. Экономическое развитие страны во многом будет обусловлено политикой, направленной на привлечение иностранных инвестиций, а также реализацией преимуществ географического положения Грузии как транзитного «моста» между Европой и Азией (проекта «Набукко», к примеру).

Президент Азербайджана Ильхам Алиев и глава правительства Болгарии Бойко Борисов подписали договор, который реанимирует свернутый в 2013 году проект газопровода «Набукко».

Стороны договорились об условиях восстановления проекта и намерены в ближайшее время представить его на согласование в Еврокомиссию. Болгарский премьер отметил, что в нынешних условиях реализация проекта будет выгодна Евросоюзу и НАТО. Болгария соблюдает все требования Третьего энергетического пакета Евросоюза. Это, в частности, выразилось в решении заблокировать проект российского газопровода «Южный поток», который тоже должен был проходить через Болгарию.

Проект «Набукко» предусматривает строительство газопровода, который позволит обеспечить прямые поставки в Европу азербайджанского газа (планируется наполнять трубу не только азербайджанским газом, но и транспортировать топливо из Туркменистана). Значительная часть этого газопровода должна проходить по территории Болгарии. Другими участниками проекта являются Румыния, Венгрия и Австрия.

Долгое время проект считался главной альтернативой российскому «Южному потоку». За счет газопровода из Азербайджана Европа

рассчитывала диверсифицировать поставки газа и сократить энергетическую зависимость от России.

В свою очередь Москва пыталась убедить европейских партнеров в бесперспективности «Набукко». Так, российская сторона утверждала, что газопровод никогда не окупится из-за отсутствия у Азербайджана достаточных запасов газа. В 2013 году проект был официально отменен по решению Еврокомиссии.¹²

Нормализация экономических отношений с Россией могла бы способствовать более активному развитию Грузии, в том числе по линии притока российских инвестиций.

Несмотря на уменьшение спроса на экспортируемую продукцию со стороны стран Западной Европы и снижение притока иностранных инвестиций темпы роста грузинской экономики довольно высоки (см. табл. 1.1).

В 2013 году Центральный банк Грузии начал резкое снижение процентных ставок. В течение 2012 года уже наблюдалось дефляция на 0,9%, затем в 2013 году — на 0,5%, вызванная в основном, снижением цен на продукты питания, безалкогольные напитки, отдых, развлечения и культурные мероприятия, а также на услуги здравоохранения (фармацевтические препараты). В 2014 году темпы инфляции составили 3,1%.¹³

Основные инвестиции в 2012-2013 г. были сделаны в перерабатывающую промышленность, энергетику и финансовый сектор. Китай планирует инвестировать в период 2012-2017 гг. 1,7 млрд. долл. США в энергетические проекты и производственный сектор Грузии.

Уровень безработицы в 2012 году составил 15%, в 2013 году произошло снижение до 14,6%. По оценкам экспертов, в последующие годы уровень безработицы продолжит снижаться, однако останется высоким в среднесрочной перспективе. Безработица в городах в пять раз выше, чем в сельской местности.

1.2. Специфика бизнес-среды

Грузия – первая страна с развивающейся экономикой, вошедшая в 2013 году в первую десятку международного рейтинга Doing Business.¹⁴

В 2014 г. ставка подоходного налога снизилась с 20 до 15%. Планируется дальнейшее проведение реформ, направленных на повышение роли частного сектора в экономике страны. По оценкам международных экспертов, страна имеет конкурентный налоговый режим и эффективную нормативно-правовую базу.

Значительный прогресс был достигнут в области реформирования банковского сектора. На завершающем этапе находится проведение приватизации крупных государственных предприятий. Структурные реформы, направленные на повышение эффективности государственных расходов должны способствовать укреплению бизнес-среды.

Таблица 1.2

Оценка благоприятности условий ведения бизнеса в Грузии

Показатель	DB 2015 Рейтинг	DB 2014 Рейтинг	Изменение в рейтинге
Регистрация предприятий	5	4	↕-1
Получение разрешений на строительство	3	3	Нет изменений
Присоединение к электрическим сетям	37	36	↕-1
Регистрация собственности	1	1	Нет изменений
Получение кредитов	7	5	↕-2
Защита миноритарных инвесторов	43	43	Нет изменений
Налогообложение	38	22	↕-16
Международная торговля	33	31	↕-2
Обеспечение исполнения контрактов	23	23	Нет изменений
Разрешение неплатежеспособности	122	130	↕+8

Источник: <http://russian.doingbusiness.org/data/exploreeconomies/georgia>

По сравнению с предыдущим исследованием, Грузия опустилась в рейтинге на одну ступень. Согласно исследованию Doing Business 2014, страна занимала 8 место в рейтинге, однако при текущем исследовании была изменена методология расчета, по которой Грузии присвоили за прошлый год 14 место.

Как отмечается в отчете, Грузия, начиная с 2005 года, с точки зрения реализации реформ показала наилучшие результаты в мировом масштабе. Так, с 2005 года в Грузии осуществлены 36 институциональных и регулирующих реформ, и страна продвинулась во всех аспектах, отраженных в докладе. Однако за последний год ситуация в проведении реформ в Грузии не изменилась.

В отчете Doing Business 2015 представлен общий рейтинг 189 стран по степени простоты условий для ведения бизнеса. В десятку лидеров вошли Сингапур, Новая Зеландия, Гонконг (Китай), Дания, Корея, Норвегия, США, Великобритания, Финляндия и Австралия.

В рейтинге Азербайджан занял 80 место (+8 позиций в рейтинге), Армения - 45 (+4), Турция - 55 (-4), Украина - 96 (+16), Россия - 62 (+2).

Начиная с 2004 года, в рамках проекта "Ведение бизнеса" отслеживаются реформы нормативно-правового регулирования, целью которых является создание более благоприятных условий для предпринимательской деятельности. Сингапур, последовательно проводящий реформы, уже восьмой год подряд занимает первое место по степени благоприятности условий для предпринимательской деятельности.

Наиболее сильными позициями в рейтинге являются категории «Регистрация предприятий», «Получение разрешений на строительство», «Регистрация собственности» и «Получение кредитов», значения которых находятся в пределах от 1 до 7. Улучшения наблюдаются по категории «Разрешение неплатежеспособности» (+8 пунктов за год). Изменения не коснулись получения разрешений на строительство, регистрации собственности, защиты миноритарных инвесторов и обеспечения исполнения контрактов. По остальным категориям рейтинга произошло снижение.

Специалисты Международной финансовой корпорации (IFC) и Всемирного банка отнесли Грузию по уровню дохода к категории стран с «доходом ниже среднего». Валовой национальный доход составил 3 570 долл. США на душу населения.

В рейтинге международной торговли Грузия находится на 33 месте.

Общее количество документов требуемых для экспорта и импорта составляет 4. Среднее количество дней, затрачиваемых на прохождение всех процедур, требуемых при экспорте товаров 9, при импорте – 10. Средние затраты, связанные с прохождением всех процедур, требуемых при экспорте/импорте товаров (на документы, административные сборы за таможенное оформление и технический контроль, вознаграждение таможенным брокерам, расходы на обработку грузов на терминале и на внутренние перевозки) составляют 1 355 долл. США за контейнер при экспорте и 1 595 при импорте.

Для таможенного оформления импорта в Грузию требуются следующие документы:

- транспортная накладная (Bill of Lading),
- счет-фактура (Commercial invoice),
- импортная таможенная декларация (Customs import declaration),
- сертификат происхождения (Certificate of origin).

По данным исследований Всемирного экономического форума, в рейтинге глобальной конкурентоспособности на 2014-2015 гг. Грузия переместилась с 72-го на 69-е место, опередив такие страны, как Словения, Словакия, Украина, Хорватия, Греция, Молдавия, Армения, Сербия, Албания и Аргентина.

Позиции Грузии улучшились по многим показателям, но из них следует особо отметить макроэкономическую среду, состояние сфер здравоохранения и образования, развитие бизнеса, инновации, право собственности, охрану права интеллектуальной собственности, по которым страна продвинулись вверх на 5 ступеней. Независимость суда улучшилась на 22 позиции,

прозрачность политического курса правительства - на 9, поддержка инвестиций - на 26.

Грузия заняла 47 место среди 146 государств в рейтинге Forbes "Лучшие страны для бизнеса - 2014", расположившись в списке между Хорватией и Черногорией. Тем самым Грузия улучшила свои позиции на три строчки по сравнению с 2013 годом. В 2012 и 2013 гг. Грузия занимала 50 место среди 145 стран мира. Грузия опередила Турцию (50 место), Армению (56), Азербайджан (60), Казахстан (65), Молдову (75), Украину (88), Россию (91). В прибалтийских странах более благоприятные, чем в Грузии, условия для ведения бизнеса: Литва (24 место), Латвия (36).

Рейтинг составлялся по критериям, важным для бизнеса:

- уровень личных свобод граждан,
- степень защищенности прав собственности и инвестиций,
- стабильность цен,
- наличие барьеров для экспорта и импорта товаров и услуг,
- уровень развития технологий,
- внедрение инноваций,
- степень влияния государства на бизнес,
- коррупция,
- налоговое бремя,
- состояние рынка акций.

При составлении рейтинга использовались данные Freedom House, Heritage Foundation, Property Rights Alliance, Transparency International, Всемирный банк и Всемирный экономический форум.

Согласно исследованию, по степени влияния государства на бизнес Грузия заняла 5 позицию, по критерию налогового бремени – 34, по уровню внедрения инноваций – 120.

Лучшей страной для бизнеса в 2014 году Forbes признал Данию. В первую тройку вошли Гонконг и Новая Зеландия. В десятку попали Ирландия,

которая в 2013 году возглавила рейтинг, Швеция, Канада, Норвегия, Сингапур, Швейцария и Финляндия.

На последнем месте в рейтинге третий год подряд — Гвинея. США в 2014 году заняли 18 строчку рейтинга, ухудшив результат на 4 позиции. Япония заняла 26 место, Китай потерял три позиции, оказавшись на 97 месте. Германия занимает 20 место. Франция показала худшую динамику среди стран, вошедших в топ-50 списка: 27 место в 2014 году (19 место в 2013 году).¹⁵

В целом, специфика грузинской бизнес-среды на сегодняшний день характеризуется следующим.

Стабильная макроэкономическая ситуация. Грузия успешно преодолела глобальный финансовый кризис и возвращается к состоянию стабильного роста после периода сниженного ВВП.

Стратегическое географическое расположение. Грузия выполняет функцию физического и политического моста, соединяющего европейские и западные рынки с огромным потенциалом Каспийского и Среднеазиатского регионов через непрерывное осуществление крупных энергетических и транспортных проектов. Четыре действующих морских порта, обновленная железнодорожная инфраструктура, три международных аэропорта и автомагистраль международного стандарта от восточной границы Грузии до Черного моря предоставляют возможность для быстрого транзита товаров из Средней Азии в Европу и обратно.

Низкие налоги. В Грузии осталось шесть видов налогов. В стране также возможно введение свободного от налогов режима. Низкие налоговые ставки вместе с освобождением от налогов превращают Грузию в одну из наиболее привлекательных налоговых юрисдикций в мире. В настоящее время Грузия является стороной международных договоров по избеганию двойного налогообложения с рядом стран и планирует увеличение списка этих стран с каждым годом.

Режим льготного налогообложения. В налоговом праве Грузии льготы рассматриваются как уникальные возможности предоставления

предпринимателям альтернативы инвестирования в пределах действия следующих трех режимов:

1) Свободные индустриальные зоны. Закон Грузии о свободных индустриальных зонах и Налоговый кодекс Грузии предоставляют предпринимателям уникальную возможность переработки, производства и экспорта товаров с минимальным налоговым бременем. С грузинскими соглашениями по свободной торговле возможно без торговых барьеров экспортировать товары на мировые рынки с количеством потребителей более 300 млн. Возможно экспортировать товары из Грузии на рынок Евросоюза (ЕС) без торговых барьеров в рамках соглашений GSP+ (Генерализованной системы льгот +).

2) Свободное складское предприятие. Цель Грузии по предоставлению кратчайшего и наиболее быстрого транзитного маршрута между Европой и Средней Азией поддерживается соответствующей правовой базой. С точки зрения налогообложения, свободное складское предприятие создается как логистическая единица для международных транзитных компаний. Льготы здесь подразумевают:

- освобождение от корпоративного подоходного налога на доход от реэкспорта товаров из бесплатных складов через свободное складское предприятие;
- освобождение от НДС на поставку товаров свободным складским предприятием плательщику НДС в свободном складе.

Категоризация свободного складского предприятия может быть эффективно использована международными компаниями по грузовым перевозкам, крупными региональными сетевыми дистрибьюторами, а также любым заинтересованным лицом, имеющим целью транспортировку товаров из Средней Азии на международные товарные рынки.

3) Международная финансовая компания. Грузинское налоговое право предлагает еще одну возможность для обслуживания оффшорных компаний действенным и эффективным методом. Международная финансовая

компания — финансовое учреждение, основанное в соответствии с налоговым законодательством Грузии, осуществляющее большинство собственных служб с партнерами за пределами Грузии. Международная финансовая компания не нуждается в лицензии Национального банка Грузии. Деятельность международной финансовой компании освобождена от налогов. От налога на прибыль освобождены:

- прибыль, полученная от финансовых служб, предлагаемых международной финансовой компанией;
- доход от ценных бумаг, выпущенных международной финансовой компанией;
- дивиденды, выплачиваемые международной финансовой компанией.

Предпринимательская деятельность следующих видов может эффективно пользоваться статусом и привилегиями международной финансовой компании:

- управление состоянием,
- управление активами,
- финансовая посредническая деятельность,
- другая деятельность подобного типа.

Льготные торговые режимы. Все перечисленные выше льготы управляются льготными торговыми режимами Грузии со странами, являющимися ее основными торговыми партнерами. Грузия пользуется Режимом наибольшего благоприятствования в торговле вместе с членами ВТО, а также Генерализованной системой льгот (GSP) с США, Канадой, Швейцарией и Японией. Грузия является бенефициаром торгового режима Генерализованной системы льгот + (GSP +) с Турцией и ЕС. Грузия вступила в Соглашение о свободной торговле с ЕС.

Либеральный трудовой кодекс. Грузия является членом Международной организации труда и имеет один из самых либеральных трудовых кодексов в

мире. Это гарантирует полную свободу нанимателей и служащих при заключении контрактов.

Упрощенные процедуры лицензирования. Количество лицензий и разрешений, необходимых в Грузии, сведено к минимуму, и правила их получения — четкие и простые.

Динамичный банковский сектор. В свете недавнего глобального финансового кризиса стало очевидным, что Грузия имеет сильный и быстро растущий банковский сектор. Многие из банков предпринимают попытки к регистрации собственных акций на иностранных фондовых биржах и этим способствуют дальнейшему развитию сектора.

Свободная от коррупции среда. За последние годы в Грузии значительно снизился уровень коррупции. Тем не менее, Правительство Грузии продолжает внедрение направленных против коррупции мер для ее дальнейшего снижения.

Новый налоговый кодекс. Новый налоговый кодекс вступил в силу с 1 января 2011 года. Это унифицированный документ, который объединяет старый налоговый и таможенный кодексы. Таможенный кодекс будет аннулирован со дня вступления в силу нового налогового кодекса. Новый налоговый кодекс ставит целью рост доверия к налоговой системе и налоговой администрации Грузии путем улучшения коммуникации между налогоплательщиками и налоговыми органами, защиты прав налогоплательщиков, улучшения действенности администрирования и гармонизации законодательства Грузии с лучшей международной налоговой практикой и директивами ЕС.

Новый налоговый кодекс предлагает низкие налоговые ставки на несколько действующих налогов или полное освобождение от них. Удерживаемый налог на проценты и дивиденды был аннулирован до 2014 г. С 2014 г. физические лица имеют льготы от постепенного снижения ставки подоходного налога до 15%. Статус микро- и малого бизнеса снизит общее

административное и налоговое бремя на налогоплательщика - физического лица.

Упрощенные правила для получения статуса резидента Грузии представляют собой возможность для физических лиц с крупным собственным капиталом, т.к. они могут стать резидентами Грузии без физического присутствия в Грузии.

Продленный срок представления деклараций, автоматические компенсации и упрощенное налогообложение импорта — это постоянно увеличивающийся перечень льгот, предоставляемых налогоплательщикам. Доход и прибыль, полученные от котирующихся акций и государственных облигаций, освобождены от налогов как для корпоративных налогоплательщиков, так и для налогоплательщиков - физических лиц. Заслуживает внимания то, что Грузия начала сближение с европейскими налоговыми стандартами, в частности она признает технические регуляции Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), и включила общепринятые правила трансфертного ценообразования в новый Налоговый кодекс. Этот факт впоследствии будет способствовать развитию предпринимательской среды и торговле между странами. Система администрирования налогов упрощена и усовершенствована. Она предлагает налогоплательщикам широкий спектр электронных услуг. Коммуникация между налогоплательщиками и налоговыми органами будет усовершенствована нововведенными механизмами Предварительного налогового соглашения, Персонального налогового агента и Налогового соглашения.

Новая функция *Налогового омбудсмана* обеспечивает защиту прав налогоплательщиков и возлагает на себя ответственность для создания здоровой налоговой среды в Грузии.¹⁶

1.3. Внешняя торговля и внешнеторговый оборот экономики

Доля экспорта в ВВП снижалась в течение нескольких лет и в 2008 году составила всего 11,7% от ВВП. В 2012 году доля экспорта в ВВП увеличилась до 15%.

Согласно опубликованным в январе 2015 г. данным Национальной службы статистики Грузии, в 2014 г. внешняя торговля Грузии выросла на 5% по сравнению с предыдущим годом и составила 11,45 млрд. долларов США. Отрицательный торговый баланс вырос на 12% по сравнению с предыдущим годом и составил 5,7 млрд. долларов США.

В 2014 г. объем импорта вырос на 7% по сравнению с 2013 г. и составил 8,59 млрд. долларов США.

Объемы экспорта в 2014 г. сократились на 2% по сравнению с предыдущим годом и составили 2,86 млрд. долларов США, что вызвано, в основном, сокращением реэкспорта автомобилей.

Реэкспорт – таможенная процедура, при которой товары, ранее ввезенные на таможенную территорию страны, либо продукты переработки товаров, помещенных под таможенную процедуру переработки на таможенной территории, вывозятся с этой территории без уплаты и (или) с возвратом уплаченных сумм ввозных таможенных пошлин, налогов и без применения мер нетарифного регулирования.¹⁷

Несмотря на то, что в первой половине 2014 г. была заметна тенденция роста экспорта, с августа экспорт стал сокращаться по сравнению с предыдущим годом.

Крупнейшим торговым партнером Грузии остается Турция: торговый оборот с этой страной в 2014 г. составил 1,96 млрд. долларов США (на 23,5% больше по сравнению с предыдущим годом). Импорт из Турции составил 1,72 млрд. долларов США (рост на 22,6%), а экспорт в Турцию вырос на 30,8% в 2014 г. и составил 239,3 млн. долларов США.

Несмотря на то, что торговый оборот с Азербайджаном в 2014 г. сократился и составил 1,18 млрд. долларов США, эта страна по-прежнему

является вторым крупнейшим торговым партнером Грузии. Импорт из Азербайджана (в основном, нефтепродукты и углеводороды) сократился на 2,3% по сравнению с предыдущим годом и составил 637,5 млн. долларов США. Экспорт в Азербайджан сократился на 23,3% и составил 544,4 млн. долларов США (по большей части за счет снижения объемов реэкспорта легковых автомобилей).

Россия, которая в 2013 г. была четвертым крупнейшим торговым партнером Грузии, в прошлом году переместилась на третье место и торговый оборот с ней составил 852,6 млн. долларов США, что на 9,5% больше по сравнению с предыдущим годом и составляет 7,4% внешнеторгового оборота Грузии.

Импорт из России сократился на 1,7% в 2014 году и составил 577,7 млн. долларов США, что связано с сокращением импорта, в основном, нефти и нефтепродуктов. Доля пшеницы в импорте из России составила до 30%.

Экспорт из Грузии в Россию составил 274,9 млн. долларов США, что на 44,1% больше по сравнению с предыдущим годом. Доля во всем экспорте Грузии за 2014 г. превысила 9,5%.

Россия является третьим крупнейшим экспортным рынком Грузии после Азербайджана и Армении.

Вино является основным продуктом экспорта Грузии в Россию. В 2014 г. объемы экспорта грузинского вина в Россию почти удвоились и составили 11,4 млн. долларов США. В прошлом году также удвоился экспорт минеральных вод и составил 66,3 млн. долларов США.

Грузия не поставляла сельхозпродукцию в Россию с 2007 г., и лишь в 2013 г., в результате смягчения политических отношений между странами, этот обмен стал возможен.

Грузия постепенно возобновила ввоз в Россию таких товаров, как минеральная вода, вина, чай, лавровый лист, яблоки, груши и цитрусовые.

В 2013 г. Грузия почти в три раза увеличила экспорт в Россию по сравнению с 2012 г.

Напомним, что в 2008 г. Грузия разорвала дипломатические отношения с РФ в ответ на признание Москвой независимости Абхазии и Южной Осетии. Представители нового правительства Грузии, которые пришли к власти по итогам выборов в октябре 2012 г., назвали одним из главных приоритетов внешней политики нормализацию отношений с РФ, но не в ущерб территориальной целостности страны. В ноябре 2012 г. экс-посол Грузии в РФ и НАТО Зураб Абашидзе был назначен спецпредставителем премьера по отношениям с РФ. С тех пор начали налаживаться экономические отношения между двумя странами. З. Абашидзе, к слову, заявлял, что Грузия не присоединится к санкциям, введенным западными странами против России.

Китай является четвертым крупнейшим торговым партнером Грузии, оборот с которым в 2014 г. составил 823,3 млн. долларов США. Импорт из Китая составил 732,9 млн. долларов США, а экспорт – 90,3 млн. долларов США.

Украина, которая в 2013 г. была третьим крупнейшим торговым партнером Грузии, переместилась на пятое место, и торговый оборот с ней в 2014 г. составил 686,3 млн. долларов США. Экспорт Грузии в Украину сократился на 27,2% по сравнению с предыдущим годом и составил 140,2 млн. долларов США, а импорт сократился на 9,4% и составил 546,1 млн. долларов США.

За Украиной следуют Германия, торговый оборот с которой составил в 2014 г. 534,9 млн. долларов США; Армения – 498,5 млн. долларов США; США – 494,8 млн. долларов США; Болгария – 373,8 млн. долларов США; Япония – 371,4 млн. долларов США.

Экспорт Грузии в государства ЕС составил 621 млн. долларов США, что на 2% больше по сравнению с предыдущим годом и составил 22% всего экспорта страны. Импорт из государств членов ЕС в Грузию в 2014 г. вырос на 4% и составил 2,36 млрд. долларов США.

Торговля с СНГ в 2014 г. снизилась на 5% и составила 3,59 млрд. долларов США, что составляет 31% всей торговли страны. Экспорт в страны СНГ сократился на 10% по сравнению с предыдущим годом и составил 1,46 млрд. долларов США. Импорт из стран СНГ сократился на 2% и составил 2,12 млрд. долларов США.

В 2014 г. реэкспорт легковых автомобилей составил 517,7 млн. долларов США (сокращение на 26,4% по сравнению с предыдущим годом). Далее следуют ферросплавы – 285,7 млн. долларов США (сокращение на 24,2% по сравнению с предыдущим годом); медная руда и концентраты – 248 млн. долларов США (рост на 53,4%); лесные орехи – 183,3 млн. долларов США (рост на 10%); вино – 180,7 млн. долларов США (рост на 41,3%); минеральные воды – 137,1 млн. долларов США (рост на 28,4%); неденатурированный эфирный спирт и спиртные напитки – 95,2 млн. долларов США (сокращение на 4,6%); лечебные средства – 92 млн. долларов США (рост на 76,7%); стальная арматура – 63,7 млн. долларов США (рост на 1,9%).

Крупнейшей группой импорта в 2014 году вновь были нефть и нефтепродукты – 918,3 млн. долларов США; далее следуют легковые автомобили – 715 млн. долларов США; углеводороды – 368,8 млн. долларов США; лечебные средства – 314,6 млн. долларов США; телефонные аппараты для сотовых и других беспроводных сетей – 195,5 млн. долларов США; медная руда и концентраты – 165,2 млн. долларов США; пшеница – 151,7 млн. долларов США; сигареты – 115,4 млн. долларов США; ЭВМ и блоки к ним – 104,1 млн. долларов США; металлоконструкции из черного металла – 90,6 млн. долларов США.¹⁸

Отрицательный торговый баланс Грузии в 2014 г. достиг рекордной отметки и превысил 5,7 млрд. долларов США.

Снижение экспорта за последние несколько лет было зафиксировано в 2009 г., все остальные годы объемы экспорта поэтапно увеличивались.

Затем экспорт начал снижение с августа 2014 г, когда было зафиксировано 12%-ое падение по сравнению с аналогичным периодом 2013 г. В ноябре оно достигло пика (34,9%), затем наблюдалось 20% сокращение в декабре. Для сравнения: в 2013 г. (по сравнению с 2012 г.) был 62% рост экспорта в ноябре и 47% в декабре.

Снижение экспорта в основном приходится на СНГ. По сравнению с 2013 г. экспорт в данную группу стран сократился на 10%. Это снижение связано с политическими и экономическими событиями последнего времени в регионе, что, разумеется, отразилось на спросе граждан и их покупательной способности. На СНГ приходится 51% общего объема экспорта — зависимость Грузии от этих стран с точки зрения экспорта высокая.

Экспорт в ЕС увеличился в 2014 г. на 2%. Страны Евросоюза в общем объеме экспорта Грузии занимают 22%-ю долю. Соответственно, рост экспорта на 2% в меньшей мере повлиял на общую картину.

Сокращение преимущественно коснулось категории легковых автомобилей: зафиксировано 26% обрушение. В результате, доля легковых автомобилей в общем объеме экспорта сократилась на 6,1%. Несмотря на это, указанная товарная группа по-прежнему занимает весомую долю в экспорте (18,1%). Отметим, что следующие товарные группы увеличили свои доли в грузинском экспорте: ферросплавы (до 10%), фундук и другие орехи (до 6,4%), натуральные виноградные вина (до 6,3%), минеральная вода (до 4,8%).¹⁹

Соглашение об ассоциации Грузии с ЕС было подписано в Брюсселе 27 июня 2014 г. Документ ратифицировали законодательные органы Румынии, Болгарии, Литвы и Латвии. Для того чтобы соглашение вступило в силу, его должны ратифицировать также в Европарламенте и в парламентах всех стран-членов ЕС, после чего оно заменит действующее соглашение 1996 г. "О партнерстве и сотрудничестве (РСА)" и создаст новые правовые рамки сотрудничества Грузии и ЕС. Парламент Грузии ратифицировал Соглашение об ассоциации с ЕС на внеочередном заседании 18 июля.

Большая часть Соглашения об ассоциации Грузии с Евросоюзом вступила в силу с 1 сентября 2014 г., в том числе DCFTA (Соглашение по всеохватывающей и углубленной зоне свободной торговли). После этого наступит практическое осуществление Соглашения. Договор предполагает свободное размещение грузинской сельскохозяйственной и индустриальной продукции на европейском рынке и поставку на местный рынок безвредных и безопасных продуктов.

В рамках DCFTA почти все продукты грузинского производства при поставке на рынок ЕС освобождаются от таможенного тарифа. Однако эта мера коснется далеко не всех групп товаров. В первую очередь ограничения будут распространяться на сельхозпродукцию, в частности на яблоки, груши, мандарины, овощи. Большинство из них занимает стратегические позиции для грузинского экспорта. По 28 товарам вводится плата за право доступа на рынок, которая формально пошлиной не называется.

Отдельно перечислены продукты, подчиняющиеся механизму против фальсификации, на которые установлен предельный уровень импорта. Продуктом, подлежащим годовой беспошлинной тарифной квоте, является чеснок. Данная квота составляет 220 тонн, в случае превышения которой Грузии придется платить таможенный налог.²⁰

В Грузии правительство позитивно оценивает соглашение об ассоциации с ЕС. Эксперты считают, что оно будет способствовать развитию экономики страны, а также привлечет дополнительные инвестиции. Тем не менее, есть эксперты, которые не так оптимистично рассматривают данное соглашение. Они полагают, что грузинских экспортеров ожидают трудности в ЕС.

В январе-феврале 2015 года внешний торговый оборот товаром в Грузии составил 1 433 млн. долл. США, что на 9% меньше показателя за прошлый год. Из них экспорт составляет 324 млн. долл. США (на 26% меньше показателя аналогичного периода прошлого года).

В отчетный период импорт был на уровне 1 109 млн. долл. США, что на 2% меньше. Отрицательный торговый баланс Грузии в январе-феврале 2015 года составил 786 млн. долл. США, что является самым большим показателем в течение последних шести лет (55% внешнего торгового оборота).

В январе-феврале 2015 года доля десяти крупнейших торговых партнеров в общем внешнем торговом обороте Грузии составила 67%.

Крупнейшими торговыми партнерами Грузии остаются Турция, Азербайджан и Китай. На Турцию приходилось 224 млн. долл. США, Азербайджан — 147, Китай — 112.

Доля Турции в общем обороте составляет 15,7%. Из них удельный вес экспорта 8%, а импорта 17,9%, что больше по сравнению с показателями остальных стран.

Доля Азербайджана в общем обороте составляет 10,2%, из них экспорт — 14,2% или 45 млн. долл. США (самый высокий показатель). Доля импорта, осуществленного из Азербайджана, составляет 9,1%.

Доля Китая в общем внешнем торговом обороте составляет 7,8%, из них экспорт — 4,4%, а импорт — 8,8%.

Доля России в общем объеме экспорта составила 4,8%, а импорта из России — 8,2%. Общий торговый оборот с Россией был на уровне 106 млн. долл. США (7,4% общего объема).

Товарооборот Грузии с Россией в январе 2015 года уменьшился по сравнению с январем 2014 года на 12% и оценивается на уровне 50,4 млн. долл. США. Экспорт грузинских товаров в Россию сократился в 2,6 раза и составил 8,1 млн. долл. США. Поставки вина, одного из главных экспортных продуктов Грузии, на российский рынок сократились в 7,5 раз, до 366,1 тыс. бутылок. Импорт товаров из России в Грузию (пшеницы, газа, нефтепродуктов, электроэнергии и продуктов питания) увеличился на 16,8%, до 42,4 млн. долл. США.²¹

Германия занимает 6,5% во внешнем торговом обороте Грузии. Торговый оборот с Германией составил 93 млн. долл. США. Из них экспорт составлял 15 млн. долл. США (4,9% в общем объеме экспорта). Импорт из Германии составил 78 млн. долл. США (7%).

Доля Украины во внешнем торговом обороте составила 5,1% (73 млн. долл. США). Экспорт в Украину в январе-феврале 2015 года вновь снизился и составил 3% от общего объема. Импорта из Украины составляет 5,7%.

4,9% занимает торговый оборот с США, что в абсолютном выражении составляет 70 млн. долл. США. Стоимостной объем направленного в США экспорта в отчетный период составил 23 млн. долл. США (7,3% всего грузинского экспорта), импорта – 46 млн. долл. США (4,2% суммарного стоимостного объема импорта в Грузию).

В десятку крупнейших торговых партнеров Грузии входит Армения, на которую приходится 4,3% общего внешнеторгового оборота страны. В отчетный период осуществленная с Арменией торговля составила 60 млн. долл. США, в т.ч. экспорт – 19 млн. долл. США (6%), импорт – 41 млн. долл. США (3,7%).

Несмотря на то, что экспорт в Японию составляет 0,2%, эта страна по-прежнему остается для Грузии крупнейшим торговым партнером. Осуществленный из Японии импорт в отчетный период достиг 3,5% или 39 млн. долл. США. Доля Японии во внешнем торговом обороте Грузии составляет 2,8%. В 2,8% или 39 млн. долл. США оценивается и торговля с Болгарией.²²

1.4 Условия доступа на рынок

С 14 января 2000 года Грузия является членом Всемирной Торговой Организации (ВТО). В рамках ВТО Грузия присоединилась к таким многосторонним соглашениям, как соглашения по информационным

технологиям и гражданской авиации, а также к другим секторальным инициативам.

Льготный режим внешней торговли действует в отношении Турции и стран СНГ, за исключением России.

В 2012 году средние тарифы Грузии в отношении стран с режимом наибольшего благоприятствования составили: на все товары – 0,85%, сельскохозяйственные товары – 6,04%, на промышленные товары – 0,47%.

Самые высокие импортные тарифы применялись в отношении продукции товарных групп «Продукты пищевой промышленности» – 4,88%, «Древесина и изделия из нее» – 4,49%, «Продукты растительного происхождения» – 3,89%. Самые низкие – на «Машины, оборудование, приборы и аппараты» – 0,04%, «Продукция химической промышленности» – 0,3%, «Минеральные продукты» – 0,13%. При ввозе продукции, относящейся к товарным группам «Кожевенное сырье», «Бумажная масса из древесины», «Текстиль и текстильные изделия», «Обувь и головные уборы», «Средства наземного, воздушного и водного транспорта», «Приборы и аппараты оптические, фотографические и др.», «Оружие и боеприпасы», «Разные промышленные товары» и «Произведения искусства и пр.» импортная таможенная пошлина равна 0.²³

Начать бизнес в Грузии после 2003 года, стало намного легче. Упрощена регистрация фирм и компаний, процедуры, налоговое законодательство.

На сегодняшний день в Грузию инвестируют такие крупные страны, как Турция, Казахстан. Работают компании из ОАЭ, Великобритании, США, Германии и др.

Грузия относится к странам средней экономической свободы. Согласно исследованиям организации Heritage Foundation, Грузия в рейтинге по уровню экономической свободы заняла 32-ое место среди 179 стран, опережая Чехию, Венгрию, Латвию, Португалию, Францию, Румынию, Польшу и Болгарию.

Индекс экономической свободы определяется по 10 критериям, в частности, свободе бизнеса, торговли, фискальной свободе, величине состава правительства, монетарной, инвестиционной, финансовой свободе, защите прав на собственность, свободе труда и уровню коррупции.

Согласно международному индексу по пресечению коррупции, Грузия уже к 2008 году улучшила свои позиции на 12 ступеней, переместившись с 79-ой на 67 строчку рейтинга. Индекс высчитывается в соответствии с уровнем коррупции в публичном секторе страны, который определяется по оценкам аналитиков и бизнесменов. Грузия по данному рейтингу показала лучший результат среди стран СНГ.

По результатам исследования, проведенного компанией PriceWaterhouseCoopers, Всемирным банком и Международной финансовой корпорацией, по простоте налогового законодательства Грузия занимает 110-е место среди 181 страны. В качестве образца были взяты компании, производящие и продающие цветы. Согласно рейтингу, такие компании, действующие в Грузии платят 30 налогов, на что уходит в год 378 часов и 38,6% дохода. В 2007 году Грузия занимала в этом рейтинге 120-е место.²⁴

Доступ на рынок Грузии имеют компании следующих организационно-правовых форм.

Организационно-правовые формы ведения бизнеса в Грузии.

В соответствии с законодательством Грузии, для начала предпринимательской деятельности необходима государственная регистрация. Согласно предпринимательскому закону, в Грузии организационно-правовые формы предприятий представляют собой:

Индивидуальное предприятие (ИП)

Индивидуальный предприниматель, как владелец индивидуального предприятия, является физическим лицом, для предпринимательской деятельности которого необходимо устроенная в соответствии с предпринимательским порядком организация, а также налаженные кассовая

и бухгалтерская системы. В предпринимательских отношениях он выступает от своего имени.

Общество с солидарной ответственностью (ОСО)

ОСО - это общество, в которое входит несколько физических лиц, выступающих в предпринимательских отношениях под одним именем и несущих одинаковую ответственность перед кредиторами. Партнерами могут быть только физические лица.

Командиторское общество (КО)

Это общество, в котором несколько лиц, под единым фирменным названием ведут неодноразовую и независимую деятельность. Ответственность в данном случае персональная и зависит от условий договоров и сделок.

Общество с ограниченной ответственностью (ООО)

Общество, ответственность которого перед кредиторами ограничивается всем их имуществом, а ответственность партнеров друг перед другом - его долей в общем капитале. Такое общество может основать и одно лицо.

Акционерное общество (АО)

АО - это общество, капитал которого поделен на акции. Номинальная стоимость уставного капитала соответствует 10 000 долларам США. Номинальная стоимость одной акции равна одному доллару США.

Кооператив

Кооператив - это общество, созданное с целью увеличения дохода и развития хозяйства, на основе трудовой деятельности его членов. Его задачей является удовлетворение интересов членов кооператива.

2. Рекомендации для МСП Самарской области по развитию экспортной деятельности на рынках Грузии

2.1 Возможные риски и барьеры для входа на рынок Грузии

Возможные *риски*, связанные со входом на рынок Грузии, целесообразно свести к следующим:

- политические риски,
- финансовые риски (в т.ч. риски обмена валют, а также риски в рамках системы международных расчетов),
- юридические риски (или риски, возникающие из законодательства),
- риски, возникающие при транспортировке и логистике,
- прочие риски (могут быть вызваны изменениями международной обстановки и/или особенностями национального рынка Грузии).

Барьером для входа на рынок Грузии может стать, в первую очередь, регистрация бизнес-субъектов в стране.

Государственную и налоговую регистрацию предприятия осуществляет уполномоченный орган регистрации с учетом местонахождения предприятия. Регистрация происходит в предпринимательском реестре с надлежащими записями, присвоением идентификационного номера, на основании выдачи справки о государственной и налоговой регистрации.

Условия регистрации предприятия (юридического лица)

Государственная и налоговая регистрация предприятия происходит на основании документов, установленных для предприятия организационно-правовой формы и заявления.

Заявление подается в уполномоченный орган и должно содержать в обязательном порядке:

- название

- организационно-правовую форму
- юридический адрес
- данные бывшего основателя-партнера
- полномочия представителя, в случае его наличия

Заявление на регистрацию состоит из нескольких частей. Первая часть содержит информацию о названии предприятия и юридическом адресе. Часть вторая – информация об уполномоченных представлять руководство лицах (имя, фамилия, гражданство, место проживания, личный номер (по данным удостоверения личности) и адрес). Часть третья – информация об учредителях. Часть четвертая – контактные данные. Часть пятая – информация о виде деятельности.

Для коммандитного общества помимо всего указанного выше требуется указание размера вклада каждого из членов общества. Для остальных необходимо указать:

- размер уставного капитала
- данные о руководителе общества

Необходимо приложить следующие документы:

- акт об учреждении организации, заверенный нотариально
- в случае регистрации национальных спортивных организаций, управляющих органов на основе коллективных имущественных прав или профессиональных союзов – их нотариально заверенные Уставы
- документ о выплате регистрационного сбора
- образцы подписи уполномоченного (-ых) за руководство предприятием лица. Образец подписи необходимо заверить нотариально, или он должен быть выполнен в регистрирующем органе при личной явке уполномоченного лица
- в случае, если учредителем является иностранное юридическое лицо, – подтверждающие регистрацию в качестве юридического лица документы, заверенные апостилем или легализованные соответствующим образом

Апостиль удостоверяет подлинность подписи, качество, в котором выступает лицо, подписавшее документ, подлинность печати и штампа, которыми он скреплен.

- справку с места нахождения (юридического адреса) непредпринимательского (некоммерческого) юридического лица.

В случае отказа от регистрации заявителю возвращается представленная для регистрации документация. Отказ налогового органа от регистрации может быть обжалован в вышестоящем органе регистрирующего органа или в суде.

Сроки регистрации:

- орган обязан провести регистрацию в течение трех рабочих дней с момента подачи заявления
- если предприятие не получило предупреждения об отказе в регистрации, значит, оно автоматически считается зарегистрированным

Цена регистрации:

- ОСО - 60 лари
- КО - 80 лари
- ООО - 160 лари
- АО - 360 лари
- кооператив - 120 лари

Особенности порядка и условий регистрации *индивидуального предприятия*

- ИП использует в качестве названия фирмы свое имя
- заявление о регистрации должно быть представлено в уполномоченный орган в двух экземплярах.

Заявление должно содержать:

- название фирмы
- данные индивидуального предпринимателя
- местонахождение

- подпись

Сроки и стоимость регистрации:

- орган регистрации обязан провести документы в течение одного рабочего дня
- в случае отсутствия предупреждения заявление считается удовлетворенным, а предприятие – зарегистрированным
- орган обязан присвоить предприятию идентификационный номер и незамедлительно выдать справку о государственной и налоговой регистрации
- для прохождения регистрации не требуется оплата пошлины

Барьерами для входа на рынок Грузии могут стать стандартные меры защиты рынка.

В международной торговле для защиты экономических интересов национальных производителей применяются следующие виды мер:

- *специальные защитные меры* в связи с возросшим импортом на таможенную территорию государства;
- *антидемпинговые меры* в связи с демпинговым импортом на таможенную территорию государства;
- *компенсационные меры* в связи с субсидируемым импортом на таможенную территорию государства.

Меры защиты рынка можно применять, если:

- доказано наличие демпинга, субсидирования или значительного увеличения объемов импорта;
- нанесен ущерб или создана угроза нанесения ущерба национальной отрасли промышленности;
- выявлено наличие причинно-следственной связи между импортом (демпинговым, субсидируемым или возросшим) и ущербом или угрозой ущерба для национальной промышленности.

В то время как антидемпинговые и компенсационные меры применяются в отношении импорта из отдельных стран, специальная защитная мера применяется к импорту товара независимо от страны его происхождения.

Правовые условия применения мер защиты рынка

Все страны, использующие инструменты защиты внутреннего рынка, имеют соответствующие национальные законы. При этом законодательство стран-членов ВТО должно соответствовать нормам и правилам ВТО. Законодательство стран, которые не являются членами ВТО, как правило, тоже соответствует нормам и правилам ВТО.

Для целей проведения расследований назначается уполномоченный орган, как правило, ведомство, отвечающее за экономическую политику государства.

Что такое демпинг?

В Соглашении ВТО по применению Статьи VI ГАТТ 1994 термин «демпинг» определен как поступление товара на рынок другой страны по цене ниже его нормальной стоимости в стране экспорта. Это означает, что компания демпингует, если она экспортирует продукт по цене ниже, чем его «нормальная стоимость» на внутреннем рынке такой страны.

Нормальная стоимость товара – это цена товара на внутреннем рынке, которая включает в себя стоимость издержек на его производство плюс разумную норму прибыли.

Сам по себе демпинг не запрещен, но в том случае, когда демпинговые поставки наносят ущерб национальному производителю, государство имеет право применить антидемпинговую меру для восстановления справедливых условий конкуренции на национальном рынке.

Чаще всего антидемпинговые меры применяются в виде пошлины, которая рассчитывается на основе демпинговой маржи, являющейся разницей между экспортной ценой и нормальной стоимостью товара.

Размер минимально допустимой демпинговой маржи равен 2 процентам. Если в ходе расследования выясняется, что демпинговая маржа составляет менее двух процентов, антидемпинговое расследование прекращается.

Что такое демпинговая маржа?

Нормальная стоимость – 50 долл. США

Экспортная цена – 45 долл. США

$$50 - 45 = 5$$

Демпинговая маржа = 5 долл. США

или (в %)

$$(50-45) : 45 * 100\% = 11,1\%$$

Демпинговая маржа = 11,1%

Если орган, проводящий расследование, обладает точной информацией о наличии трех условий для введения мер, он может применить временные (предварительные) меры, не дожидаясь окончания результатов расследования.

Временные (предварительные) антидемпинговые меры могут принимать форму временной (предварительной) пошлины или, что предпочтительно, залога - денежного депозита или долгового обязательства - равного сумме предварительно оцененной антидемпинговой пошлины, которая не должна быть больше предварительно оцененной демпинговой маржи.

В том случае, если по результатам расследования три условия введения меры доказаны не будут, сумма уплаченных временных (предварительных) мер будет возвращена экспортеру.

Расследование может быть приостановлено без введения временных (предварительных) мер или антидемпинговых пошлин в случае получения надлежащих добровольных обязательств от экспортера.

Что такое субсидия?

Субсидия – это финансовая поддержка государственными органами или назначенным ими агентом, которая обеспечивает преимущество получателю. В качестве назначенного агента может выступать любое лицо, которому

органами власти были делегированы соответствующие полномочия, например, распределение бюджетных средств между организациями-донорами. Финансовая поддержка может осуществляться в различных формах (например, гранты, ссуды, налоговые льготы или обеспеченные правительством товары или услуги).

Формы субсидии

Субсидия является специфической, если ее предоставление сопровождается:

- ограничением числа конкретных организаций, которые допущены к пользованию субсидией (например, по региональному или отраслевому признаку);

- преимущественным пользованием субсидией конкретными организациями.

С целью нейтрализации негативного эффекта от применения экспортирующим государством специфической субсидии импортирующее государство может применить компенсационную меру.

Компенсационная мера вводится только после расследования, проведенного уполномоченным органом, и чаще всего применяется в виде пошлины. Так же как и в случае с антидемпинговыми мерами, компенсационное расследование может быть закончено принятием ценовых обязательств экспортера.

Что такое специальная защитная мера?

Специальная защитная мера – это мера, применяемая к товару в случае, если по результатам расследования, проведенного органом, проводящим расследования, установлено, что импорт данного товара в страну осуществляется в таких возросших количествах (в абсолютных или относительных показателях к общему объему производства непосредственно конкурирующего товара) и на таких условиях, что это причиняет серьезный ущерб отрасли экономики или создает угрозу причинения серьезного ущерба отрасли экономики.

Цель специальной защитной меры состоит в том, чтобы дать промышленности временную передышку, уменьшив объемы импортной продукции на внутреннем рынке, чтобы осуществить необходимые изменения с целью облегчения процесса экономического приспособления.

Специальные защитные меры применяются в форме специальной пошлины или в форме количественных ограничений (квот). При этом квота не должна сокращать количество импорта ниже уровня предыдущего периода, за который, как правило, принимается средний импорт за последние три представительных года, если только не будет четкого обоснования необходимости установления иного уровня для предотвращения или устранения серьезного ущерба.

Сроки применения мер защиты рынка

1. Антидемпинговые меры

Срок действия антидемпинговой пошлины не должен превышать 5 лет с даты ее введения (или с даты последнего пересмотра, если такой пересмотр касался одновременно демпинга и причинения ущерба). Срок действия меры может быть продлен, если уполномоченный орган, проводящий расследование, на основе заявления национальной отрасли промышленности, проведет пересмотр действующей меры (повторное расследование) и придет к заключению, что прекращение действия пошлины приведет к продолжению или возобновлению демпинга и ущерба.

В ходе расследования может применяться временная (предварительная) антидемпинговая мера, которая может быть введена не ранее чем через 60 дней от даты инициирования расследования. Срок ее применения ограничивается периодом, не превышающим четырех месяцев, или, в исключительных случаях, не превышающим шести месяцев.

2. Компенсационные меры

Действие любой окончательной компенсационной пошлины должно быть прекращено не позднее, чем через 5 лет с даты введения (или с даты

последнего пересмотра, если такой пересмотр касался одновременно субсидирования и причинения ущерба).

В ходе компенсационного расследования возможно применение временной (предварительной) компенсационной меры, которая, которая как и временная (предварительная) антидемпинговая мера не применяется ранее, чем через 60 дней с даты инициирования расследования.

Срок применения временной компенсационной меры ограничивается периодом, не превышающим четырех месяцев или, в исключительных случаях, не превышающим шести месяцев.

3. Специальные защитные меры

Срок действия специальной защитной меры не должен превышать четырех лет. Срок действия меры может быть продлен при условии, что компетентные органы импортирующей страны установили, что данная защитная мера продолжает быть необходимой для предотвращения или устранения серьезного ущерба, и что имеется свидетельство того, что данная отрасль производства находится в процессе экономического приспособления. Однако, общий период применения специальной защитной меры, включая период применения временной (предварительной) меры, период начального применения и любого ее продления, не должен превышать восьми лет.

В критических обстоятельствах, когда отсрочка нанесла бы ущерб, который будет трудно возместить, государство может принять временную защитную меру на основании предварительной констатации наличия очевидных свидетельств того, что возросший импорт нанес или грозит нанесением серьезного ущерба. Срок действия временной (предварительной) меры не должен превышать 200 дней.²⁵

2.2. Проблемы, возникающие у МСП в ходе осуществления торговых операций

Развитие малого и среднего бизнеса в Грузии по-прежнему остается проблемой. Несмотря на то, что 96% зарегистрированных в стране фирм малые и средние, только 13% из них являются действующими, а их доля в ВВП составляет 6%. Именно поэтому важной является идентификация тех барьеров и факторов, которые препятствуют развитию предпринимательства. Этой цели служит исследование, которое проводит Фрайбургский университет Швейцарии вместе с Центром экономической политики Грузии и в рамках которого раз в шесть месяцев опрашивают одних и тех же 350 самозанятых и 250 представителей микро и малого бизнеса. Регионами исследования избраны Кахетия, Аджария и Тбилиси.

Первый раунд интервью был проведен в августе 2013 года, а второй в феврале 2014 года. Во время опросов, проведенных с шестимесячным интервалом, выявились достаточно любопытные результаты. Обратим особое внимание на некоторые из них.

В 2014 году меньше предпринимателей планируют заранее. 90% самозанятых и 70% микро и малых фирм не планируют продать в ближайшем времени больше услуг или товаров. 4,5% микро и малых фирм и только 1% самозанятых считают, что у них была возможность развития и роста бизнеса в течение последних шести месяцев. По сравнению с первым раундом, еще меньше респондентов планирует начать новый бизнес независимо или вместе с партнером.

Наметилось небольшое изменение в деятельности самозанятых между раундами: на 35 респондентов больше назвали сельское хозяйство в качестве основной деятельности. Эти люди либо начали осваивать находящиеся в своем владении сельскохозяйственные земельные участки, либо, исходя из новых возможностей, больше внимания уделили этому сектору.

В Грузии в рамках проектов, осуществляемых в сельскохозяйственной сфере,

- выдано более 25 тыс. кредитов суммарной стоимостью 670 млн. лари (362,2 млн. долларов США);
- профинансировано 105 новых предприятий;
- расширены и переоборудованы 580 предприятий;
- профинансированы 35 отраслей в сельскохозяйственном направлении;
- на предприятиях трудоустроено свыше 10 тыс. человек.

У Грузии есть все ресурсы для того, чтобы сельское хозяйство выполнило важнейшую роль в деле усиления экономики страны, появления новых предприятий, развития местного производства, роста экспорта.

С целью содействия созданию новых предприятий реализуются проекты "льготного агрокредита" и "софинансирования предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции" (утверждены 16 проектов, претворение 11 из них в жизнь уже началось; суммарная стоимость проектов составляет более 22 млн. лари или 12 млн. долларов).²⁶

92% самозанятых и 32% микро и малых предприятий не ведут бухгалтерский учет. Большинство самозанятых руководствуется устными контрактами, тогда как 40% микро и малых предприятий использует письменные договора. Эти данные после первого раунда фактически не изменились.

Микро и малые предприниматели более самоуверенные по сравнению с самозанятыми. Более половины микро и малых предпринимателей считают, что у них достаточно знаний и способностей для того, чтобы вести свою деятельность. Так думают меньше 40% самозанятых. Половина самозанятых считает, что страх неудачи помешает им начать новый вид деятельности, то же самое полагает 35% микро и малого бизнеса.

Наиболее значительным сдерживающим фактором является *структура рынка*. Цепь ценообразования не развита, концентрация на местных рынках высокая (для 80% самозанятых, а также микро и малых предпринимателей). Это положение остается неизменным в течение двух раундов.

Главным изменением по сравнению с первым раундом является *настроение предпринимателей* в отношении перспективы улучшения бизнес-среды. Показательно, что в проведенных в 2014 году интервью предприниматели были более скептически настроены к улучшению бизнес-среды в стране. Так, лишь 25% опрошенных полагают, что в последующие шесть месяцев положение улучшится, 32% уверены в том, что ничего не изменится, а по мнению 18%, положение ухудшится.

В целом, в течение 2013-2014 гг. зарегистрировано и активизировались более 46 тыс. новых бизнес-субъектов.

Правительственные инициативы, такие как создание "Агентства развития предпринимательства" и "Производи в Грузии", начались недавно, и будет интересен мониторинг ответов респондентов в связи с данными проектами.²⁷

Правительство Грузии с 1 июня 2014 года начало осуществление программы "Производи в Грузии", бюджет которой составляет 46 млн. лари (26 млн. долл. США). Из них 30 млн. лари (17 млн. долл. США) будет потрачено на производство-переработку сельскохозяйственной продукции, а остальные 16 млн. лари (9 млн. долл. США) – на производство промышленной продукции. Программа осуществляется Министерством экономики и устойчивого развития и Министерством сельского хозяйства.

В рамках программы "Производи в Грузии" утверждены 43 проекта, а ожидаемые суммарные инвестиции составят около 107 млн. долл. США. Утвержденные проекты осуществляются как в Тбилиси, так и в регионах Грузии, в том числе Кахети, Имерети, Квемо Картли, Шида Катли, Самегрело, Ачара и Гурии.

Заинтересованным предпринимателям государство предлагает финансовую, инфраструктурную и консультационную поддержку. В рамках программы банки будут выдавать промышленникам кредиты, 10% от процентной ставки которых покроет правительство в течение 24 месяцев с момента выдачи. Минимальный объем кредита, выданного банками в рамках

программы, составит 150 тыс. долл. США, а максимальный – 2 млн. долл. США.²⁸

Меморандум о содействии малому и микро-бизнесу оформлен между ТБС-банком, Агентством развития предпринимательства Грузии и Международной финансовой корпорацией (IFC).

Документ подписали генеральный директор ТБС-банка Вахтанг Буцхрикидзе, директор Агентства развития предпринимательства Георгий Цикория и представитель IFC в Грузии Тея Гигиберия.

Трёхстороннее сотрудничество планируется в рамках нового проекта программы "Производи в Грузии" – "Содействие малому и микро-бизнесу". В частности, лица, проживающие в регионах, которые заинтересованы в начале нового бизнеса, получают от Агентства развития предпринимательства финансовую и консультационную помощь.

Согласно меморандуму, IFC, которая является членом группы Всемирного банка, будет содействовать доступности в регионах Грузии бесплатного образовательного веб-портала (tbcbusiness.ge), созданного в рамках "Программы поддержки бизнеса" ТБС-банка.

В рамках tbcbusiness.ge специально для малых и микро-предпринимателей создана аппликация – "ТБС бизнес-академия", которая будет доступна для жителей регионов Грузии, и даст начинающим бизнесменам возможность получить в виртуальном режиме знания, необходимые для начала деятельности и развития, в частности, слушать лекции о финансовых основах и менеджменте, ознакомиться с материалами по управлению бизнесом, научиться разрабатывать бизнес-план и реально подготовиться к бизнес-деятельности. Кроме этого, "ТБС бизнес-академия" дает возможность аппликантам посредством специальных тестов проверить полученные в процессе обучения знания и получить сертификаты.

Образовательный веб-портал (tbcbusiness.ge), доступный на грузинском языке, является инновацией IFC, разработанной при сотрудничестве с IBM. В нем собраны все те базисные инструменты и образовательные ресурсы,

которые помогают предпринимателям в более эффективном управлении бизнесом, в повышении конкурентоспособности и прибыльности.

Запуск этого портала в Грузии является частью стратегии IFC по поддержке малого и среднего бизнеса в странах Европы и Центральной Азии. Совместный проект IFC и ТБС-банка реализуется с 2013 года и осуществляется при финансовой поддержке Государственного секретариата экономических отношений Швейцарии (SECO).²⁹

Грузия стало членом IFC в 1995 году. Инвестиции IFC, вложенные в 60 проектов различных секторов, составили 810 млн. долл. США. IFC с помощью консультационных проектов способствует развитию частного сектора в Грузии.

С марта 2015 года в регионах Грузии начинается реализация программы поддержки микро и малых предприятий.

Напомним, что в сентябре 2014 года правительство Грузии предложило добавить к программе "Производи в Грузии" еще один компонент, который будет направлен на развитие микро и малого предпринимательства в регионах страны.

В сентябре 2015 года Агентство по развитию предпринимательства в Грузии начало поиск организаций, заинтересованных в реализации проекта по содействию развитию микро и малых предприятий. В общей сложности Агентство получило 14 заявок. Затем, в соответствии с Постановлением правительства, была создана конкурсная комиссия, в состав которой вошли представители следующих учреждений: Министерства экономики и устойчивого развития Грузии, Министерства внутренних дел Грузии, Министерства регионального развития и инфраструктуры Грузии, Министерства финансов Грузии, Администрации правительства Грузии, Экономического совета, Агентства по развитию предпринимательства в Грузии.

Процесс отбора занял 2 месяца, и в итоге были выявлены две неправительственные организации, которые с 15 марта 2015 года приступили к непосредственной реализации проекта.

В регионах Имерети, Рача-Лечхуми и Квемо Сванети программой поддержки микро и малого предпринимательства занимается организация скаутского движения – Скауты Грузии, а в Самцхе-Джавахеи и Квемо Картли партнером была выбрана Ассоциация по региональному развитию (RDA).

В течение первых четырех месяцев со дня реализации проекта в регионах планируется открытие представительских офисов, активное информирование общественности, отбор потенциальных бенефициаров и их обучение.

Следующим этапом является финансирование проектов на основе бизнес-планов.

Информация о программе постоянно обновляется и доступна на веб-странице: www.qartuli.ge. Эл.почта: info@qartuli.ge.

Главной целью программы содействия микро и малому предпринимательству является поддержка предпринимателей в Грузии, рост доходов населения, создание новых рабочих мест.

В результате реализации проекта ожидается рост конкурентоспособности бизнеса в регионах, внедрение современной бизнес-практики, а также появление других прямых и косвенных благ, влияющих на развитие экономической активности в регионах.

Механизм/методология программы содействия предусматривает финансирование новых и существующих предпринимателей (кроме юридических лиц), групп предпринимателей (товариществ, состоящих из не более трех бизнес-субъектов (кроме юридических лиц)). Максимальная сумма финансирования составляет 5 тыс. лари (2,5 тыс. долл. США) на одного предпринимателя, что в случае группы предпринимателей составляет 15 тыс. лари (7,5 тыс. долл. США).³⁰

С ноября 2014 года в Грузии осуществляется новая "народная" программа, целью которой является содействие созданию микро-предприятий в регионах Грузии. Бюджет проекта составляет 20 млн. лари (11,4 млн. долл. США).

Проект реализуется в рамках программы "Производи в Грузии" по инициативе премьер-министра страны Ираклия Гарибашвили. В программу могут включиться физические лица, на которых на момент включения распространяется специальный режим налогообложения. Заинтересованные лица получают малые и эффективные гранты, которые дадут им возможность начать предпринимательскую деятельность.

Программа, разработанная на основании опыта стран Восточной Европы, рассчитана на 5 тыс. человек. Государство для всех заинтересованных лиц проведет тренинги по ведению бизнеса и передаст сумму в размере до 5 тыс. лари (около 3 тыс. долл. США), что поможет им создать кооператив из 2-3 человек и начать малый бизнес в селах.³¹

Проблемы, возникающие у МСП в ходе осуществления торговых операций в Грузии, связаны и с необходимостью получения разрешений и лицензий на осуществление ряда видов деятельности.

В Грузии лицензии и разрешения выдаются на виды деятельности, которая касается неограниченного круга людей, характеризуется повышенным риском для жизни и здоровья человека, представляет особый общественный или государственный интерес или связана с использованием государственных ресурсов.

Лицензия – это право на осуществление деятельности, присвоенное на основании удовлетворения условий, установленных законом, административным органом. *Разрешение* – это право на осуществление действий на определенный или неопределенный срок, которые связаны с объектом и подтверждают соответствие действий условиям закона.

Виды лицензий на деятельность

- лицензия на производство/расфасовку детского питания
- лицензия на производство/расфасовку питания для новорожденных
- лицензия на ведение ядерной и радиационной деятельности
- лицензия на производство биологических пестицидов
- генеральная лицензия на производство оружия конкретного вида

- лицензия на торговлю оружием конкретного вида
- лицензия на импорт, экспорт, изготовление, приобретение электронных средств наблюдения
- лицензия на частное вещание
- лицензия на общинное вещание
- лицензия на производство электроэнергии
- лицензия на передачу электроэнергии
- лицензия на диспетчеризацию электроэнергии
- лицензия на распределение электроэнергии
- лицензия на распределение природного газа
- лицензия на транспортировку природного газа
- лицензия на переработку нефти
- лицензия на обработку природного газа
- лицензия на транспортировку природного газа
- лицензия на ведение общеобразовательной деятельности
- лицензия на страхование жизни
- лицензия на страхование
- лицензия на перестрахование
- лицензия на ведение банковской деятельности
- лицензия на регистрацию ценных бумаг
- лицензия на ведение брокерской деятельности
- лицензия фондовой биржи
- лицензия на управление активами
- лицензия на лечение СПИД/ВИЧ
- лицензия на работу с особо опасными инфекциями
- лицензия на терапевтическую стационарную деятельность
- лицензия на компьютерно-томографическую деятельность
- лицензия на ведение гинекологической деятельности
- лицензия на ведение стационарной наркологической деятельности

- лицензия на ведение стационарной онкологической деятельности

- лицензия на радиологическую диагностику
- лицензия на рентгенологическую диагностику
- лицензия на оказание скорой и неотложной помощи

и другие виды лицензий на ведение любой медицинской деятельности

Виды лицензий на пользование

- лицензия на добычу полезных ископаемых
- лицензия на использование подземного пространства
- генеральная лицензия на пользование нефтяными и газовыми ресурсами

- лицензия на пользование лесом
- лицензия на рыболовство
- лицензия на осуществление регулярных международных воздушных перевозок

воздушных перевозок

- лицензия на пользование ресурсом нумерации
- лицензия на пользование радиочастотным спектром

Виды разрешений

- разрешение на транзит продукции, подлежащей ветеринарному контролю

- разрешение на импорт продукции, подлежащей ветеринарному контролю

- разрешение на импорт продукции, подлежащей фитосанитарному контролю

- разрешение на воздействие на окружающую среду
- разрешение на взятие вод с объектов поверхностных вод
- разрешение на слив вод на объектах поверхностной воды
- разрешение на использование взрывчатых веществ промышленного назначения

промышленного назначения

- разрешение на приобретение радиоактивных отходов или веществ

- разрешение на строительство

- разрешение на приобретение оружия

- разрешение на приобретение иностранным гражданином оружия в Тбилиси

- разрешение на устройство стенда для тира

- разрешение на импорт, экспорт, реэкспорт оружия и боевых материалов

- разрешение на коллекционирование и экспонирование оружия

- разрешение на пересылку оружия и боевых материалов

- разрешение на строительство

- разрешение на объекты особой важности

- разрешение на эксплуатацию объектов опасного производства

- разрешение на регулярные местные гражданские перевозки

- разрешение на экспорт, импорт, транзит продукции

двойного назначения

- разрешение на ведение авиационных работ

- разрешение на деятельность таможенного склада

- разрешение на деятельность склада временного хранения

- разрешение на устройство казино

- разрешение на устройство игровых аппаратов

- разрешение на устройство тотализатора

- разрешение на устройство лото

- разрешение на устройство бинго

- разрешение на клинические исследования

фармакологических средств

- разрешение на производство фармакологических средств

- разрешение на устройство аптек I группы
- разрешение на устройство аптек II группы
- разрешение на проведение работ с памятниками истории и культуры
- разрешение на проведение археологических работ

Мэрии и районные администрации выдают следующие разрешения

- разрешение на строительство (кроме объектов особого радиоактивного или ядерного назначения)
- разрешение на местные гражданские пассажирские перевозки

Мэрии и местные администрации не выдают лицензий.

2.3. Рекомендации относительно стратегии ввода товаров на рынки Грузии

Стратегия ввода товаров на рынки Грузии предполагает:

1. Мероприятия по анализу комплекса маркетинга, а именно
 - анализ собственного потенциала фирмы,
 - анализ конкурентов,
 - анализ целевого рынка,
 - анализ макросреды,
 - анализ сильных и слабых сторон товара (конкурентоспособность),
 - оценку риска.
2. Анализ продукта.
3. Оценку экономической эффективности инновации товара, в т.ч.
 - объемов и структуры сбыта,
 - покрытия постоянных и переменных затрат,
 - прибыли и экономии себестоимости,
 - роста предприятия,

- доли рынка.

4. Организацию сбыта товара, выбор каналов сбыта, обоснование, в случае необходимости, использования непрямого сбыта (лицензионных договоров, франчайзинга).

2.4. Нормативно-правовая база ВЭД в части тарифного, нетарифного, валютного регулирования, законодательство о налогах и иностранных инвестициях, требования к качеству

Новый Налоговый кодекс Грузии действует с 2011 г. За последнее десятилетие это уже второй Налоговый кодекс, который изменил действующие в этой сфере с 2005 года правила.

В налоговом законодательстве неизменными остаются все шесть видов и ставок общенациональных и местных налогов (см. ниже), но расширена база налогооблагаемых объектов. С этой точки зрения, единственным исключением являются акцизные налоги, которые были удвоены в отношении различных категорий товаров, в том числе на алкогольные напитки и металлолом. Ужесточены штрафные санкции. Например, за нарушение правил использования контрольно-кассовых аппаратов объем штрафов колеблется с 400 до 15 000 лари. Кроме того, применение таких аппаратов с июля 2011 года становится обязательным и для торговцев на рынках. В то же время, перед окончательным принятием кодекса правительство изменило свое ранее декларированное решение о том, что 18%-ый НДС был бы обязательным для физических и юридических лиц с годовым оборотом более 200 тысяч лари. Согласно закону, принятому в третьем слушании, НДС придется платить налогоплательщикам с годовым оборотом в объеме 100 тысяч лари и более.

Новшеством является введение статуса микро-бизнеса. В качестве такового может быть зарегистрировано физическое лицо с годовым оборотом до 30 тысяч лари, которое не использует наемный труд. Физические лица

этой категории будут освобождены от подоходного налога. Под специальный режим налогообложения попадают и физические лица со статусом малого бизнеса. Таковым может считаться субъект деятельности, годовой оборот которой меньше 100 тысяч лари. К слову, во время принятия закона в первом слушании этот предел составлял 200 тысяч лари.

Создан пост налогового омбудсмана, которого будет назначать премьер-министр с согласия Парламента. Один раз в год налоговый омбудсмен представляет парламентскому Финансово-бюджетному комитету годовой отчет о положении в деле защиты прав налогоплательщиков.

Новый Налоговый кодекс предусматривает механизмы поощрения добросовестного налогоплательщика. Более того, Совет Министерства финансов по финансовым спорам в случае двусмысленного положения правомочен вынести решение в пользу налогоплательщика.³²

Итак, в Грузии существует только шесть видов налогов, пять из которых (подоходный налог, налог на прибыль, налог на добавленную стоимость, акцизный налог и налог на импорт) являются общегосударственными, а один (имущественный налог) – местный налог. В Грузии не облагаются налогами доходы от прироста капитала, наследование состояния, передача имущества, также отменен социальный налог, перевод из филиала и другие налоги.

1.1 Стандартные налоговые ставки

	2011	2012	2013	2014
Подоходный налог	20%	20%	18%	15%
Подоходный налог на микробизнес	Освобожден	Освобожден	Освобожден	Освобожден
Подоходный налог на малый бизнес	3% или 5%	3% или 5%	3% или 5%	3% или 5%
Налог на прибыль				15%
Удержание налога для компаний и физических лиц				
Дивиденды, выплачиваемые физическим лицам и нерезидентам ¹				5% (2014 - 0%)
Дивиденды, выплачиваемые предприятиям-резидентам				Освобожден
Дивиденды, выплачиваемые на ценные бумаги в свободном обращении ¹				Освобожден
Дивиденды, выплачиваемые Международными финансовыми компаниями				Освобожден
Дивиденды, выплачиваемые Международным предприятием				Освобожден
Выплачиваемый процент ¹				5% (2014 - 0%)
Проценты, выплачиваемые банкам-резидентам				Освобожден
Проценты, выплачиваемые лицензированными финансовыми институтами				Освобожден
Проценты, выплачиваемые на ценные бумаги в свободном обращении				Освобожден
Проценты, выплачиваемые Международным предприятием				Освобожден
Проценты, выплачиваемые на обеспечение долга, выпущенное грузинскими юридическими лицами и зарегистрированное на признанной иностранной фондовой бирже				Освобожден
Роялти, выплачиваемое физическим лицам-резидентам ¹¹				20% (2014 - 15%)
Доход от аренды (исключая аренды по финансовому лизингу), выплачиваемый физическим лицам-резидентам ¹²				20% (2014 - 15%)
Комиссионные за управление				15%
Выплата дохода от международного транспортирования или международных коммуникаций				10%
Страховые премии, выплачиваемые нерезидентам				Освобожден
Налог на прибыль от операций с недвижимостью				
Доход от финансового лизинга, выплачиваемый нерезидентам				Освобожден
Выплата дохода от операций по нефти и газу				4%
Выплата доходов от источника, находящегося в Грузии, нерезидентам, не связанным с собственным ПУ в Грузии				15%
Налог на добавленную стоимость				18%
Акцизный налог				Меняющийся
Налог на импорт				0%, 5% or 12%
Имущественный налог-компания				До 1%
Имущественный налог -физические лица				До 1%
Имущественный налог-земля				Меняющийся
Другая информация				
Перенос убытков назад				0 года
Перенос убытков вперед (для компаний и частных предпринимателей)				5 лет или 10 лет (в последнем случае срок давности увеличивается от 6 до 11 лет)
Перенос убытков вперед (для малых предприятий)				0 years

1.2 Налоговые ставки для Международной финансовой компании

Налог на прибыль компаний (финансовые операции /или финансовые услуги, прибыль от продажи ценных бумаг, выпущенных лицами-нерезидентами)	Освобожден
Налог на добавленную стоимость (финансовые операции /или финансовые услуги)	Освобожден
Другая информация	
Перенос убытков назад	0 год
Перенос убытков вперед	0 год
<p>I. Ставка удерживаемого налога на дивиденды будет снижена с 5% до 3% до 1 января 2013 года и будет аннулирована начиная с 1 января 2014 года</p> <p>II. Ставка удерживаемого налога на проценты будет аннулирована начиная с 1 января 2014 года</p> <p>III. Ставка удерживаемого налога на роялти будет снижена от 20% до 18% до 1 января 2013 года и далее до 15% начиная с 1 января 2014 года</p> <p>IV. Ставка удерживаемого налога на аренду будет снижена с 20% до 18% до 1 января 2013 года и далее до 15% начиная с 1 января 2014 года</p> <p>1. Долговые или эмиссионные ценные бумаги, зарегистрированные на фондовой бирже в свободном обращении со ставкой выше 25% на 31 декабря текущего и предыдущего отчетного года, согласно информации, предоставленной эмитентом этих ценных бумаг на фондовую биржу</p>	

1.3 Налоговые ставки для Свободного складского предприятия

Корпоративный подоходный налог (реэкспорт товаров из Свободного склада)	Освобожден
Налог на добавленную стоимость (поставка товаров плательщику НДС в свободном складе)	Освобожден
Налог на импорт	Освобожден
Другая информация	
Перенос убытков назад	0 года
Перенос убытков вперед	0 года

1.4 Ставки налогов для Предприятия свободной индустриальной зоны

Корпоративный подоходный налог	Освобожден ¹
Налог на добавленную стоимость (поставки внутри Свободной индустриальной зоны)	Освобожден
Налог на импорт (товары, изготовленные в Свободной индустриальной зоне)	Освобожден
Налог на имущество (включая на землю)	Освобожден
Другая информация	
Перенос убытков назад	0 года
Перенос убытков вперед	0 года

¹ Корпоративный подоходный налог относится только к Предприятию свободной индустриальной зоны, получившей статус Международного предприятия

Режимы льготного налогообложения (Международная финансовая компания, Свободное складское предприятие, Свободные индустриальные зоны) см. п. 1.2.

Корпоративное подоходное налогообложение для иностранных предприятий

Предприятие рассматривается как иностранное предприятие, если оно не грузинское предприятие (т.е. не инкорпорировано и не имеет места собственного менеджмента в Грузии). Иностранные предприятия, как правило, облагаются грузинскими налогами на доходы, полученные в Грузии. Этот грузинский источник дохода облагается налогом с применением стандартной схемы налогообложения (т.е. применимой к грузинским предприятиям – 15% налогооблагаемого дохода), если доход получен через постоянное учреждение (ПУ) иностранного предприятия в Грузии, или подвержен удерживаемому налогообложению, если он не получен через ПУ.

Грузинское законодательство допускает иностранные инвестиции в разной форме, включая инвестирование через дочерние предприятия в 100% иностранном владении, долевое участие в грузинских предприятиях и совместные предприятия с грузинскими юридическими и физическими лицами, ПУ (филиалы, отделения), и другие виды участия.

Доход, полученный иностранными предприятиями и физическими лицами-нерезидентами из грузинских источников без ПУ в Грузии, подлежит обложению налогом, удерживаемым у источника оплаты (см. обзор ставок выше). Тем не менее, договоры по двойному налогообложению могут снизить налоговые ставки. В настоящее время Грузия является стороной соглашений по двойному налогообложению с 30 странами.

Плательщиком *налога на импорт* является лицо (физическое или юридическое, включая ПУ нерезидента), перемещающее товары на экономической границе Грузии, за исключением экспорта.

Экономическая территория Грузии включает земельную площадь Грузии, территориальные и внутренние воды Грузии, а также воздушное пространство над ее территорией. Экономическая территория Грузии также включает участки установок и конструкций, созданных в специальной

морской экономической зоне и синтетических островах, на которые распространяется специальная юрисдикция Грузии. Экономическая граница совпадает с государственной границей Грузии.

Налог на импорт основывается или на тарифной стоимости, или на физической единице товаров.

Для оценки товаров, после их ввоза, используются следующие методы:

- 1 метод: транзакционная стоимость товаров;
- 2 метод: транзакционная стоимость идентичных товаров;
- 3 метод: транзакционная стоимость аналогичных товаров;
- 4 метод: стоимость единицы товаров;
- 5 метод: вычисленная стоимость;
- 6 метод: метод резерва.

Каждый следующий метод должен использоваться, если использование предыдущего метода невозможно. Это соответствует требованиям договора о таможенной оценке Всемирной торговой организации (ВТО), которые должны соблюдаться Грузией, как членом ВТО. Декларант может изменить порядок методов 4 и 5.

Ставка, применяемая к тарифной стоимости товаров, установлена на уровне 0%, 5% или 12% в соответствии с Товарной номенклатурой. Большинство товаров попадает в категорию ставки 0%, продуктов питания и строительных материалов – 5% или 12%. Алкогольные напитки облагаются налоговой ставкой 0,2 евро – 3 евро за литр или 100 литров, в зависимости от содержания алкоголя.

Налог на временный импорт установлен на уровне 3% от суммы налога на импорт для каждого полного/неполного месяца для товаров, находящихся на экономической территории Грузии, который был бы выплачен за обычный импорт, но не превышающий суммы налога на импорт.

Импортные пошлины включают импортный налог, акцизный налог, и НДС, подлежащий уплате после ввоза товаров на экономическую

территорию Грузии. *Экспортная пошлина* – налог, подлежащий уплате после вывоза товаров из экономической территории Грузии.

Выбор правильной организационно-правовой формы бизнеса – важный шаг для начала бизнеса в Грузии. Бизнес-операции могут осуществляться в любой из упомянутых выше правовых форм.

Закон Грузии о Предпринимателях (Закон Грузии о компаниях) регулирует процессуальные нормы по установлению юридического присутствия в Грузии. Бизнес-структура считается установленной только после ее регистрации в реестре юридических лиц. В соответствии с *Законом Грузии о Публичном реестре*, существует услуга по ускоренной регистрации.

В Грузии нет никаких ограничений на иностранное владение компаниями. Любая из бизнес-структур может быть учреждена при иностранном участии. Большинство иностранных инвесторов учреждаются как ООО, АО или филиалы, для ведения бизнеса в Грузии.³³

3. Инвестиционный потенциал взаимоотношений СМСП Самарской области с предприятиями Грузии

3.1. Инвестиционная активность грузинских компаний в РФ

Применительно к российско-грузинскому сотрудничеству пока целесообразно говорить, скорее, об активности *российских* компаний в Грузии, нежели о деятельности грузинских компаний в России, а также о ПИИ в Грузию, нежели о грузинских ПИИ за рубеж.

По данным Национальной службы статистики, в 2014 году в Грузии прямые зарубежные инвестиции составили 1 272 млн. долл. США, что на 35% больше уточненных данных за 2013 год (942 млн. долл. США).

Больше всего инвестиций в 2014 году было вложено в сферу транспорта и связи - 343 млн. долл. США, что на 203 млн. долл. США больше, чем за

аналогичный период 2013 года (140 млн. долл. США). На долю транспорта и связи приходится более 27% от общего объема прямых иностранных инвестиций, вложенных в экономику Грузии за 2014 год.

На долю строительства приходится 23% от общего объема прямых иностранных инвестиций, вложенных в экономику Грузии в 2014 году - 295 млн. долл. США, что на 245 млн. долл. США больше, чем за 2013 год (50 млн. долл. США).

За четыре квартала 2014 года прямые зарубежные инвестиции в перерабатывающую промышленность составили 174 млн. долл. США, что на 74 млн. долл. США больше, чем за аналогичный период 2013 года (100 млн. долл. США). На долю перерабатывающей промышленности приходится 13% от общего объема ПИИ, вложенных в экономику Грузии за прошлый год.

За отчетный период прямые зарубежные инвестиции в сфере энергетики составили 99 млн. долл. США, что на 146 млн. долл. США меньше по сравнению с 2013 годом (245 млн. долл. США). На долю энергетики приходится более 8% от общего объема прямых иностранных инвестиций, вложенных в экономику Грузии в 2014 году.

За 12 месяцев 2014 года прямые зарубежные инвестиции в недвижимое имущество составили 87 млн. долл. США, что на 45 млн. долл. США больше, чем за аналогичный период 2013 года (42 млн. долл. США). На долю недвижимого имущества приходится более 7% от общего объема прямых иностранных инвестиций, вложенных в экономику Грузии за 2014 год.

За отчетный период прямые зарубежные инвестиции в финансовый сектор составили 78 млн. долл. США, что на 88 млн. долл. США меньше, чем за аналогичный период 2013 года (166 млн. долл. США). На долю финансового сектора приходится 6% от общего объема прямых иностранных инвестиций, вложенных в экономику Грузии в прошлом году.

В 2014 году прямые зарубежные инвестиции в горнодобывающую промышленность составили 48 млн. долл. США (на 4 млн. долл. США больше по сравнению с 2013 годом), что составляет 4% от общего объема

прямых иностранных инвестиций, вложенных в экономику Грузии за прошлый год.

За четыре квартала 2014 года в сельское хозяйство вложено 19 млн. долл. США, что на 7 млн. долл. США больше аналогичного показателя за 2013 год (12 млн. долл. США). На долю сельского хозяйства приходится 1,5% от общего объема прямых иностранных инвестиций, вложенных в экономику Грузии за прошлый год.

По объему инвестиций, вложенных в экономику Грузии в 2014 году, на первом месте находятся Нидерланды (331 млн. долл. США), что составляет 26% от общего объема прямых зарубежных инвестиций. На втором месте находится Азербайджан (302 млн. долл. США, 24%), на третьем месте – Китай (195 млн. долл. США, 15%). Российские ПИИ в Грузию составили 66 млн. долл. США (5%).

По уточненным данным в 2013 году в Грузии прямые зарубежные инвестиции составили 942 млн. долл. США, что на 3% больше предварительных данных за 2013 год (914 млн. долл. США) и на 3,3% больше уточненных данных за 2012 год (912 млн. долл. США).³⁴

Attraction of foreign direct investment (FDI) is the one of the main priorities for Georgia. Liberal investment environment and equal approach to local and foreign investors makes country as an attractive destination for FDI.

Stable economic development, liberal and free market oriented economic policy, 6 taxes only and reduced tax rates, reduced number of licenses and permissions, dramatically simplified administrative procedures, preferential trade regimes with foreign countries, advantageous geographic location, well developed and integrated transport infrastructure, educated, skilled and competitive workforce presents a solid ground for successful business in Georgia.

From 2006 to 2012, Foreign Direct Investments (FDI) in Georgia amounted to 8,270,9 billion USD totally. The highest number of Foreign Direct Investment – 2,015.0 million USD was reached in 2007, which was 69.3% higher compared to the 2006 year's datum. High indicator of investment was maintained until August 2008. In 2009, FDI inflows were characterized by decreasing trend. The main reasons of decreasing were: the war between Russia and Georgia and the

influences of global financial crisis. In 2012, Foreign Direct Investments inflow to Georgia reached 911,6 mln. USD and decreased by 18.4% compared to the same period of previous year.³⁵

Таблица 3.1

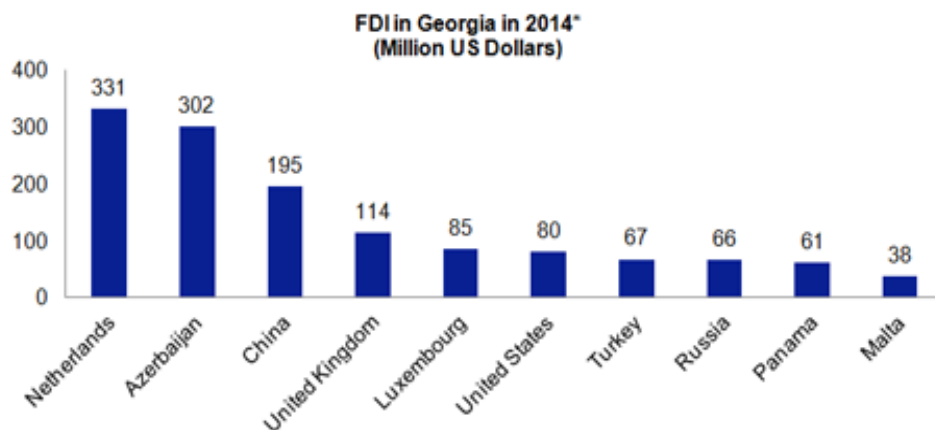
Прямые зарубежные инвестиции в Грузию, млн. долл. США

Год	Всего	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
2005	449.8	89.4	105.9	75.6	178.9
2006	1 190.4	146.0	306.9	280.7	456.7
2007	2 014.8	421.4	401.5	489.1	702.9
2008	1 564.0	537.7	605.4	134.7	286.2
2009	658.4	114.0	177.2	173.2	194.0
2010	814.5	166.5	208.3	225.6	214.1
2011	1117.2	209.7	248.3	316.6	342.6
2012	911.6	261.2	217.7	199.0	233.7
2013	941.9	252.3	207.9	254.8	226.9
2014*	1 272.5	265.3	150.5	507.5	349.2

* предварительная оценка

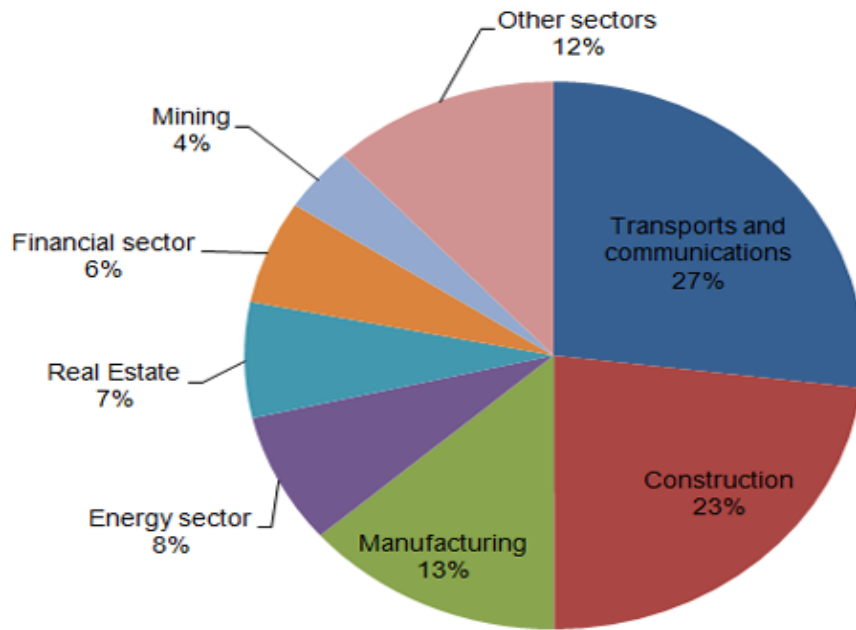
Источник: здесь и ниже

http://www.geostat.ge/index.php?action=page&p_id=140&lang=eng



*Preliminary data.

Рис. 3.1. Распределение ПИИ в Грузию по странам, млн. долл. США



*Preliminary data.

Рис. 3.2. Распределение ПИИ в Грузию по секторам экономики

Неправительственная организация "Международная прозрачность – Грузия" в постоянном режиме проводит мониторинг государственных тендеров. Недавно эта организация озвучила достаточно любопытное заключение о том, что количество *иностранных* компаний, участвующих в государственных тендерах в Грузии и стоимость их контрактов возросли. Так, в государственных тендерах в 2011-2014 годах фигурирует около 150 иностранных компаний. Эти компании в целом приняли участие в 250 тендерах. У них с разными государственными ведомствами оформлены контракты стоимостью свыше 130 млн. лари.

Только за 9 месяцев 2014 года иностранные компании по государственным контрактам получили доход в 73 млн. лари, тогда как в течение предыдущих трех лет их доход в сумме составил приблизительно 58 млн. лари. В 2014 году, по сравнению с предыдущим годом, почти вдвое увеличилось число предложений, поступивших от иностранных компаний.

В течение последних четырех лет в государственных тендерах Грузии приняли участие свыше 40 компаний – представителей разных стран. Подавляющее большинство из них являются европейскими странами. Самую большую сумму из контрактов, оформленных с разными государственными ведомствами, получили турецкие компании: приблизительно 35% контрактов, полученных иностранными компаниями, приходится именно на Турцию. По частоте участия в тендерах также лидируют турецкие компании. Они приняли участие более чем в 40 тендерах, и в 25 из них победили.

Другие соседние с Грузией страны значительно отстают от Турции. Ни одна компания Азербайджана или Армении не выиграла тендер в Грузии. Что касается России, в 2014 году российская компания ООО "Инвестстройрегион" выиграла два тендера для выполнения строительных работ, в совокупности стоимостью свыше 6 млн. лари.

В 2014 году, в отличие от предыдущих лет, были оформлены крупные контракты с австрийскими, российскими и китайскими компаниями. До 2014 года компании из этих стран редко, или вовсе, не участвовали в государственных тендерах. Компании-представители некоторых стран, например Германии, Дании и Литвы, ежегодно принимают участие в грузинских государственных тендерах.

Самый крупный контракт стоимостью 15 380 000 лари был оформлен с австрийской компанией RMS Ropeway Maintenance Systems для монтажа канатно-транспортной системы и строительства надлежащих инфраструктурных объектов в Тетнулди.

Показатель участия иностранных компаний в государственных тендерах является незначительным и составляет примерно 0,2% от всех тендеров.³⁶

Рассматривать иностранные капиталовложения *в региональном контексте* затруднительно, поскольку обработка данных такого рода Национальной службой статистики Грузии не осуществляется.

Единственные статистические данные об инвестициях, которые можно рассмотреть в региональном контексте, это инвестиции в фиксированные

активы. По методологии Национальной службы статистики, фиксированным активом (основным капиталом) является производственный актив многоразового или долгосрочного (в течение более чем один год) использования в основном процессе производства. Исходя из этого, инвестиции в фиксированные активы частично включают прямые иностранные инвестиции.

Основная часть инвестиций приходится на Тбилиси. Например, в 2012 году инвестиции в фиксированные активы в Грузии составили 3,2 млн. лари, из них в Тбилиси – 2,3 млн. лари, что составляет 70% общей суммы. На втором месте находится регион Самегрело-Земо Сванети, где осуществлено инвестиций на 265,7 тыс. лари (8%). В таких регионах, как Рача-Лечхуми, Квемо Сванети и Мцхета-Мтианети, фиксируется очень низкий уровень инвестиций.³⁷

3.2. Лучшая практика: примеры создания совместных предприятий в РФ

Восстановление торгово-экономических отношений Грузии с Россией "мало предсказуемо".³⁸ В принципе, модель роста на основе расширения экспорта, предложенная ректором Тбилисского государственного университета В. Папавой для Грузии, находится в тренде расширения российско-грузинских экономических связей. Причем российское направление для грузинского экспорта имеет определенные преимущества: например, менее строгие технологические стандарты, чем в ЕС, при сопоставимом объеме рынка; потребительские привычки; отсутствие или недостаток российского производства по ряду товарных позиций и т.д.

Со своей стороны Россия заинтересована в расширении экспорта в Грузию продукции машиностроения, что особенно актуально с учетом изношенности многих объектов грузинской инфраструктуры. Грузия обладает большим потенциалом развития гидроэнергетики. Принимая во

внимание накопленные в прошлом совместные компетенции, это может стать естественным направлением сотрудничества двух стран.

Для Юга России Грузия может стать направлением экспорта продукции легкой и пищевой промышленности. Так, запущенный в апреле 2013 г. в Карабулаке (Республика Ингушетия) мукомольный завод уже экспортирует свою продукцию в Грузию.

Помимо российско-грузинской торговли, которая возобновляется интенсивными темпами, Грузия обслуживает российско-армянский транзит.

В целом, вопрос о векторе экономического развития Грузии тесно связан с поисками Тбилиси своего места в мировом разделении труда. Выбор приоритетов в сотрудничестве с ЕС или Россией воспринимается в Грузии не как результат прагматического расчета, а как ценностный, если не экзистенциальный выбор, основанный на идентичности.

Помимо экономической близости, Грузия может стать важным партнером для России *в гуманитарной сфере*. Старая и почти забытая за последнее двадцатилетие роль "православной страны в мусульманском окружении" получает новый импульс. Действительно, вера в Грузии остается важнейшей частью идентичности и социальным регулятором, а церковь – наиболее авторитетным общественным институтом.³⁹

Культура Грузии – светская, городская и кавказская, и в этом качестве она может укрепить светский и городской культурный тренд для Северного Кавказа – если Москва и Тбилиси найдут деятельное взаимопонимание по желаемому будущему для этого региона.

Проблема, препятствующая сближению России и Грузии, очевидна – это разногласия по статусу Абхазии и Южной Осетии. Россия признала две бывших автономии Грузинской ССР в качестве независимых государств. Грузия настаивает на том, что это части ее территории. В глазах Тбилиси признание независимости Абхазии и Южной Осетии – это препятствие к восстановлению дипломатических отношений между двумя странами, разорванных после конфликта в августе 2008 г.

В условиях, когда Москве затруднительно сделать Грузии одно большое политическое предложение, логично сделать множество малых.

Россия объективно заинтересована в укреплении экономического суверенитета Грузии. Поэтому естественная область сотрудничества двух стран – *торгово-экономическая*. Экономические преобразования в Грузии, направленные на развитие национального производства, отвечают интересам России. При этом в силу своих естественных преимуществ Россия рассчитывает занять в грузинском экспорте значимую роль. Российские инвестиции, направленные на рост производства, а не на простой контроль активов и финансовых потоков, как это происходило в предшествующие десятилетия, в конечном итоге создадут в Грузии сильные экономические группы, заинтересованные в нормализации двусторонних отношений.

Активизация диалога по торгово-экономическим вопросам может придать новую динамику существующему формату политического диалога между двумя странами. В ближайшей перспективе на основе этого формата может быть организован российско-грузинский экономический форум, к работе которого могут быть привлечены как представители торговых и промышленных кругов двух стран, так и представители профильных ведомств. Отсутствие дипломатических отношений между странами не должно мешать их участию в работе форума, поскольку имеется прецедент переговоров по экономическим вопросам осенью 2008 г., когда обсуждался режим работы Ингурской ГЭС. Экономический форум позволит инвентаризировать имеющиеся препятствия для расширения сотрудничества, наметить пути их преодоления и обновить контакты предпринимателей из России и Грузии. В среднесрочной перспективе формат может быть расширен за счет привлечения торговых представителей, а экономический форум – превращен в постоянный и, при готовности сторон, переведен из двустороннего режима в многосторонний, региональный, с участием представителей государств Закавказья, Турции, Ирана. Естественным продолжением такой работы может стать создание структур по продвижению

российских инвестиций в Грузии – например, постоянного совета инвесторов.

Повестка российско-грузинского экономического сотрудничества неисчерпаема. Так, предметом обсуждения может стать и облегчение таможенного режима для грузинских грузов в России, и перспективы развития новых транспортных коридоров между двумя странами. В Дагестане идет строительство дороги в высокогорный Тляратинский район. Она может получить выход на Азербайджан и стать транзитной. Участок дороги проходит вдоль российско-грузинской границы, и при небольших затратах может быть построено ответвление на Грузию. Это облегчит транспортное сообщение между двумя странами, будет способствовать экономическому развитию высокогорных районов Дагестана и усилит их связь с равниной. В политическом плане грузинский экспорт в Россию сдерживает нехватка уверенности в том, что применение к нему норм технического и санитарного регулирования будет носить предсказуемый и прозрачный характер. В краткосрочном плане такие гарантии могут быть даны.⁴⁰

Наиболее широко российский капитал представлен в энергетическом, финансовом секторах экономики Грузии, химической, горнорудной и пищевой промышленности, в сфере телекоммуникаций.

ОАО «Интер РАО» владеет 75% акций тбилисской энергораспределительной компании АО «Тэласи» – крупнейшего дистрибьютора электроэнергии, 100% акций ООО «Мтквари энергетика», 50% акций ООО «Трансэнерджи», а также правами на управление до сентября 2028 года двумя гидроэлектростанциями «Храми ГЭС-1» и «Храми ГЭС-2» общей мощностью 240 МВт.⁴¹ Кроме того, РАО взяло в аренду линию электропередачи «Алаверди», по которой осуществляется передача электроэнергии из Армении в Тбилиси, что позволяет российскому энергохолдингу контролировать 30% генерирующих мощностей и 35% сбыта электроэнергии Грузии.

АО «Тэласи» снабжает электроэнергией около 415 тыс. потребителей столицы Грузии, эксплуатирует электрическую сеть общей протяженностью 5 658 км, является крупнейшим дистрибьютором на энергорынке Грузии.

С марта 1996 года активно действует совместная компания АО Объединенная Энергетическая Система «ГрузРосэнерго» (акционеры: государство Грузия – 50% и ОАО РАО «ЕЭС Россия» – 50%). Основная сфера деятельности – поставка, распределение и транзит электроэнергии. В собственности предприятия 7 линий электропередач общей протяженностью более 800 километров.

АО «Энерджи Инвест» (инвестиционный проект АО «ВТБ») владеет в Грузии Гардабанской газотурбинной теплоэлектростанцией, а также АО «Азот» (90% акций) в г. Рустави – одним из крупнейших в СНГ производителей минеральных удобрений, инвестировав в его реконструкцию и модернизацию 20 млн. долл. США. Кроме того, АО «Энерджи Инвест» в январе 2006 года на ТбилГРЭС запустило в эксплуатацию две газотурбины комбинированного цикла номинальной мощностью 110 МВт, с перспективой увеличения их мощности до 155 МВт. Капиталовложения составили около 60 млн. долл. США.

Серьезные позиции на рынке нефтепродуктов Грузии занимает ООО «Лукойл-Джорджия» – на его долю приходится 20-25% розничных продаж дизельного топлива и бензинов различных марок. Компания имеет самую широкую сеть АЗС в стране – около 50 станций, владеет нефтебазой в Тбилиси и контрольным пакетом акций нефтебазы в Мцхетском районе объемом 12 тыс. тонн.

ВТБ приобрел одного из лидеров банковского сектора страны – «Объединенного банка Грузии» (в настоящее время – АО "Банк ВТБ (Грузия)", 96,8% акций). Банк профинансировал закупку у американской корпорации «Pratt and Whitney» двух газовых турбин, которые установлены на Тбилисской ГРЭС. Общий объем финансирования составил 40 млн. долл. США.

АО "Банк ВТБ (Грузия)" является одним из первых банков Грузии, с богатыми традициями. Банк был создан в 1995 году. С 2005 года АО Банк ВТБ (Грузия) является членом международной финансовой группы ВТБ. Крупнейшим акционером АО Банк ВТБ (Грузия) является ОАО Банк ВТБ (VTB Bank) (96,8% акций).

АО "Банк ВТБ (Грузия)" – универсальный банковский институт, который предлагает потребителям полный спектр современных коммерческих банковских продуктов. Обналиченный и объявленный уставный капитал АО Банк ВТБ (Грузия) составляет 160 292 701 лари. По состоянию на 31 декабря 2013 года, суммарные активы Банка составляют 833 635 млн. лари.⁴²

Российская группа «Промышленные инвесторы» через входящую в ее состав британскую компанию «Stanton Equities Corporation» приобрела 97,25% акций горно-обогатительного комбината АО «Маднеули» и 50% акций компании по поиску полезных ископаемых ООО «Trans Georgian Resources», владеющей лицензией на разработку месторождения Сакдриси, на базе которого работает горно-обогатительный комбинат (ГОК). Сумма сделки – 51,1 млн. долл. США. В собственности комбината – золотодобывающее предприятие ООО «Кварцит», ООО «Горнорудная компания Грузии», ООО «Гарди», ООО «БЕЛАЗ-КавказТранс сервис», ООО «Трансвзрывбур», 51% акций ООО «Эколог» и 50% футбольного клуба ООО «Сиони».

ОАО «Вымпелком» владеет 51% акций ООО «Мобител», имеющего лицензию на оказание услуг сотовой связи, а также на использование радиочастотного спектра как для радиорелейной связи в масштабах всей страны, так и для обеспечения широкополосного беспроводного доступа в Интернет в Тбилиси. ООО «Мобител» ввело в эксплуатацию сеть услуг связи на 300 тысяч абонентов с возможностью расширения до 1 миллиона. Компания получила лицензию на использование радиочастотного спектра для мобильного коммуникационного обслуживания в диапазоне 880-934 МГц на всей территории Грузии, заплатив за неё на аукционе 17,5 млн. долл. США. ООО «Мобител» покрывает уже более 60% территории Грузии.

На местном рынке успешно развивается производящая виноградные соки компания «Грузинские продукты», приобретённая в октябре 2007 года ОАО "Вимм-Билль-Данн Продукты Питания" (ВБД). ВБД путем прямой продажи приобрела находящиеся в госсобственности земельные участки, прилегающие к территории ООО "Грузинские продукты" (Тбилиси). Недвижимое имущество будет продано компании за символическую цену, однако ВБД обязуется вложить в развитие компании "Грузинские продукты" 8,5 млн. долл. США.

В сфере пищевой промышленности действует ООО «Тифлисский винный погреб» на базе винзавода «Ахашени», приобретенного российской компанией «Дионис клуб». Группа компаний «Русский алкоголь» приобрела ликёроводочное производство «Ушба». ЗАО «Микояновский мясокомбинат» и АО «Анагрупп» создали совместное предприятие ООО «Микана» по производству мясной продукции торговой марки «Микоян».

Сотрудничество в области информационных технологий осуществляется как на двусторонней основе, так и в рамках международных организаций: Регионального содружества в области связи (РСС), Всемирного почтового союза (ВПС), Международного союза электросвязи (МСЭ) и др.

ОАО «Ростелеком» сотрудничает с такими грузинскими операторами связи, как ООО «Телеком Грузия», ООО «Глобал Эрти», ООО «Джеонет», АО «Black Sea», ООО «Игриси». Кроме того, ОАО «Ростелеком» сотрудничает с грузинским оператором ООО «Фоцнет», который предоставляет ОАО «Ростелеком» в аренду цифровую емкость – транзит по территории Грузии для организации каналов в направлении Армении и Азербайджана. ОАО «Ростелеком» предоставляет операторам Грузии услугу (канал и порт Интернет), а также транзит по территории России для организации потоков на Европу.

Потоки на Грузию организованы транзитом через территорию Азербайджана, а также с использованием подводной кабельной системы Грузия-Россия.

До разрыва дипломатических отношений наибольший товарооборот с Грузией имели г. Москва (200 млн. долл. США – примерно 30 % всего российско-грузинского товарооборота, 2007 г.), Ставропольский край (94,6 млн. долл. США), Ростовская область (62,7 млн. долл. США), Краснодарский край (61,6 млн. долл. США), Московская область (20 млн. долл. США), Волгоградская область (19,2 млн. долл. США), Республика Северная Осетия-Алания (17,8 млн. долл. США), Республика Татарстан (15,6 млн. долл. США), Самарская область (15 млн. долл. США), Свердловская область (11,9 млн. долл. США), г. Санкт Петербург (11,7 млн. долл. США).⁴³

В конце 2014 года крупнейшая в мире публичная компания по объему добычи нефти — *открытое акционерное общество «НК «Роснефть»* (далее — «Роснефть») сообщила о подписании заключительных документов по приобретению у российского бизнесмена грузинского происхождения Давида Якобашвили 49% акций принадлежащей ему *Petrocas Energy Limited* и созданию совместного предприятия по развитию энергетической отрасли Грузии и всего Закавказья.

Petrocas Energy Group осуществляет логистические операции с нефтепродуктами и нефтехимией, география трейдинговых операций сосредоточена в Каспийском и Черном морях. Компания владеет крупнейшей розничной сетью АЗС в Грузии (140 станций), которая оперирует под всемирно известным брендом - *Gulf*. Компания была создана в 2009 году, имеет представительства в России, Казахстане и на Кипре.⁴⁴

Комментируя заключение сделки, глава «Роснефти» Игорь Сечин заявил: *«Совместное предприятие предоставит «Роснефти» новые возможности по осуществлению своей операционной деятельности и обеспечит надежность поставок по действующим соглашениям, а также позволит расширить потенциал компании в области поставок, трейдинга и логистики. Убежден, что данное партнерство будет играть ключевую роль в обеспечении энергетической безопасности региона»*.⁴⁵

В свою очередь Д. Якобашвили, считающийся одним из крупнейших инвесторов Грузии, сообщил, что бюджет страны пополнится за счет налогов

от сделки по продаже пакета акций Petrocas Energy Limited, но главное в том, что приход на энергетический рынок столь мощного мирового игрока как «Роснефть» придаст импульс экономике не только Самегрело и Земо-Сванети, но и всей Грузии.

«Проведенная нами в течение последнего года интенсивная работа, в которой принимали участие ведущий в мире инвестиционный банк Citi Group и известные международные юридические компании, дала нам возможность создать совместное предприятие с одной из крупнейших нефтекомпаний мира – «Роснефтью», чьи акции торгуются на Лондонской бирже, а одним из главных акционеров которой является мировой гигант British Petroleum.

Я считаю, что этот факт является признанием привлекательности бизнес-среды в Грузии, а также важности и потенциала энергокоридора страны», — сообщил Д. Якобашвили.⁴⁶

Управление совместным предприятием будет продолжено грузинским менеджментом, и это является беспрецедентным фактом в новейшей истории бизнеса в Грузии.

Совместное с «Роснефтью» предприятие будет способствовать диверсификации прохождения транзитных грузов, стимуляции конкурентоспособности нефтепродуктов на розничном рынке, повышению качества услуг.

Политический эксперт Георгий Капанадзе отмечает значительный позитивный эффект от прихода «Роснефти» в Грузию: *«Уже известно, что для реализации проекта по модернизации и увеличению пропускной способности принадлежащего компании Petrocas Energy нефтяного терминала в морском порту Поти будет привлечено порядка 200 млн. долл. США. Также проект обеспечит создание свыше 1 000 новых рабочих мест в самом совместном предприятия и тех смежных компаниях, которые уже начали создаваться для выполнения подрядных контрактных работ».⁴⁷*

Эксперт отмечает, что столь крупный инвестпроект подобен камню, брошенному в водоем, — финансовые круги от него позволят вдохнуть жизнь

во многие сферы экономики Поти и региона — через новые контракты для поставщиков и увеличение числа жителей со стабильным доходом хорошего уровня. При этом увеличатся обороты ритейла, сферы услуг и строительной отрасли, а также количество предприятий и рабочих мест в них. Дополнительные доходы местного бюджета позволят решать социальные проблемы. Кроме того, не исключены инвестиции «Роснефти» в модернизацию и расширение сети АЗС Petrocas.

3.3. Возможности и перспективы реализации совместных предприятий на территории Самарской области

Самарская область в цифрах и фактах

Рейтинг по национальной шкале «ruAA+»

9 место по инвестиционному потенциалу

21 место по инвестиционному риску

5 место в списке лучших регионов для бизнеса.

2В по типу инвестиционного климата

1-е место в ПФО по грузообороту

2-е место в ПФО по индексу развития человеческого потенциала

6-е место в рейтинге инновационной активности

Входит в Топ-10 в рейтинге инновационного потенциала

5-е место среди 9 регионов, готовых к инновационному развитию

Объем накопленных иностранных инвестиций 2 558 млн. долл. США

По оценке, в 2014 году объем валового регионального продукта превысил 1,1 трлн. рублей.

Уровень общей безработицы (2,3% в среднем за III квартал 2014 года) наименьший среди регионов ПФО.⁴⁸

Итоги социально-экономического развития Самарской области за 1 полугодие 2014 года по разделу «Внешиэкономическая деятельность»

За 1 полугодие 2014 года внешнеторговый оборот Самарской области составил 6 502,5 млн. долл. США и по сравнению с 2013 годом увеличился на 15,8%. При этом экспорт увеличился на 14,9% и составил 4 750,3 млн. долл. США, а импорт увеличился на 18,2% и составил 1 752,2 млн. долл. США.

Товарооборот Самарской области со странами дальнего зарубежья в отчетном периоде составил 5 574,0 млн. долл. США, что по сравнению с прошлым годом больше на 882,0 млн. долл. США (+18,8%).

Оборот внешней торговли со странами СНГ за отчетный период составил 928,6 млн. долл. США. По сравнению с прошлым годом оборот уменьшился на 1,7%.

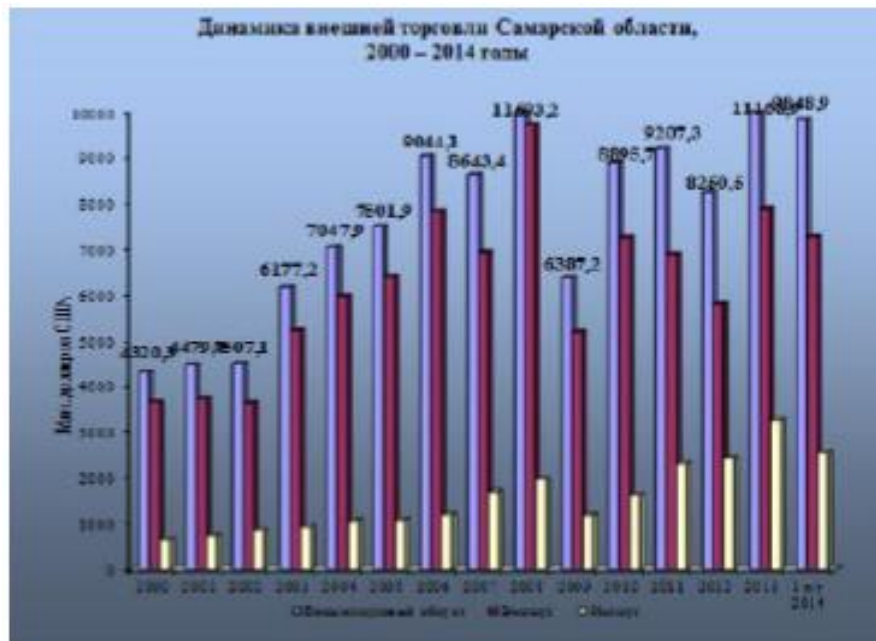


Рис. 3.3. Динамика внешней торговли Самарской области, 2000-2014 гг.
(млн. долл. США)

Источник: http://www.investinsamara.ru/fea/results_of_fea/

2014 год, как и 2013, характеризуется высокой положительной динамикой внешнеторгового оборота Самарской области. Как и ранее, внешняя торговля Самарской области характеризуется сырьевой направленностью экспорта – в нем доминируют минеральные продукты (нефть, бензин и т.п.), занимая более половины общих поставок. Доля

высокотехнологичного экспорта не превышает 10%, основу которого составляет промышленное оборудование, средства наземного транспорта и электрооборудование. Соответственно, поддержка и продвижение на внешних рынках, Грузии в том числе, продукции самарских предприятий является важной и актуальной проблемой.

Экспорт. Отмечается резкий рост поставок нефтепродуктов за последние два года. Как и ранее, весомую долю в экспорте Самарской области продолжают занимать минеральные продукты (около 60%), а также продукция химической промышленности (25%).

Таблица 3.2

Товарная структура экспорта из Самарской области

	1 п/г 2012	1 п/г 2013	1 п/г 2014
Минеральные продукты	54,94%	60,64%	66,53%
Продукция химической промышленности	28,07%	27,38%	23,08%
Машины, оборудование и транспортные средства	8,31%	6,87%	3,90%
Металлы, драгоценные камни и изделия из них	4,58%	3,03%	3,32%
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	3,19%	1,52%	2,67%
Прочие товары	0,63%	0,40%	0,35%
Текстиль, текстильные изделия и обувь	0,27%	0,15%	0,14%
Древесина и изделия из нее	0,03%	0,02%	0,02%

Источник: http://www.investinsamara.ru/fea/results_of_fea/

По сравнению с 2013 годом выросла доля поставок минеральных продуктов, что связано с продолжением наращивания крупными нефтяными компаниями Самарского региона (в первую очередь, Роснефтью) своих поставок на экспорт.

По другим важнейшим экспортным группам также зафиксированы изменения, в целом, укладывающиеся в рамки колебаний цен на мировых рынках.

Наибольший объем экспорта направлен в такие страны, как Латвия (27,0%); Украина (13,1%); Китай (7,1%); Турция (6,6%); Мальта (5,2%); Нидерланды (5,0%); Бельгия (3,7%); Италия (3,6%); Монголия (2,9%);

Испания (2,8%); Соединенные Штаты (2,4%); Узбекистан (2,2%); Хорватия (1,8%); Финляндия (1,7%); Индия (1,3%).

Импорт. Структура импорта достаточно стабильна. Модернизация на производствах Самарской области стимулирует рост доли импорта оборудования, а также сырьевых товаров, необходимых для производства.

Таблица 3.3

Товарная структура импорта в Самарскую область

	1 п/г 2012	1 п/г 2013	1 п/г 2014
Машины, оборудование и транспортные средства	56,87%	64,70%	66,70%
Продукция химической промышленности	24,01%	18,19%	15,06%
Металлы, драгоценные камни и изделия из них	7,62%	7,73%	7,52%
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	4,71%	4,26%	5,25%
Прочие товары	3,31%	2,65%	3,67%
Текстиль, текстильные изделия и обувь	1,22%	0,90%	0,66%
Древесина и изделия из нее	1,37%	0,91%	0,62%
Минеральные продукты	0,83%	0,59%	0,50%
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,06%	0,07%	0,02%

Источник: http://www.investinsamara.ru/fea/results_of_fea/

Относительно страновой направленности импорта следует отметить, что доминируют «традиционные» поставщики оборудования – Германия, Италия, Франция и др.

Таблица 3.4

Доля стран-партнеров во внешнеторговом обороте Самарской области

Показатель	2011	2012	2013
РУМЫНИЯ	2,80%	11,83%	16,99%
ГЕРМАНИЯ	23,12%	20,40%	15,92%
КИТАЙ	12,21%	14,84%	15,32%
ИТАЛИЯ	3,29%	4,22%	5,85%
ТУРЦИЯ	3,69%	3,78%	4,51%
УКРАИНА	10,19%	6,00%	4,26%
КОРЕЯ	4,87%	6,03%	3,93%
НИДЕРЛАНДЫ	3,15%	1,68%	3,24%
ЯПОНИЯ	2,16%	3,60%	2,73%
ФРАНЦИЯ	4,30%	3,83%	2,54%
ПОЛЬША	1,87%	2,19%	2,16%
ШВЕЙЦАРИЯ	1,15%	1,16%	2,01%
СОЕДИНЕННЫЕ ШТАТЫ	1,98%	1,24%	1,88%
ЧЕШСКАЯ РЕСПУБЛИКА	2,13%	1,49%	1,86%
ИСПАНИЯ	1,19%	1,54%	1,29%
АЗЕРБАЙДЖАН	0,04%	0,10%	1,19%

Источник: http://www.investinsamara.ru/fea/results_of_fea/

Самарская область в 1 полугодии 2014 года поддерживала внешнеторговые отношения со 117 странами (в 2012 году – со 122 странами), среди которых основными партнерами являлись Латвия (19,8% от общего объема внешнеторгового оборота), Украина (10,7%), Китай (9,3%), Турция (6,0%), Германия (5,1%), Румыния (4,9%), Нидерланды (4,6%), Италия (4,2%).



Рис. 3.4. География внешнеэкономических связей Самарской области (в скобках – данные 2013 года)

Источник: http://www.investinsamara.ru/fea/results_of_fea/

Основными инвестиционными проектами, реализуемыми иностранными компаниями на территории Самарской области, являются⁴⁹

 80 mln. euro	 30 mln. euro	 230 mln. euro
 140 mln. euro	 23 mln. euro	 УНИКАЛЬНОЕ ОЩУЩЕНИЕ ПОЛА 110 mln. euro
 30 mln. euro	 Cash & Carry Türkiye 47 mln. euro	 1,6 bln. euro
 60 mln. USD	 47 mln. euro	 20 mln. euro
 390 mln. euro	 Innovation for the Real World 25 mln. euro	 50 mln. euro
 95 mln. euro	 230 mln. euro	 13 mln. euro
 8 mln. euro	 430 mln. euro	 20 mln. euro
 20 mln. euro	 35 mln. euro	 50 mln. euro

Внешнеэкономическая деятельность Самарской области строится на российском законодательстве и предусматривает государственную поддержку экспорта промышленной продукции, а также использование

торгово-экономических, организационных, финансовых и информационно-консультационных инструментов.

Финансовая поддержка экспорта промышленной продукции реализуется в предоставлении кредитов правительствам иностранных государств в целях закупки на эти средства российских товаров, гарантийной поддержки, возмещения части процентных ставок по импортным кредитам, долгосрочного экспортного кредитования. Тарифные преференции позволяют снижать общеэкономические издержки российских экспортеров товаров в страны дальнего зарубежья.

Установлению деловых контактов, расширению рынков сбыта служит государственная поддержка выставочно-ярмарочной деятельности.

Консультативная и информационная поддержка экспортеров – приоритетное направление в работе Правительства Самарской области.

Налажены контакты с рядом Торгпредств за рубежом, федеральными органами власти, ответственными за внешнеэкономическую политику, посольствами иностранных государств.

Самарская область регулярно принимает участие в работе межправительственных комиссий, напрямую ведет переговоры с администрациями зарубежных регионов в ходе форумов.

Продвигая продукцию на новые зарубежные рынки Самарская область демонстрирует широкие возможности региона и потенциал самарских предприятий, завоевывает доверие и формирует позитивное восприятие губернии потенциальными партнерами.⁵⁰

Перспективными с точки зрения российско-грузинского сотрудничества в Самарской области могут стать приоритетные для экономического развития области инвестиционные проекты (см. <http://www.investinsamara.ru/project>).

В числе грузинских компаний, готовых к сотрудничеству с Россией, Самарской областью в частности, отметим *Insider Group* и *P/E Giorgi Naskidashvili*, а также *Биогумус* (последняя разместила коммерческий запрос

на сотрудничество по товарной группе "Удобрения минеральные или химические, содержащие два или три питательных элемента азот, фосфор и калий; удобрения прочие; товары данной группы в таблетках или аналогичных формах или в упаковках, брутто-масса которых не превышает 10 кг" на сайте Министерства экономического развития РФ).

Общие данные

Название
компании Insider Group

Страна Грузия

Генеральный
директор Михаил Кузьмин

Insider Group - надежный партнер в Грузии

На сегодняшний день, все больше международных компаний ищет выход на грузинский рынок. Это связано с благоприятным экономическим и инвестиционным климатом в стране, прозрачной системой налогообложения и легкостью ведения бизнеса в Грузии.

Описание

Одно из направлений деятельности Insider Group - помощь компаниям в выходе на рынок Грузии и поиске бизнес партнеров.

Другое направление - исследования рынка Грузии. Мы на постоянной основе мониторим объемы импорта, ассортимент на полках и цены по определенным товарным группам.



Контакты

Индекс

Населенный пункт

Адрес

Телефон/факс

Электронная почта

web-сайт

Тбилиси

Тбилиси, ул. Мицкевича 10

+995555888111

--

m.kuzmin@insider.ge

<http://insider.ge>

Товары и услуги

- 17 Сахар и кондитерские изделия из сахара
- 20 Продукты переработки овощей, фруктов, орехов или прочих частей растений
- 25 Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент
 - Мыло, поверхностно-активные органические вещества, моющие средства, смазочные материалы, искусственные и готовые воски, составы для чистки
- 34 или полировки, свечи и аналогичные изделия, пасты для лепки, пластилин, "зубоврачебный воск" и зубо­врачебные составы на основе гипса
- 16 Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных
 - Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения
- 15 Растительные материалы для изготовления плетеных изделий; прочие продукты растительного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные
- 14 Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы и прочие растительные соки и экстракты
- 13 Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж
- 12 Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности
- 09 Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь
- 08 Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды
- 07 Живые деревья и другие растения; луковичы, корни и прочие аналогичные части растений; срезанные цветы и декоративная зелень
- Экспорт 06 Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные
 - Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные
- 04 Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные
- 03 Мясо и пищевые мясные субпродукты
- 02 Живые животные
- 01 Растениеводство и животноводство, охота и предоставление соответствующих услуг в этих областях
- 02 Лесоводство и лесозаготовки
- 03 Рыболовство и рыбоводство
- 08 Добыча прочих полезных ископаемых
- 09 Предоставление услуг в области добычи полезных ископаемых
- 10 Производство пищевых продуктов, включая напитки
- 11 Производство напитков
- 16 Обработка древесины и производство изделий из дерева и пробки, кроме мебели; производство изделий из соломки и материалов для плетения
- 17 Производство бумаги и бумажной продукции
- 61 Деятельность в области связи

Общие данные

Название компании	P/E Giorgi Naskidashvili
Страна	Грузия
Генеральный директор	Giorgi-Naskidashvili
Описание	

Контакты

Индекс	
Населенный пункт	Tbilisi
Адрес	20 Gotua str
Телефон/факс	9-95514-811888 --
Электронная почта	giorgi@naskidashvili.com
web-сайт	

Товары и услуги

Экспорт

Импорт	2201	Воды, включая природные или искусственные минеральные, газированные, без добавления сахара или других подслащивающих или вкусо-ароматических веществ; лед и снег
	2204	Вина виноградные натуральные, включая крепленые; сусло виноградное, кроме указанного в товарной позиции 2009

Механизмы господдержки инвестиционной деятельности на территории Самарской области изложены на электронном ресурсе http://www.investinsamara.ru/invest/state_support/mechanisms.

Услуги и программы, предоставляемые банками Самарской области для поддержки предприятий, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность

Поволжский банк ОАО «Сбербанк России»

Сбербанк России оказывает клиентам широкий спектр услуг, связанных с осуществлением валютных операций и обслуживанием внешнеэкономической деятельности:

- оформление и обслуживание Паспортов сделок по внешнеторговым и кредитным договорам, заключаемым с иностранными контрагентами;

обслуживание валютных операций, не требующих оформления Паспорта сделки; покупка-продажа иностранной валюты;

- консультации по внешнеторговым и кредитным договорам, заключаемым с иностранными контрагентами, позволяющие обеспечить экономические интересы клиента банка при точном соблюдении норм валютного законодательства Российской Федерации;

- построение оптимальных схем взаимодействия с иностранными контрагентами, помощь в выборе оптимальных форм расчетов;

- консультации по вопросам оформления документов валютного контроля: Паспорт сделки, Справка о подтверждающих документах, Справка о валютных операциях и другие документы, представляемые в банк в соответствии с требованиями законодательных актов Российской Федерации и нормативных документов Банка России;

- информационное обеспечение клиентов банка: изменения в валютном законодательстве Российской Федерации, новые банковские продукты и услуги в сфере обслуживания внешнеэкономической деятельности;

- проведение семинаров для клиентов банка по вопросам практического применения норм валютного законодательства Российской Федерации, в том числе по вопросам административной ответственности за нарушение валютного законодательства Российской Федерации;

- дифференцированная тарифная политика в сфере взимания комиссионного вознаграждения банка за исполнение функций агента валютного контроля.⁵¹

ОАО Банк ВТБ

В Банке ВТБ существует три основных блока по направлениям взаимодействия с региональными предприятиями:

- торговое финансирование (гарантийные и аккредитивные операции);
- кредитование;
- обслуживание валютных контрактов.

Для предприятий-экспортеров и импортеров в индивидуальном порядке разрабатываются персональные условия с определением структуры сделки.

ОАО Банк АВБ (АВТОВАЗБАНК)

Обслуживание внешнеэкономической деятельности клиентов является одним из приоритетных направлений работы ОАО Банк АВБ. В Банке разработана и внедрена линейка продуктов по обслуживанию внешнеэкономической деятельности, которая удовлетворяет подавляющему большинству потребностей клиентов Банка. В первую очередь – это стандартный набор услуг, закрывающий основные потребности импортеров и экспортеров:

- проведение расчетов по контрактам, в том числе с использованием документарных аккредитивов;
- обслуживание гарантий, в т.ч. выдача гарантии уплаты таможенных платежей перед ФТС РФ;
- конверсионные операции;
- выполнение функций агента валютного контроля.

Кроме того, это услуги, которые выходят из разряда стандартных — услуги по организации финансирования внешнеторговой деятельности клиентов.

Банк предлагает полный спектр услуг по обслуживанию внешнеэкономической деятельности, начиная от различного рода консультаций, помощи в составлении платежной статьи внешнеторгового контракта, двустороннего электронного документооборота с соблюдением всех требований валютного законодательства до предложений по финансированию.⁵²

Линейка продуктов ОАО Банк АВБ по обслуживанию внешнеэкономической деятельности клиентов:

1. Расчеты по контрактам
 - Банковский перевод;

- Документарный аккредитив;
 - Инкассо.
2. Конверсионные операции
- покупка безналичной иностранной валюты за рубли;
 - продажа безналичной иностранной валюты за рубли;
 - конверсия денежных средств из иностранной валюты одного иностранного государства (группы государств) в иностранную валюту другого иностранного государства (группы государств);
 - хеджирование (минимизации, устранения) валютного риска на любые сроки.
3. Банковские гарантии
- Гарантия возврата авансового платежа;
 - Гарантия платежа;
 - Резервный аккредитив;
 - Тендерная гарантия;
 - Гарантия уплаты таможенных платежей.
4. Торговое финансирование
- Финансирование экспорта
 - Финансирование импорта
5. Валютный контроль
6. Вспомогательные услуги
- Дистанционное обслуживание;
 - Консультационные услуги;
 - Командировочные в иностранной валюте.

ОАО «Первобанк»

ОАО «Первобанк» предоставляет своим клиентам полный спектр услуг в сфере обслуживания внешнеторговой деятельности: международные банковские переводы; документарные операции:

- аккредитивы, гарантии, документарное инкассо;

- операции по финансированию внешнеторговых сделок;
- консультации опытных специалистов по проведению валютных операций на всех этапах осуществления внешнеторговой сделки - начиная с этапа предварительных переговоров с иностранным партнером, экспертизы внешнеторгового контракта его с точки зрения валютного законодательства, осуществления финансирования сделки, и заканчивая проведением расчетов за поставленный товар / оказанные услуги.

Документарные операции ОАО «Первобанк» представлены в виде международных аккредитивов и банковских гарантий, которые могут быть выпущены с привлечением первоклассных банков, так и напрямую в пользу партнеров Клиентов Банка. Банк работает со следующими видами международных банковских гарантий: гарантия возврата авансового платежа (advance payment guarantee), тендерная гарантия (bid bond), гарантия исполнения обязательств по контракту (performance bond), гарантия платежа (payment guarantee). Данная услуга частично востребована клиентами-импортерами в виде Гарантии платежа. Стоимость этой услуги увеличивается на комиссию первоклассного банка, который выпускает данную гарантию в пользу иностранного поставщика, обеспеченную контргарантию ОАО «Первобанк». Относительно высокая стоимость данной банковской гарантии и перспектива погашения обязательств перед Банком в иностранной валюте в определенную дату в будущем являются сдерживающим фактором для её массового использования.⁵³

ЗАО «Кошелев-Банк»

Банк оказывает региональным предприятиям-экспортерам и импортерам широкий спектр услуг по сопровождению внешнеэкономической деятельности:

- принятие контрактов на обслуживание и осуществление функций агента валютного контроля по контрактам;

- консультации и помощь в оформлении документов, представляемых в банк;
- открытие и ведение счетов в иностранной валюте и др.

Банк имеет возможность осуществлять все формы международных расчетов: банковские переводы, инкассо, гарантии, документарные аккредитивы, а также обладает правом предоставления клиентам банковских гарантий уплаты таможенных пошлин и налогов.

ОАО «Газпромбанк»

В самарском регионе Филиал ГПБ (ОАО) в г. Самаре предлагает широкий спектр услуг по проведению международных расчетов в форме документарного аккредитива и инкассо.

Специалисты Банка, выступающего агентом валютного контроля, проводят экспертную оценку внешнеэкономических контрактов (проектов контрактов) на соответствие предъявляемым к ним требованиям законодательства Российской Федерации. На любой стадии подготовки контракта специалисты ГПБ (ОАО) консультируют клиентов, оказывают содействие в выборе оптимальной формы расчетов, позволяющей практически исключить риски при проведении внешнеторговых операций.

ГПБ (ОАО) проводит широкий спектр операций по документарным аккредитивам (включая резервные) в соответствии с международной и российской практикой, в том числе по нестандартным и сложно структурированным схемам с использованием аккредитива в качестве инструмента торгового финансирования, что позволяет профинансировать внешнеторговые сделки клиентов Банка, в том числе за счет привлечения средств иностранных финансовых институтов.

Банк предлагает региональным предприятиям - корпоративным клиентам услуги по кредитованию в рублях и иностранной валюте с учетом особенностей их бизнеса. Кредиты предоставляются на пополнение оборотных средств, реализацию инвестиционных проектов, развитие и

модернизацию бизнеса, рефинансирование публичных заимствований и кредитов других банков, на реализацию экспортных и импортных контрактов, для обеспечения участия в торгах на право заключения государственных контрактов и др. Процентная ставка по заемным средствам зависит от суммы кредита и срока кредитования.

ГПБ (ОАО) поддерживает и развивает взаимоотношения с кредитными организациями по всему миру, что позволяет проводить конверсионные операции с клиентами по большинству валютных пар, включая валюты стран СНГ:

- даты валютирования - TOD, TOM, SPOT и FORWARD;
- возможно заключение сделок в рамках лимита на условиях предпоставки со стороны Банка (в том числе операции расчетами Split Value до 2-х дней);
- операции в рамках генерального соглашения проводятся вне зависимости от наличия у клиента открытых в Банке расчетных счетов, в том числе по паспортам сделок, открытым в других банках.

ГПБ (ОАО) предлагает воспользоваться возможностями рынка производных инструментов для минимизации влияния курсов валют, процентных ставок и цен на биржевые товары на финансовый результат предприятия. Хеджирование позволяет:

- лимитировать риски потерь от неблагоприятных изменений на финансовых рынках;
 - снизить волатильность финансовых потоков;
 - повысить точность стратегического и тактического планирования денежных потоков.
- Специалисты Банка готовы комплексно взаимодействовать с клиентами на всех этапах планирования и проведения банковских операций.

ООО КБ «Эл Банк»

Предприятиям, осуществляющим внешнеэкономическую деятельность, банк оказывает помощь, начиная от консультирования клиента на самом начальном этапе заключения договоров с иностранными контрагентами и до кредитования, а также в других вопросах, если у клиента возникнет такая необходимость.

1. Валютный контроль.

К одной из стратегий взаимодействия ООО КБ «Эл банк» с организациями при осуществлении внешнеэкономической деятельности относится информирование и консультирование клиентов – резидентов на первоначальном этапе заключения контрактов в части соблюдения требований Федерального закона № 173-ФЗ «О ВАЛЮТНОМ РЕГУЛИРОВАНИИ И ВАЛЮТНОМ КОНТРОЛЕ», Федерального закона № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» и других вопросов, возникающих в процессе взаиморасчётов с контрагентами. Банк представляет своим клиентам широкий спектр услуг на основе реализации следующих принципов:

- индивидуальный подход к каждому клиенту;
- строгое соблюдение действующего законодательства;
- регулярное и своевременное информирование клиентов Банка обо всех изменениях валютного законодательства РФ;
- оформление/переоформление паспорта сделки по внешнеторговым договорам и прочим документов;
- проведение работы, направленной на предотвращение нарушений клиентами валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования;
- предоставление информации о текущем состоянии расчётов;
- конкурентная тарифная политика в части исполнения функций агента валютного контроля;

- бесплатные консультации по вопросам валютного контроля, в том числе на предварительной стадии подписания контрактов.

Предлагаемые услуги банка в части консультаций по оформлению внешнеторговых контрактов и вопросов по расчётам с нерезидентами широко востребована клиентами Банка. Это снижает риск возникновения у предприятия, ведущего внешнеэкономическую деятельность, штрафных санкций со стороны проверяющих органов.

2. Кредитование.

Клиенты Банка имеют устойчивую потребность в кредитах, в том числе, для расчётов с поставщиками – импортёрами для исполнения расчётов по внешнеторговому контракту. Для юридических лиц – клиентов городского Эл банка в Самаре, Тольятти и Жигулёвске действует, например, программа – кредит на покупку оборудования. Наряду с традиционными кредитными продуктами (кредитами, кредитными линиями) в банке активно развивается проектное финансирование. Клиентами банка за счёт программы по кредитованию были исполнены импортные контракты, начиная от поставки оборудования, товаров, закупки овощей и фруктов и до оказания услуг.

3. Факторинг.

4. Также одним из финансовых инструментов для оперативного решения бизнес задач организаций банк предлагает услуги факторингового обслуживания. Услуга по финансированию дебиторской задолженности в Банке выгодно отличается от других предложений на рынке отсутствием дополнительных комиссий и быстротой принятия решений.

Факторинговое обслуживание используется в отношении малых и средних предприятий, ориентированных на внешний рынок, которые имеют перспективы расширения объемов экспортного производства, но не располагают достаточной финансовой устойчивостью ввиду возникновения по дебиторской задолженности, связанной с несвоевременностью оплаты поставок со стороны покупателей и недостатком собственных оборотных средств.

Благодаря собственной методике банк участвует в финансировании будущей деятельности своих клиентов. В своей работе банк всегда придерживается принципа построения партнёрских отношений с клиентами. Например, ООО КБ «Эл банк» уже длительное время активно взаимодействует по факторингу с предприятием, которое экспортирует запасные части не только в страны СНГ, но в дальнее зарубежье.

5. Банковская гарантия.

Банк может предоставить банковскую гарантию организации после комплексной оценки финансового положения, деловой репутации и т.д. Но данный вид услуги при расчётах с нерезидентами клиентами не используется.

6. Документарные операции.

ООО КБ «Эл банк» предлагает воспользоваться своим клиентам такой формой расчетов, как аккредитив. Аккредитивы используются как форма расчетов в торговых сделках в основном на крупные суммы. Принимая во внимание существенные размеры сумм, передаваемых покупателями продавцам, аккредитивы являются оптимальным инструментом расчетов между сторонами сделки, особенно если расчёты производятся по внешнеторговым контрактам. Расчеты аккредитивами имеют ряд плюсов перед другими формами расчетов. Основное преимущество, которым обладают аккредитивы — это участие банка в качестве независимого гаранта осуществления платежа после выполнения сторонами по сделке всех оговоренных в аккредитиве условий.

Наиболее востребованной формой расчётов по внешнеэкономическому контракту является банковский перевод денежных средств.

ЗАО «ФИА-БАНК»

Поддержку региональных предприятий, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, ЗАО «ФИА-БАНК» осуществляет по следующим направлениям:

1. Сотрудничество с двумя экспортными страховыми агентствами:
 - Экспортное Страховое Агентство России «ЭКСАР»;
 - Экспортно-кредитная страховая корпорация Казахстана «КазЭкспортГарант».

Оба агентства нацелены на поддержку экспорта в своей стране.

Для клиентов-экспортеров ЗАО «ФИА-БАНК» может предложить ряд продуктов под страховое покрытие Экспортного Страхового Агентства России «ЭКСАР». В частности, кредиты поставщику на выполнение контракта, подтвержденные аккредитивы, кредит на пополнение оборотных средств экспортера. Также осуществляется комплексное страхование экспортных кредитов.

Ориентируясь на развитие внешнеэкономических отношений в рамках Таможенного Союза, ЗАО «ФИА-БАНК» начал сотрудничество с АО «Экспортно-кредитная страховая корпорация «КазЭкспортГарант» по продукту Экспортное торговое финансирование. Это единственная специализированная страховая организация, которая выполняет функции национального экспортно-кредитного агентства Республики Казахстан, услугами которого могут воспользоваться любые российские организации, импортирующие из Казахстана на территорию РФ не сырьевую продукцию.

2. ЗАО «ФИА-БАНК» в сентябре 2014г. разработан и запущен новый продукт «Таможенная гарантия».

Таможенные органы в качестве обеспечения уплаты таможенных пошлин, налогов принимают банковские гарантии. Такие гарантии в соответствии со статьей 340 Таможенного Кодекса РФ выдаются банками, включенными в Реестр банков, обладающих правом выдачи банковских гарантий уплаты таможенных пошлин, налогов, который ведет федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный в области таможенного дела.

ЗАО «ФИА-БАНК» с 1 августа 2014 года включен в реестр банков Федеральной Таможенной Службы.

Максимальная сумма одной гарантии может достигать 35 млн. рублей. Право предоставления гарантий «Фиа-Банком» действует до 31 июля 2017 года. Клиенты ЗАО «ФИА-БАНК» имеют возможность получить беззалоговую «Таможенную гарантию» в размере до 1 млн. рублей.

Новый продукт «Таможенная гарантия» позволяет Клиентам:

- пройти все таможенные процедуры в оперативном режиме и получить товар еще до совершения платы таможенных налогов и пошлин;
- получить возможность отсрочки уплаты таможенных платежей;
- получать прибыль в виде процентов при размещении свободных средств на депозите в банке или дохода от деятельности компании, так как денежные средства остаются в обороте компании;
- не брать кредит для оплаты таможенных пошлин и налогов;
- экономить на уплате процентов по использованию банковской гарантии, так как процентная ставка за пользование гарантией в несколько раз ниже ставки по банковскому кредиту.

3. ЗАО «ФИА-БАНК» осуществляет сотрудничество с гарантийными фондами, созданными с целью предоставления поручительств по кредитам и займам субъектов малого и среднего предпринимательства. Программы гарантийных фондов рассчитаны на заемщиков, обращающихся в кредитные учреждения, но не имеющих достаточного залогового обеспечения.

Партнерами Банка, выступающими поручителями по кредитам, являются федеральные и региональные гарантийные фонды:

- Государственное унитарное предприятие Самарской области «Гарантийный фонд поддержки предпринимательства»
- Некоммерческая организация «Гарантийный фонд Республики Татарстан»
- Фонд развития и поддержки малого предпринимательства Республики Башкортостан (ФРПМП РБ)

- Некоммерческая организация Фонд «Ульяновский региональный фонд поручительств»
- Пензенский гарантийный фонд «Поручитель» (ОАО «Поручитель»)

Также Банк проходит аккредитацию в Агентстве кредитных гарантий, учредителем и акционером которого является Российская Федерация в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом. Соглашение с данным Агентством позволит привлекать кредиты на всей территории присутствия Банка, в том числе и в г. Москва, где с Фондом содействия кредитованию малого бизнеса Москвы соглашение о сотрудничестве не заключено.

ОАО «Промсвязьбанк»

ОАО «Промсвязьбанк» является одним из самых активных и значимых игроков на рынке международного финансирования, как в целом в Российской Федерации, так и в Самарской области. Преимущества Банка:

- торговое финансирование с 1999 года;
- долгосрочное финансирование с 2001 года;
- опыт финансирования поставок из 60 стран;
- полная консультационная поддержка;
- широкая география филиальной сети;
- налаженные отношения с иностранными поставщиками и вендорами;
- развитая сеть банков-корреспондентов;
- сотрудничество с более чем 110 ведущими международными банками;
- участие в программах торгового финансирования банков развития (EBRD, IFC);
- прямые необеспеченные лимиты по торговому финансированию на сумму более 2,2 млрд. долларов США;
- второй банк на рынке торгового финансирования и документарных операций в России;

- лучший банк Восточной Европы в рамках Глобальной программы по торговому финансированию IFC3;

- самый активный банк в России по среднесрочным сделкам торгового финансирования.

Международное финансирование – это финансирование проектов и сделок, связанных с импортом либо экспортом товаров/работ/услуг.

Наиболее активно в Банке развивается финансирование экспортных операций. В рамках данного направления Банк осуществляет как предэкспортное, так и постэкспортное финансирование. Это позволяет компаниям-экспортёрам полностью закрывать потребность в финансовых ресурсах для реализации внешнеторговых контрактов, в том числе с участием Экспортного страхового агентства России (ЭКСАР).

Основным преимуществом экспортного финансирования под страховое покрытие ЭКСАР является возможность получения кредитных ресурсов без предоставления дополнительного обеспечения (обеспечением будет выступать залог выручки по экспортному контракту и страховка ЭКСАР), а также минимизация коммерческих и финансовых рисков.

Кроме того, Банком разработаны упрощенные процедуры по получению финансирования под страховое покрытие ЭКСАР, в том числе и предэкспортное финансирование.

Упрощенная процедура установления лимита кредитования:

- сумма лимита – до 200 млн. рублей;
- срок транша – не более 12 месяцев;
- валюта – рубль, доллар США, евро;
- срок фактического существования бизнеса клиента – не менее трех лет на дату подачи заявки;

Обеспечение:

- залог выручки по экспортному контракту;
- страховка ЭКСАР (выгодоприобретатель - Промсвязьбанк);
- залог прав по договору страхования с ЭКСАР;

• перевод расчётов по контракту / страховке ЭКСАР в Промсвязьбанк либо гарантийный депозит/векселя Банка/поручительство собственников на 10% от суммы кредита.⁵⁴

4. Полезные ссылки и контакты

4.1. Перечень выставок, их организаторы, контактные данные

Таблица 4.1

Выставки, проводимые в Грузии в 2015-2016 гг.

Название выставки	Периодичность	Место проведения	Дата
INTERNATIONAL EDUCATION FAIR IN GEORGIA <i>International Student Fairs</i>	unknown	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	27.02 - 28.02 2015
CAUCASUS MICE <i>MICE (Meetings, incentives, conferencing, exhibitions) Trade Show</i>	once a year	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	16.04 - 18.04 2015
CTF - CAUCASUS TOURISM FAIR <i>International Tourism Exhibition-Fair of the Silk Road Countries in Georgia</i>	once a year	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	16.04 - 18.04 2015
CAUCASUS BUILD <i>International Specialized Fair for Construction, Renovation, Furnishing and Design</i>	once a year	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	20.05 - 23.05 2015
WINEXPO GEORGIA <i>International Trade Fair for Wines and Spirits</i>	once a year	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	05.06 - 07.06 2015
BDF - BUSINESS DEVELOPEMENT FORUM <i>Exhibition for Business Development, Investment and Supporting Services</i>	once a year	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	10.07 - 12.07 2015
ACCESS MBA - TBILISI <i>ACCESS MBA is a communication campaign</i>	once a year	Tbilisi	Oct. 2015 (?)

<i>specifically designed to better inform prospective students of existing MBA opportunities. ACCESS MBA is a series of events organised around the world</i>			
CITY INFRASTRUCTURE EXHIBITION <i>City Infrastructure Exhibition</i>	twice a year	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	Oct. 2015 (?)
AQUA-THERM TBILISI <i>International Trade Fair for Heating, Sanitation, Climate Control, Building Technologies</i>	once a year	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	01.10 - 03.10 2015
CAUCASUS HEALTHCARE <i>International Specialized Fair for Medical Technology, Laboratory Equipment, Dentistry, Pharmaceuticals, Optics and Hospital Equipment</i>	once a year	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	05.11 - 07.11 2015
AGRO+FOOD+DRINK+TECH EXPOGEORGIA <i>International Exhibition for Agro, Food and Drink Products and Food Processing Equipment</i>	once a year	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	18.11 - 20.11 2015
LUXURY FAIR <i>Luxury Fair</i>	once a year	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	Dec. 2015 (?)
INTERNATIONAL EDUCATION FAIR - GEORGIA <i>International Fair for High and Professional Studies, Overseas Studies and Students' Services</i>	once a year	Tbilisi Expo Georgia Exhibition Center	Feb. 2016 (?)
GIOGIE <i>Georgian International Oil & Gas Exhibition & Conference</i>	once a year	Tbilisi Sheraton Metechi Palace Hotel	March 2016 (?)

Источник: http://www.eventseye.com/fairs/c1_trade-shows_georgia.html

Данные о выставках периодически обновляются по адресу http://www.eventseye.com/fairs/c1_trade-shows_georgia.html.

Контактные данные выставочного центра Expo Georgia:

<i>Expo Georgia – Exhibition Center</i>
Address: 118 Tsereteli Ave.
Tel: +995 (32) 234 11 00
Fax: +995 (32) 235 11 00
E-mail: expo@expogeorgia.ge
Web site: www.expogeorgia.ge

4.2. Полезные контакты: торгпредства, посольства, официальные структуры

Грузия

Официальный веб-сайт Президента Грузии: <http://www.president.gov.ge/>

Официальный веб-сайт Парламента Грузии: <http://www.parliament.ge/>

Официальный веб-сайт Правительства Грузии:
<http://www.government.gov.ge/>

Министерство финансов Грузии: <http://www.mof.ge/>

Министерство юстиции Грузии: <http://www.justice.gov.ge/>

Министерство иностранных дел Грузии: <http://www.mfa.gov.ge/>

Министерство экономики и устойчивого развития Грузии:
<http://www.economy.ge/>

Национальная служба статистики Грузии: <http://www.geostat.ge/>

Министерство сельского хозяйства Грузии: <http://moa.gov.ge/>

Торгово-промышленная палата Грузии: <http://www.gcci.ge/>

Таможенный комитет Грузии: <http://www.mof.ge/en/home>

Секция интересов РФ при Посольстве Швейцарии в Грузии:
<http://www.georgia.mid.ru/>

Республика Абхазия*Торговое представительство Российской Федерации в Республике Абхазия*

Адрес Республика Абхазия г. Сухум, ул. Братьев Зантария,
д. 89

Телефон/факс (8) код: 840 тел: 226-84-08, 226-84-28
226-84-28

Электронная почта rustrademission@mail.ru

web-сайт <http://www.rustrademission.ru>

Посольство Российской Федерации в Республике Абхазия

Адрес 384900, г. Сухум, ул. Лакоба, д. 103

Телефон/факс

Электронная почта rusembsukhum@mail.ru

web-сайт <http://www.abkhazia.mid.ru>

Представительство Росотрудничества в Республике Абхазия

Адрес г. Сухум, ул. Абазинская, д 8

Телефон/факс

Электронная почта rs.sukhum@gmail.com

web-сайт <http://www.abh.rs.gov.ru>

Представительство Федеральной таможенной службы России

Адрес г. Сухум, ул. Конфедератов, д. 28“а”

Телефон/факс

Электронная почта nov_ikov@mail.ru

web-сайт <http://www.rustrademission.ru/predstavitel-tamozhennoj-sluzhby.html>

Московский культурно-деловой центр "Дом Москвы в городе Сухум"

Адрес г. Сухум, ул. Акиртава, д 24, санаторий «МВО»

Телефон/факс

Электронная почта info@mkdc-sukhum.ru++Dashtoian@mkdc-sukhum.ru

web-сайт <http://www.mkdc-sukhum.ru>

РФ и Самарская область

Навигатор по мерам поддержки бизнеса:
www.investinregions.ru/incentives

Мониторинг и поддержка промышленных предприятий:
www.prommonitor.ru

Внедрение стандарта Агентства стратегических инициатив (АСИ):
www.investinsamara.ru

Минэкономразвития России: www.economy.gov.ru

Правительство Самарской области: www.samregion.ru

Региональный портал госуслуг Самарской области:
www.pgu.samregion.ru

Электронное правительство Самарской области: www.egov.samregion.ru

Сплошное федеральное статистическое наблюдение: www.sploshnoe-nabludenie.ru

Единый портал поддержки и развития малого и среднего предпринимательства: линия-успеха.рф

Информационно-консалтинговое агентство Самарской области:
www.ikaso63.ru

Центр инновационного развития и кластерных инициатив: www.cik63.ru

Инновационный фонд Самарской области: www.samarafond.ru

Центр развития предпринимательства: www.fond-samara.com

Гарантийный фонд поддержки предпринимательства Самарской области: www.gfso.ru

Технопарк: www.technopark-samara.ru

Инновационный бизнес-инкубатор: www.technopark-samara.ru/16/

Технопарк в сфере высоких технологий ЗАО «Жигулевская долина»:
www.z-valley.cik63.ru

Особая экономическая зона Тольятти: www.oetztogliatti.ru/ru/

Межрегиональный экономический форум:
www.forum.economy.samregion.ru

Торговый конгресс Самарской области:
www.activity/potreb_market/meropriyatia1/torg_kongress/

Форум автомобильной индустрии «Автопром. Автокомпоненты»:
<http://www.autoforum.samregion.ru/>

Индустриальный парк «Тольяттисинтез»: www.ip-ts.ru/ru/

4.3. Местные ассоциации МСП зарубежного государства

В сентябре 2010 г. была создана Грузинская ассоциация малых и средних предприятий (GSMEA), деятельность которой направлена на содействие развитию малого и среднего бизнеса в стране:

<http://www.gsmea.ge/?lng=eng>

Основными направлениями деятельности ассоциации являются защита и лоббирование интересов малого и среднего бизнеса, содействие здоровой конкуренции, укрепление коммуникаций малого и среднего бизнеса с государственным сектором и с обществом в целом. Ассоциация сотрудничает с правительственными организациями и неправительственным сектором, другими бизнес-ассоциациями, международными организациями и финансовыми институтами; предлагает всем заинтересованным лицам помощь в сфере планирования бизнеса, по вопросам бухгалтерского дела, маркетинга, тренинги.

Учредителями организации являются Американская торговая палата в Грузии, Грузинская бизнес-ассоциация (BAG), бизнес-совет Евросоюз-Грузия (EUGBC), Национальный комитет международной торговой палаты (ICC-GEORGIA).

Под эгидой Торгово-промышленной палаты Грузии в апреле 2013 г. создана Палата малого и среднего бизнеса: <http://www.gcci.ge/?lan=en>.

Список источников

-
- ¹ Классификатор: страны мира <http://www.mir-geo.ru/gruziya/ekono>
- ² <http://www.geostat.ge/index.php?action=0&lang=eng>
- ³ там же
- ⁴ http://russian.news.cn/economic/2015-02/01/c_133961810.htm
- ⁵ <http://www.apsny.ge/2015/eco/1421733783.php>
- ⁶ CIA World Factbook: Georgia
<https://www.cia.gov/library/publications/resources/the-world-factbook/geos/gg.html>
- ⁷ там же
- ⁸ там же
- ⁹ <http://newsgeorgia.ru/economy/20150326/217483248.html>
- ¹⁰ <http://www.apsny.ge/2015/eco/1421733783.php>
- ¹¹ CIA World Factbook: Georgia
<https://www.cia.gov/library/publications/resources/the-world-factbook/geos/gg.html>
- ¹² Хлюпин П. Азербайджан и Болгария реанимируют проект газопровода "Набукко". 04 марта 2015 г. // Режим доступа: <https://slon.ru/posts/49025>
- ¹³ http://www.geostat.ge/index.php?action=page&p_id=128&lang=eng
- ¹⁴ <http://www.blackseanews.net/read/53359>
- ¹⁵ По материалам сайта Новости - Грузия <http://www.newsgeorgia.ru/>
- ¹⁶ По материалам сайта Business Грузия <http://bizzone.info/>
- ¹⁷ По материалам официального сайта Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.org>
- ¹⁸ По данным официального сайта Национальной службы статистики Грузии www.geostat.ge
- ¹⁹ По материалам Евгенидзе Н. Тенденции внешней торговли в 2014 году. 26.01.2015 г. // Режим доступа: <http://bizzone.info/stats/EukkklyAkp.php>

-
- ²⁰ <http://www.vestifinance.ru/articles/46377>
- ²¹ <http://www.tks.ru/news/nearby/2015/02/24/0010>
- ²² По материалам <http://bizzone.info/government/2015/1427232143.php>
- ²³ <http://stat.wto.org/TariffProfile/WSDBTariffPFView.aspx?Language=E&Country=GE>
- ²⁴ По материалам сайта Business Грузия <http://bizzone.info>
- ²⁵ По материалам Министерства экономического развития РФ <http://www.ved.gov.ru>
- ²⁶ www.newsgeorgia.ru от 11 декабря 2014г. № 1262941
- ²⁷ <http://bizzone.info/articles/1403051316.php>
- ²⁸ www.newsgeorgia.ru от 18 декабря 2014 г. № 1262971
- ²⁹ там же от 6 марта 2015 г. № 1309349
- ³⁰ там же от 20 февраля 2015 г. № 1302471
- ³¹ там же от 21 октября 2014 г. № 1211241
- ³² <http://www.civil.ge/rus/article.php?id=21186>
- ³³ По материалам Министерства финансов Грузии <http://www.mof.ge>.
- ³⁴ www.newsgeorgia.ru от 12 марта 2015 г. № 1314346
- ³⁵ <http://www.economy.ge/en/economic-review/foreign-direct-investments>
- ³⁶ <http://bizzone.info/pop/1417130292.php>
- ³⁷ <http://bizzone.info/pop/1410550083.php>
- ³⁸ Цит. по Папава В. Экономика Грузии: в поиске модели развития // Мир перемен. 2013. № 3. С. 55–56.
- ³⁹ По данным международного глобального опроса Gallup International/WIN "Глобальный барометр надежды и отчаяния" (Global Barometer on Hope and Despair) от января 2012 года, православная Грузия вошла во вторую десятку самых религиозных стран мира вместе с католической Польшей. Цит. по: Синелина Ю. Религия в современном мире // Эксперт. 2013. № 1.
- ⁴⁰ <http://georgia.kavkaz-uzel.ru/articles/240382/>
- ⁴¹ <http://www.interraio.ru/company/structure/>

⁴² <http://ru.vtb.ge/about/>

⁴³ по материалам архива Министерства экономического развития РФ

<http://www.ved.gov.ru>

⁴⁴ <http://www.newsgeorgia.ru/politics/20150115/217283276.html>

⁴⁵ Цит. по <http://www.politrus.com/2015/03/26/georgia-rosneft/>

⁴⁶ там же

⁴⁷ там же

⁴⁸ http://www.investinsamara.ru/samara_region/facts_in_figures/

⁴⁹ http://www.investinsamara.ru/invest/foreign_investment/

⁵⁰ http://www.investinsamara.ru/fea/state_support_fea/

⁵¹ <http://www.sberbank.ru/samara/ru/legal/bankingservice/ved/>

⁵² http://avbbank.ru/corporate/184/vneshneekonomicheskaya_deyatelnost/

⁵³ <http://www.pervobank.ru/corporate/ved/>

⁵⁴ По материалам <http://www.investinsamara.ru>