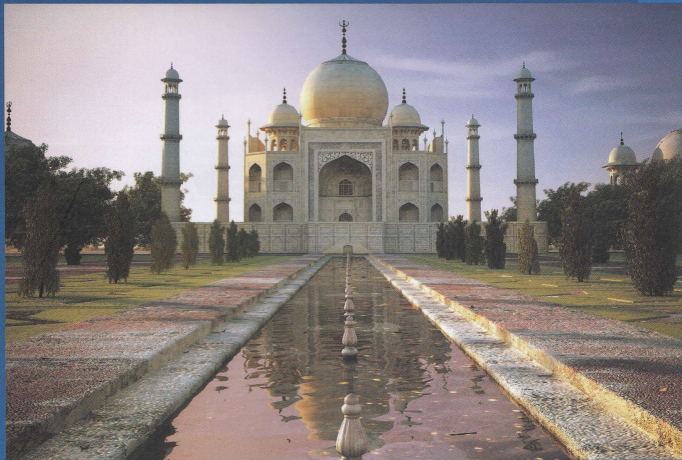


Министерство экономического развития Российской Федерации
Торговое представительство Российской Федерации в
Республике Индия



БИЗНЕС ПУТЕВОДИТЕЛЬ ПО ИНДИИ



2013



ИНДИЯ

РЕСПУБЛИКА ИНДИЯ



सत्यमेव जयते



ТОРГПРЕДСТВО РОССИИ В ИНДИИ



Торговый Представитель России в Индии:
Михаил Алексеевич Рапота

тел.: +91 (11) 26889153, 26873195,
26889227, 26879916

факс: +91 (11) 26873189

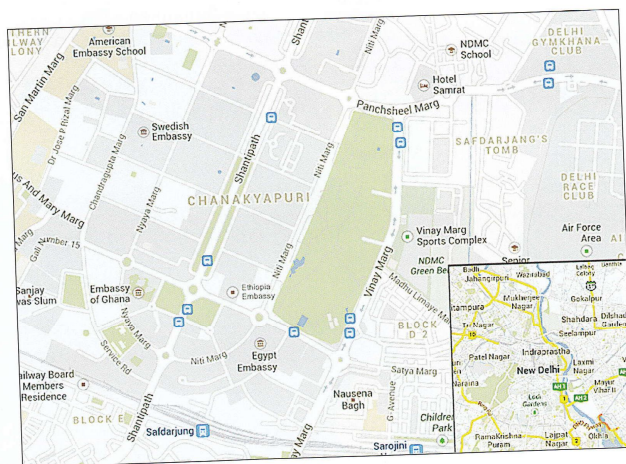
эл. почта: rusintrade@mail.ru

сайт: www.rustrade.in

адрес: Plot No 6&7, Block 50-E, Nyaya Marg,
Chanakya Puri, New Delhi – 110021, INDIA



СХЕМА ПРОЕЗДА



СОДЕРЖАНИЕ

1	Краткая характеристика делового климата	4
2	Информация о контактных данных дипломатических представительств Российской Федерации, представительств федеральных органов исполнительной власти, российских государственных учреждений, организаций и предприятий, представителей субъектов Российской Федерации и негосударственных некоммерческих организаций в Индии.....	5
3	Обзор нормативно-правовой базы и предпринимаемых мер в области государственного регулирования внешнеэкономической и инвестиционной деятельности в Индии.....	6
3.1	Основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность	6
3.2	Таможенный тариф	9
3.3	Законодательство об иностранных инвестициях	11
3.4	Валютное регулирование.....	12
3.5	Регулирование Свободных (особых) экономических зон (СЭЗ) в Индии.....	14
4	Рекомендации для экспортеров.....	16
4.1	Перспективные направления расширения российского экспорта в Индию	16
4.2	Действующие торговые ограничения.....	19
4.3	Особенности таможенно-тарифного регулирования при импорте в Индию	21
4.4	Особенности таможенных процедур при импорте в Индию.....	22
4.5	Нетарифные меры и техническое регулирование.....	23
4.6	Валютно-финансовое регулирование импортных операций.....	25
4.7	Логистические пути и маршруты доставки товара из Индии в Россию	25
5	Рекомендации по доступу на рынок Индии.....	26
5.1	Общие условия доступа на рынок.....	26
5.2	Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности в Индии	27
5.3	Открытие представительств и дочерних компаний в Индии	29
5.4	Налогообложение предприятий с иностранным участием	31
6	Информация о защите прав экспортеров в Индии	33
6.1	Способы защиты прав экспортеров в Индии, урегулирования и разрешения коммерческих споров, порядок рассмотрения споров экономического характера	33
6.2	Юридические и адвокатские конторы Индии по защите прав экспортеров	35
7	Информация о возможностях проверки деловой репутации юридических и физических лиц.....	37
8	Различная торговля (Дистрибьюторы различных видов товаров в Индии)	39
9	Специфические особенности ведения бизнеса в Индии, включая культурные аспекты и деловые обычаи	39

1. КРАТКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕЛОВОГО КЛИМАТА

В настоящее время Индия представляет собой динамично развивающуюся страну, имеющую мощную промышленность, значительные трудовые ресурсы, разнообразную минерально-сырьевую базу, растущий научно-технический потенциал и быстро расширяющийся сектор услуг, включая информационные технологии, финансово-банковское дело, транспорт и строительство. Индия является одним из лидеров развивающихся государств и входит в первую десятку стран мира по ряду показателей промышленного и сельскохозяйственного производства. В последние годы индийские власти позиционируют экономику страны как вторую (после Китая) наиболее быстро растущую в мире.

Экономика Индии является одной из крупнейших в мире по объему валового внутреннего продукта (ВВП), который, по предварительным данным МВФ, в 2012 г. составил 1,95 трлн. долл. США в текущих ценах и 4,71 трлн. долл. США по паритету покупательной способности. По оценке МВФ, в указанном году размер ВВП в расчете на душу населения в текущих ценах составил 1591 долл. США.

Вместе с тем, неразвитость инфраструктуры, отсталость сельскохозяйственной отрасли, высокий уровень коррупции и зарегулированность некоторых отраслей экономики, протекционистская таможенно-тарифная политика, медленный ход осуществления экономических реформ служат серьезными препятствиями на пути дальнейшего экономического роста.

В ходе выполнения очередного пятилетнего плана 2012-2017 гг. правительство республики планирует привлечь 1 трлн. долл. США в строительство автомобильных и железных дорог, портов, аэропортов, системы энергоснабжения и телекоммуникации.

Наблюдаемое в последние два года снижение темпов роста экономики до минимальных за последнее десятилетие обусловлено как внутренними, так и внешними экономическими и социальными факторами. Основной задачей правительства перед предстоящими в будущем году общенациональными выборами считают скорейшее осуществление экономических реформ и возврат к высоким показателям роста на уровне 7-8% в год. Для этого необходимо преодолеть тенденцию к уменьшению притока иностранных инвестиций, сократить объемы государственных субсидий на удобрения и основные виды энергоносителей, предпринять эффективные меры по реформированию сельскохозяйственной отрасли и системы налогообложения, ускорить темпы реализации инфраструктурных проектов.

Несмотря на то, что Индия является одной из стран-основателей Всемирной торговой организации (ВТО), ее внешнеторговая и инвестиционная политика нередко носит весьма протекционистский характер. Помимо различных нетарифных и технических барьеров для доступа иностранных товаров на индийский рынок, сохраняется относительно высокий уровень ввозных пошлин, особенно в таких отраслях как сельское хозяйство и автомобилестроение. Зачастую инвесторы и экспортеры сталкиваются с непрозрачными и непредсказуемыми методами регулирования индийского рынка, что негативно сказывается на имидже Индии как бизнес-партнера. Ситуация усугубляется запутанным и многоуровневым законодательством, особенно в налого

вой сфере. Согласно рейтингу Всемирного банка, Индия относится к группе стран со сложным деловым климатом (в 2012 г. она заняла 132-е место среди 183-х входящих в рейтинг государств).

Сохраняются ограничения в периодически изменяемых условиях доступа иностранных инвестиций на индийский рынок. В последнее время они в большей степени касаются сферы услуг. Наиболее перспективные отрасли индийской экономики для российских компаний: энергетика (включая атомную), горнодобывающая, металлургическая, химическая и нефтехимическая промышленность, гражданская авиация, строительство инфраструктурных объектов, фармацевтика.

2. ИНФОРМАЦИЯ О КОНТАКТНЫХ ДАННЫХ ДИПЛОМАТИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ, РОССИЙСКИХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ, ОРГАНИЗАЦИЙ И ПРЕДПРИЯТИЙ, ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ИНДИИ

Посольство РФ в Индии

Чрезвычайный и Полномочный Посол

Российской Федерации в Индии: КАДАКИН Александр Михайлович

Адрес: Shantipath Marg, Chanakyapuri, New Delhi — 110021, India;

Сайт: www.rusembassy.in;

Тел.: +91 (11) 2687-3799, 2687-3802, 2611-0640/41/42, 2688-9160, 2687-3800, 2611-0565;

Факс: +91 (11) 2687-6823, 2410-3961;

Эл. почта: indrusem@del2.vsnl.net.in.

Консульский отдел Посольства РФ в г. Нью-Дели

Адрес: Nyaya Marg, Chanakyapuri, New Delhi — 110021, India;

Тел.: +91 (11) 2467-8564; Факс: +91 (11) 2611-0560;

Эл. почта: indconru@del2.vsnl.net.in, indconru@gmail.com.

Генеральное консульство РФ в г. Мумбаи

Адрес: 42, Jagmohandas Marg (Old Nepean Sea Road), Mumbai — 400036, India;

Сайт: www.russiaconsulmumbai.mid.ru;

Тел.: +91 (22) 2363-3627/28; Факс: +91 (22) 2363-0403

Эл. почта: consul@mtnl.net.in;

Генеральное консульство РФ в г. Калькутта

Адрес: 22A, Raja Santosh Road, Alipore, Kolkata — 700027, India;

Сайт: www.kolkata.mid.ru;

Тел.: +91 (33) 24797006; Факс: +91 (33) 24798889;

Эл. почта: consulru@cal3.vsnl.net.in, consulruccu@mail.ru;

Генеральное консульство РФ в г. Ченнаи

Адрес: 14, Santhome High Road, Chennai — 600004, India;
Сайт: www.chennai.mid.ru;
Тел.: +91 (44) 2498-2320/30; Факс: +91 (44) 2498-2336;
Эл. почта: madrasrus@vsnl.com.

Торговое представительство РФ в Индии (Головной офис в г. Дели):

Торговый представитель РФ в Индии: Рапота Михаил Алексеевич
Адрес: Plot No 6&7, Block 50-E, Nyaya Marg, Chanakya Puri, New Delhi — 110021, India;
Сайт: www.rustrade.in;
Тел.: +91 (11) 2688-9153, 2687-3195, 2688-9227; Факс: +91 (11) 2687-3189;
Эл. почта: rusintrade@mail.ru.

Отделение Торгового представительства РФ в г. Мумбаи

Руководитель отделения: Колесников Сергей Алексеевич
Адрес: 31-A, Dr. G. Deshmukh Marg, Mumbai — 400026, India
Тел.: +91 (22) 23519650; Факс: +91 (22) 23519650
Эл. почта: rustrademumbai@mail.ru

Представительство Торгово-промышленной палаты Российской Федерации

Адрес: A-15/18, Vasant Vihar, New Delhi - 110057, India;
Сайт: www.tpprf.ru, <http://in.ruschamber.net/eng/>
Тел.: +91 (11) 2614-6295; Факс: +91 (11) 2614-6316;
Эл. почта: trp-india@yandex.ru.

Российский Центр науки и культуры в г. Дели (РЦНК)

24 Ferozeshah Road, New Delhi 110001, India;
Сайт: www.russiancentre.org.in;
Тел.: +91 (11) 2332-9102 (03); Факс: +91 (11) 2373-7786;
Эл. почта: culture@del2.vsnl.net; delhi@rcsc.org.in; india-06@mail.ru

**3. ОБЗОР НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ БАЗЫ И ПРЕДПРИНИМАЕМЫХ
МЕР В ОБЛАСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕ-
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ИНДИИ**

3.1 Основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность

Регулирование внешнеэкономических связей в Индии является прерогативой центрального правительства в лице его уполномоченных органов (Минторгпром Минфин, Резервный банк Индии (РБИ) и другие специализированные организации). Правительства отдельных штатов осуществляют контроль за соблюдением правил валютного и экспортно-импортного регулирования, принятых на общегосударственном уровне и действующих на территории всей страны.

К важнейшим законодательным актам, регулирующим внешнеэкономическую деятельность в Индии, относятся Закон о внешней торговле (Foreign Trade (Development and Regulation) Act, 1992), Правила регулирования внешней торговли (Foreign Trade (Regulation) Rules, 1993), Закон о специальных экономических зонах (Special Economic Zones Act, 2005), а также законы о таможенной деятельности и валютном регулировании.

Таможенная деятельность в Индии регулируется Законом о таможене (Customs Act, 1962) и Законом о таможенном тарифе (Customs Tariff Act, 1975). Данные законы корреспондируются с нормами и правилами ВТО и регулируют процедуру применения мер тарифного и нетарифного контроля внешнеэкономической деятельности, прежде всего взимания таможенных пошлин. Таможенные тарифы ежегодно корректируются с целью обеспечения условий для наращивания экспорта индийских товаров, услуг и защиты интересов национальных производителей. Надзор за исполнением таможенного законодательства и подготовку предложений по его изменению осуществляют соответствующие департаменты Минфина, Минторгпрома и других министерств федерального правительства и правительств штатов.

Антидемпинговые и специальные защитные расследования в Индии проводятся в соответствии с положениями Закона о таможенном тарифе 1975 г. Процедура антидемпинговых расследований соответствует нормам ВТО (Статья VI Соглашения ГАТТ 1994 г.).

Валютное регулирование в Индии осуществляется на основе Закона о валютном регулировании (Foreign Exchange Management Act (FEMA), 1999). В соответствии с этим законом уполномоченным лицам и организациям разрешаются валютные сделки по текущим операциям за исключением тех, которые подпадают под действие запретительных циркуляров Резервного банка Индии (РБИ). Функции государственного валютного контроля возложены на РБИ, который, в частности, выдает разрешение на открытие счетов иностранным компаниям, работающим в Индии. Валютные сделки, осуществляемые в стране, требуют обязательного разрешения РБИ. В соответствии с Законом о валютном регулировании капитал, инвестированный в Индию, прибыль и дивиденды на него, могут быть свободно репатрированы после уплаты всех соответствующих налогов.

Основными нормативными правовыми актами, регулирующими добывающие отрасли промышленности Индии, являются Закон о разработке и добыче полезных ископаемых 1957 г. (The Mines and Minerals (Development and Regulation) Act, 1957), Правила о концессиях на разработку полезных ископаемых (Mineral Concession Rules, 1960) и Правила сохранения и разработки полезных ископаемых (Mineral Conservation and Development Rules, 1988).

Закон о разработке и добыче полезных ископаемых 1957 г. (The Mines and Minerals (Development and Regulation Act, 1957) определяет основные ограничения на разведку и разработку полезных ископаемых, устанавливает правила предоставления и процедуру получения разрешений и лицензий, а также определяет специальные полномочия центрального правительства на данный род деятельности.

Закон содержит положения, ограничивающие возможность доступа иностранных компаний к разработке индийских месторождений полезных ископаемых. Статья 5 Закона гласит, что лицензия на разведку и разработку полезных ископаемых может

быть получена нерезидентом только при условии получения предварительного одобрения центрального правительства Индии.

Правила о концессиях на разработку полезных ископаемых (The Mineral Concession Rules, 1960) устанавливают процедуру и условия получения лицензий на разведку и разработку полезных ископаемых.

Правила сохранения и разработки полезных ископаемых (Mineral Conservation and Development Rules, 1988) устанавливают требования, предъявляемые к разработке полезных ископаемых с учетом необходимости сохранения окружающей среды.

Фондовый рынок Индии регулируется Советом по ценным бумагам и биржам Индии (Securities and Exchange Board of India, SEBI). Государственное регулирование индийского банковского сектора базируется на следующих документах:

1. Закон о Резервном банке Индии (Reserve Bank of India Act) 1934 г.
2. Закон о регулировании банковской деятельности (Banking Regulation Act) 1949 г.
3. Закон о компаниях (Companies Act) 1956 г.

Уполномоченным регулятором банковского сектора страны является РБИ.

В соответствии с международными нормами для недопущения ограничений торговли или торговой конкуренции со стороны монополий правительство Индии разработало систему антимонопольных мер. Ее основными нормативно-правовыми актами являются Закон о монополиях и ограничительных торговых практиках, 1969 г. (Monopolies and Restrictive Trade Practices Act) и Закон о конкуренции, 2002 г. (Competition Act). Антимонопольную практику затрагивают также отдельные статьи и положения Закона о компаниях, 1956 г. и Закона о защите потребителей, 1986 г. В соответствии с ними монополистическая торговая практика на индийском рынке не допускается.

Исполнение законов в области антимонопольной политики контролирует Комиссия по вопросам конкуренции (Competition Commission of India, www.cci.gov.in), созданная в 2003 г. В ее состав входят председатель и шесть членов, назначаемые центральным правительством Индии.

Закон о торговых марках и торговых знаках, 1999 защищает наименования, знаки, цвета, звуки, ароматы и другие характеристики товара или услуги, предлагаемых какой-либо компанией на рынке; закон определяет процедуру регистрации торговых марок и знаков и запрещает государственным органам без уведомления соответствующей регистрационной палаты арестовывать партию контрафактных товаров;

Закон об авторском праве, 1957 (с поправками 1999 года) охраняет авторские права на художественные, музыкальные, литературные произведения, а также компьютерные программы. Закон предусматривает наказание за нарушение авторских прав, включая штрафные санкции и лишение свободы на срок от 6 месяцев до 3 лет. Раздел 63 Закона предусматривает ответственность за «сознательное использование пиратской продукции» и «побуждение к использованию пиратской продукции»;

Закон о дизайне, 2000 позволяет защищать визуально отличимые формы, конфигурации или образцы товаров путем их регистрации;

Подписав Соглашение ВТО о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности (ТРИПС), **Индия** взяла на себя обязательство предотвращать импорт и экспорт контрафактной продукции.

3.2 Таможенный тариф

Таможенное законодательство Индии регулируется Законами о таможе от 1962 г. (Customs Act, 1962) и таможенном тарифе от 1975 г. (Customs Tariff Act, 1975), которые определяют процедуру взимания таможенных пошлин. Поправки в Таможенный тариф (Customs Tariff) принимаются на ежегодной бюджетной сессии Парламента Индии. Правительство Индии своими циркулярами и уведомлениями вносит изменения и дополнения в действующие акты в соответствии с законами, принимаемыми парламентом, главные из которых Бюджет страны и Внешнеторговая политика. Индийское таможенное законодательство корреспондируется с правилами ВТО.

Таможенная пошлина является косвенным налогом. Она собирается непосредственно с импортеров и экспортеров, но возлагается на потребителя. В настоящее время таможенная пошлина является важнейшим источником поступления средств в бюджет страны и составляет около 30% от общих налоговых поступлений. Вместе с акцизным сбором таможенные пошлины обеспечивают ¾ доходов бюджета от сбора налогов.

К основным видам импортных пошлин относятся базовая таможенная пошлина, дополнительная пошлина (эквивалентна акцизному сбору на товары, производимые в стране), специальная дополнительная таможенная пошлина, антидемпинговая или специальная защитная пошлина (используется с целью защиты местного производителя), и компенсационная пошлина (применяется в соответствии с соглашением по ВТО). Основным видом базовой пошлины является адвалорная (94% от всех тарифных линий).

Таможенные пошлины подразделяются на две группы — импортные и экспортные. Импортная пошлина взимается со всех товаров, ввозимых в страну, включая и те, которые ввозятся для нужд правительственных организаций. Ставка импортных пошлин на все группы товаров установлена в Законе о таможенном тарифе. Ставки таможенных пошлин ежегодно публикуются в официальном правительственном издании «Таможенный тариф Индии», основанном на единой гармонизированной товарной номенклатуре ГАТТ. Базовая таможенная пошлина, как правило, уплачивается с цены CIF данного товара.

Размер таможенных пошлин рассчитывается, исходя из стоимости товара, заявленной в таможенной декларации по приходу (Bill of Entry). Для определения стоимости импортируемых товаров используются цена, указанная в счете-фактуре, стоимость транспортировки и обработки грузов.

Процедура оценки стоимости импортируемых товаров в Индии соответствует процедуре, предусмотренной в законе об оценке товаров в рамках ВТО.

В Индии существует несколько типов импортных таможенных пошлин:

1) Базовая таможенная пошлина (БТП). Ставка БТП определена в разделе 25 Закона о таможенном тарифе в зависимости от группы товаров. Индийское законодательство предусматривает как фиксированные ставки таможенной пошлины, так и пошлину в размере определенного процента от стоимости импортируемого товара. Максимальный уровень ставок таможенной пошлины составляет 40%, но в исключительных случаях она может достигать до 245% (крепкие алкогольные напитки).

2) Дополнительная пошлина равна сумме акцизного сбора, взимаемого с импортируемых товаров, идентичных тем, которые производятся на внутреннем рынке. Эта пошлина часто называется компенсационной (CVD). Она эквивалентна акцизному сбору на товары, производимые в стране. В тех случаях, когда компенсационная по-

шлина не является фиксированной, она рассчитывается от суммы стоимости товара, базовой таможенной пошлины и других добавочных пошлин.

В дополнительную пошлину также входят компенсационная пошлина на максимальную розничную цену (Maximum Retail Price) и дополнительная таможенная пошлина на алкогольную продукцию из других государств (Additional Duty on Liquor).

3) Специальная дополнительная таможенная пошлина. В 1998/99 фин.г. была введена специальная дополнительная пошлина, которая призвана привести в соответствие цены на импортные товары и товары, производимые внутри страны. Ставка этой пошлины составляет 8% от суммы стоимости товара, базовой таможенной пошлины, специальной пошлины и других добавочных пошлин. Товары, импортированные для последующей продажи на внутреннем рынке, освобождаются от обложения этой пошлиной. От специальной дополнительной таможенной пошлины также освобождаются товары, ввезенные для использования при сооружении проектов в сфере производства удобрений, электроэнергетики и газетной бумаги, добыче угля и нефти, изготовлении особого телекоммуникационного оборудования, а также при импорте золота и серебра.

4) Компенсационная пошлина устанавливается на импортные товары, производство или транспортировка которых субсидируется правительством другой страны. В настоящее время эта пошлина не взимается.

5) Антидемпинговая или специальная защитная пошлина призвана защитить местных производителей от ущерба, наносимого им из-за демпинговых поставок товаров из-за границы. Размер антидемпинговой пошлины устанавливается в каждом конкретном случае в зависимости от ущерба, понесенного местным производителем, посредством проведения антидемпингового расследования Генеральным директором по антидемпинговым мерам и сопутствующим пошлинам Министерства торговли и промышленности. Размер специальной защитной пошлины определяется по результатам расследования, проводимого Генеральным Директором по защитным мерам, таможенным и центральным акцизам Минфина Индии.

6) Ограниченная тарифная ставка. Согласно статье II ГАТТ, которая является частью соглашения по ВТО, странам — членам ВТО рекомендовано ограничивать тарифные ставки до предельного уровня. Страна-член ВТО может поднять свою импортную пошлину только до уровня, предписанного в указанном соглашении. И хотя страны обычно держат свои тарифные ставки высокими, реальные ставки обычно ниже, чем предельные. Они называются применяемыми пошлинами.

На 2012/13 фин. г. совокупная импортная пошлина на большинство сельскохозяйственных и продовольственных товаров установлена в размере от 10% до 110%, на сиропы и концентраты для изготовления безалкогольных напитков (код 2106 90) — 150%. Импортные пошлины на большинство химических товаров (коды 28-29, 38) составляют 5-10%, на удобрения (код 31), которые являются одним из основных товаров российского экспорта, не превышают 10%. Размеры ставок импортных пошлин на такие перспективные товары российского экспорта в Индию, как алмазы (код 7102) и золото (код 7108), составляют 5%, черные металлы (код 72) — 10%, на цветные металлы (на никель, медь, алюминий, свинец и цинк (код 75, 74, 76, 78 и 79)) — от 5% до 10%.

Размеры ставок импортных пошлин на машины, оборудование, транспортные средства, а также продукцию приборостроения, в основном, составляют от 7,5% до 10%.

3.3 Законодательство об иностранных инвестициях

Прямые иностранные инвестиции (FDI) в Индию регулируются «Положением о промышленной политике», 1991 г., принятой Правительством Индии, и Законом о валютном регулировании (FEMA), 1999 г., в которых регламентируются правила и условия привлечения иностранных инвестиций в экономику страны.

Кроме того, РБИ выпустил *Извещение (Notification) № FEMA 20/2000-ПБ от 3 мая 2000 г.*, а также *Главный Циркуляр по иностранным инвестициям в Индии №02/2008-09 от 1 июля 2008 г. (Master Circular on Foreign Investment in India, RBI /2008-2009/15)*, которые содержат инструкции по данному вопросу.

С целью упрощения ознакомления иностранных инвесторов с действующими нормами и правилами осуществления прямых иностранных инвестиций в марте 2010 г. Минторгпром Индии выпустил обобщающий документ, получивший название «Политика (в отношении) прямых иностранных инвестиций» (FDI Policy). FDI Политика пересматривается и совершенствуется на постоянной основе, в нее вносятся изменения каждые полгода. Изменения в политике в различных секторах вводятся время от времени через двухгодичную сводную FDI Политику, формулируемую Департаментом промышленной политики & развития (DIPP) Министерства торговли и промышленности Правительства Индии.

FDI свободно разрешены в большинстве секторов экономики.

Процедура режима «автоматического одобрения»

По режиму «автоматического одобрения», инвестору — нерезиденту или индийской компании не требуется какого-либо согласия от РБИ или Правительства Индии для осуществления инвестиций. Любая индийская компания, не вовлеченная в деятельность/сектор где FDI запрещены, может выпускать акции или конвертируемые облигации для лица — нерезидента Индии, при условии входа на режим и соблюдения секторных ограничений прописанных в FDI Политике (при условии, что акции и облигации эмитированы индийской компанией не с целью приобретения существующих акций другой индийской компании).

Процедура режима «с одобрения Правительства»

FDI в сферы деятельности, не охватываемые режимом «автоматического одобрения», требуют предварительного одобрения Правительства. Вопрос рассматривается Советом по продвижению иностранных инвестиций (FIPB), Департаментом по Экономическим Дела, Министерством финансов. Обращение может быть сделано в форме FC-IL (доступно на сайте: <http://www.dipp.gov.in>). Обращение в простой письменной форме с указанием всех соответствующих деталей также приемлемо. Плата за рассмотрение обращения не взимается.

Предложения для иностранных инвестиций по режиму «с одобрения Правительства», относящиеся к FDI Политике, периодически рассматриваются FIPB, в Департаменте по экономическим вопросам (DEA), в Министерстве финансов. Одобрение FIPB/Правительства Индии требуется, в том числе, в следующих случаях:

а) Если какое-либо промышленное предприятие, не являющееся предприятием Микро или Малого бизнеса (MSE), производит товары, зарезервированные для MSE сектора, и предложенные иностранные инвестиции составляют более чем 24 % в ка-

(валютные сделки) обязаны неукоснительно выполнять изданные РБИ «Инструкции по валютному контролю». Это относится и к различным проектам, осуществление которых требует проведения операций с иностранной валютой.

В случаях нарушения норм валютного законодательства, если это не подпадает под уголовную ответственность, на период разбирательства лицензии нарушителей отзываются, а их счета замораживаются.

Предусматриваются две категории нарушений: а) негрубые нарушения (караются штрафными санкциями); б) грубые нарушения (караются уголовной ответственностью).

К первой категории относятся нарушения порядка проведения сделок с валютой, в том числе завышение или занижение цены в товаросопроводительных документах (например, счетах-фактурах). За эти нарушения предусматривается налагаемый РБИ штраф в размере от 10000 рупий до двойной стоимости товара, который налагается РБИ.

Вторая категория нарушений, которая характеризуется как «серьезные преступные действия», подпадает под юрисдикцию Директората по соблюдению законов. Данный орган наделён правом проводить расследование, обыск, арест подозреваемого и возбуждать уголовные дела.

Валютное законодательство Индии четко разграничивает сферу деятельности Директората и РБИ по контролю за соблюдением законности при проведении валютных операций в сфере ВЭД. FEMA (п.5) содержит указание о том, что Правительство имеет право в случае необходимости вводить ограничения на сделки по текущим счетам, исходя из общественных интересов и по согласованию с РБИ.

Органы контроля в Индии

Решение задач по выявлению противоправных действий в кредитно-финансовой, бюджетной и налоговой сферах в Индии возложено на специальную службу — Центральное бюро экономических расследований (Central Economic Intelligence Bureau), организационно входящее в Департамент налогов и сборов Министерства финансов страны.

Индийское Центральное бюро экономических расследований (CEIB) было создано в июле 1985 г. с целью усиления деятельности по сбору информации, проведению расследований, пресечению противоправных акций и с целью обеспечения координации действий различных органов, осуществляющих надзор за исполнением законодательства в сфере экономики.

CEIB возглавляет Специальный секретарь. Ему помогают два заместителя, один объединенный секретарь и пять помощников. В бюро также имеются под-секретари, старший технический персонал, сотрудники аппарата добывания информации и секретариата. Общая штатная численность CEIB составляет 133 человека.

Наряду с CEIB в Индии с 1973 г. функционирует Директорат по контролю за соблюдением валютного законодательства (Enforcement Directorate — ED), который формально входит в состав Департамента налогов и сборов Минфина. Однако фактически данный Директорат является независимым органом, имеющим право предьяв-

лять претензии, проводить расследования и выносить решения о применении санкций к нарушителям валютного законодательства страны. ED со штаб-квартирой в Нью-Дели располагает 7 зональными, 9 субзональными представительствами в городах по всей территории Индии.

В своей деятельности Директорат по контролю за соблюдением валютного законодательства и Центральное бюро экономических расследований руководствуются рядом соответствующих нормативных правовых актов. К числу основных из них относятся: Закон о валютном регулировании — FEMA 1999 г., Закон о подоходном налоге 1961 г., Закон о налоге на богатство 1956 г., Закон о налоге на дарение 1958 г., Закон о налоге на доходы от денежных капиталов 1974 г., Закон о налоге на расходы 1987 г., Закон о запрещении анонимных сделок 1988 г., Закон о налоге со сверхприбыли 1963 г., Закон о централизованном налоге с продаж 1956 г., Таможенный закон 1962 г., Закон о предотвращении отмывания денег 1999г., Закон о контрабанде и мошеннических валютных сделках 1976г., Закон о сохранении иностранной валюты и предотвращении контрабандной деятельности 1974 г., Закон о внешней торговле 1992 г., Закон о доступе к информации 2005 г.

3.5 Регулирование Свободных (особых) экономических зон (СЭЗ) в Индии

СЭЗ (SEZ) — специально выделенные географические зоны, сфокусированные на расширении экспорта, создании рабочих мест и ускорении темпа экономического развития, в отношении которых действуют специальные более либеральные экономические законы по сравнению с остальной частью страны, стимулирующие привлечение как зарубежных, так и местных инвестиций.

В апреле 2000 г. Правительство Индии приняло специальную политику в области СЭЗ. С целью придания стабильности функционированию СЭЗ правительством Индии были приняты: закон о специальных экономических зонах (SEZ Act, 2005) и правила создания и функционирования СЭЗ (SEZ Rules, 2006), являющиеся основополагающими документами регулирования их деятельности.

Наряду с SEZ Act, 2005 и SEZ Rules, 2006, деятельность СЭЗ в Индии регулируется постановлениями специального комитета (Empowered Group of Ministries), возглавляемого министром иностранных дел. В него также входят министры финансов, промышленности и торговли, связи и информационных технологий и заместитель председателя Плановой комиссии правительства Индии. Данный комитет вносит законодательные инициативы в правительство страны по корректировке нормативных актов, регулирующих деятельность СЭЗ.

Определенные аспекты деятельности СЭЗ регулируются положениями внешне-торговой политики (Foreign Trade Policy 2004-2009), закона о таможене (Customs Act, 1962), закона о налоге на прибыль (Income Tax Act, 1961) и рядом других законодательных актов.

Функционирование СЭЗ находится под контролем и управлением трехуровневой системы. Высшим органом контроля и управления на правительственном уровне является Совет (Board of Approval — BoA), возглавляемый секретарем Департамента

Министерство экономического развития Российской Федерации

торговли. Следующий уровень — Комиссары зонального развития (Zonal Development Commissioners — ZDCs). На уровне отдельных зон контроль над функционированием СЭЗ осуществляет Комиссар по развитию (Development Commissioner). Третий уровень — Комитет по одобрению производств (Unit Approval Committee).

В соответствии с правилами создания и функционирования СЭЗ они делятся на многопрофильные, специализированные, складские зоны и зоны свободной торговли, зоны в морских портах и аэропортах. В зависимости от этого существуют ограничения на минимальную производственную площадь, минимальный размер инвестиций в СЭЗ, размещение непрофильных объектов инфраструктуры и т.д. Отдельно оговорены эти требования для СЭЗ, специализирующихся в области информационных технологий (ИТ), биотехнологий, обработки драгоценных камней и производства ювелирных изделий, а также для СЭЗ, расположенных в экономически отсталых районах страны и в союзных территориях (административные образования Индии, имеющие значительно меньшую площадь территории, чем штаты).

Закон устанавливает требования в отношении минимального размера инвестиций в СЭЗ и ее чистого дохода за первые 5 лет деятельности.

(млн. долл. США)

Тип СЭЗ	Чистый доход	Минимальный объем инвестиций
Многопрофильная СЭЗ	55	220
Специализированная СЭЗ	10	55

Стимулы для предприятий, расположенных в СЭЗ:

- ▶ не требуется лицензия на осуществление импорта;
- ▶ беспошлинный импорт средств производства, материалов, запасных частей, расходных материалов и т.д.;
- ▶ беспошлинное приобретение на внутреннем рынке средств производства, сырья, расходных материалов, запасных частей и т.д.;
- ▶ предприятие освобождается от уплаты налога на прибыль в размере 100% от прибыли сроком на 5 лет с момента декларирования прибыли, далее еще на 5 лет в размере 50%;
- ▶ разрешаются производство, оказание услуг, переработка, сборка, ремонт, вторичная переработка, упаковка и т.д.;
- ▶ разрешаются продажи на внутренний рынок при полной уплате таможенных пошлин в соответствии с действующим для внутренней таможенной зоны законодательством;
- ▶ полная свобода по заключению субконтрактов (подрядов);
- ▶ упрощенный режим таможенных проверок экспорта и импорта;
- ▶ беспрепятственный возврат импортированных товаров, признанных дефектными;
- ▶ выдача ссуд в объеме до 100% стоимости основных фондов, сохранение валютных средств на счете (без их конвертации в местную валюту);

Министерство экономического развития Российской Федерации

- ▶ беспошлинный импорт/приобретение специфических товаров для создания предприятий.
- ▶ в СЭЗ разрешено открытие зарубежных отделений индийских банков, для которых РБИ установлены льготные нормативы деятельности, что облегчает доступ к зарубежным финансовым ресурсам компаниям, расположенным в СЭЗ;
- ▶ компаниям, расположенным в СЭЗ, разрешены внешние коммерческие заимствования на срок до 3-х лет на условиях, разработанных РБИ;
- ▶ компаниям, расположенным в СЭЗ, разрешены срочные товарные сделки на определенных условиях;
- ▶ сделки на поставку товаров и услуг из внутренней таможенной территории страны в СЭЗ рассматриваются как экспортные.

Индийским законодательством определены следующие критерии отбора заявок на создание СЭЗ:

- ▶ на территории СЭЗ размещаются предприятия, работающие только по схеме СЭЗ;
- ▶ на территории СЭЗ должен быть свой контейнерный терминал;
- ▶ система безопасности СЭЗ должна в полной мере обеспечивать условия для функционирования особых таможенных и экономических режимов;
- ▶ минимальная площадь зоны:
 - для многопрофильных СЭЗ — 1000 га;
 - для СЭЗ, специализирующихся на услугах, — 100 га;
 - для СЭЗ, расположенных в малых по площади штатах и союзных территориях, — 200 га;
 - для СЭЗ, расположенных на территории портов и аэропортов, — 100 га;
 - для СЭЗ, специализирующихся в области информационных технологий, — 10 га и 100 тыс. кв. м. производственных помещений;
 - для СЭЗ, специализирующихся в области биотехнологий, нетрадиционных источников энергии и производстве ювелирных изделий, — 10 га;
- ▶ направление деятельности СЭЗ не должно противоречить местному законодательству в отношении размещении объектов, загрязнения территории, утилизации вредных отходов и др.;
- ▶ не менее 35% от территории СЭЗ должно быть занято предприятиями по основному профилю деятельности.

4. РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ

4.1 Перспективные направления расширения российского экспорта в Индию

На различных уровнях неоднократно отмечалось, что объем российского экспорта в Индию не соответствует потенциалу российской экономики. Существуют значительные возможности для его расширения, в частности, за счет продукции машиностроения, горнодобывающей, химической и нефтехимической промышленности, сельского хозяйства.

Министерство экономического развития Российской Федерации

Данные индийской таможенной статистики по индийскому импорту из стран — основных торговых партнеров Индии (США, Китая, Германии) свидетельствуют о большой востребованности на индийском рынке таких товаров, как черные металлы, удобрения, продукция органической химии, нефть и продукты ее перегонки, газетная бумага и лесоматериалы, пластмассы и изделия из них. Это говорит о потенциальных возможностях для расширения российских поставок указанных товаров на индийский рынок.

Металлургическая промышленность

Обе стороны заинтересованы в использовании современных технологий, которыми располагает российская промышленность, в строительстве новых и модернизации уже имеющихся (в первую очередь, построенных при содействии СССР/России) объектов металлургической промышленности в Индии.

Машиностроение

Российская сторона выражает свою заинтересованность в увеличении экспорта в Индию широкой номенклатуры машиностроительной продукции. Одной из перспективных статей российского экспорта в Индию может считаться российская сельскохозяйственная техника, учитывая ее надежность и относительно низкие цены на нее.

Предприятия российского и индийского транспортного машиностроения могут рассмотреть возможности сотрудничества по разработке нового поколения локомотивов, электричек пригородного сообщения, поездов и вагонов для метро.

Авиастроение

В последние годы активно развивается гражданская авиация Индии. Создаются новые частные пассажирские и грузовые авиакомпании, действующие компании объявляют о планах значительного увеличения своего авиапарка. Перед гражданской авиацией Индии стоит задача кардинального улучшения авиасообщения между штатами, особенно в северо-восточном направлении. Индийские авиакомпании нуждаются в самолетах малой и средней вместимости. Это обстоятельство необходимо использовать для продвижения на индийский рынок российской авиатехники данного класса.

Перспективными видятся поставки в Индию удовлетворяющих современным требованиям российских пассажирских самолетов малой и средней дальности, прежде всего таких, как Суперджет-100 и в перспективе МС-21. Существуют возможности для организации совместного производства среднемагистральных самолетов, а также вертолетов и авиационных двигателей.

В связи со старением парка эксплуатируемых гражданской авиацией Индии вертолетов западного производства имеются перспективы для продажи российских вертолетов гражданских модификаций (Ми-172, Ка-226 и др.).

Химическая промышленность и удобрения

Существует объективная взаимодополняемость между имеющимися в России природными и производственными ресурсами и постоянно растущим в Индии спро-

Министерство экономического развития Российской Федерации

сом на удобрения. Россия обладает обширными запасами природного газа и других ресурсов, необходимых для производства удобрений (мочевины, поташа, фосфорных удобрений), а индийская сторона, в свою очередь, может взять на себя долгосрочные обязательства по закупке удобрений у российских заводов. Экспорт удобрений уже составляет значительную часть экспорта из России в Индию, и существуют возможности для его дальнейшего роста.

Медицинская и биотехнологическая промышленность

Российские научно-исследовательские организации и предприятия заинтересованы в сотрудничестве с индийскими партнерами в такой перспективной области как биотехнологии, в частности, в разработке антибиотиков, гормональных препаратов, ферментов, белков, пептидов, витаминов. Россия заинтересована в разработке совместной программы производства субстанций и готовых лекарственных форм антибиотиков нового поколения.

Российская сторона также заинтересована в комплексных поставках в Индию медицинских изделий для лечебно-профилактических учреждений, мобильных медицинских комплексов для экспресс-оценки эпидемиологической обстановки и состояния здоровья населения в удаленных районах и оказания услуг специализированных медицинских подразделений.

Что касается сегмента фармацевтической продукции, российская сторона предлагает разрабатывать, производить и поставлять иммуно-биологические препараты, такие как вакцины от полиомиелита, краснухи и т.п. Россия имеет богатый опыт производства фармацевтических средств для ветеринарной отрасли, которые можно поставлять на индийский рынок.

Горнодобывающая промышленность

На ближайшее время Индия останется перспективным рынком для сбыта российского горно-шахтного оборудования. Спросом в этой стране пользуются длинно-забойные механизированные очистные комплексы, крупные драглайны, карьерные экскаваторы, большегрузные автосамосвалы и буровые установки.

В Индии существует высокий спрос на коксующийся уголь, запасы которого есть в России. Производство диоксида титана и титановой губки — еще один сегмент, в котором российские компании имеют большой опыт и необходимые технологии, а Индия располагает богатыми источниками сырья для производства указанных товаров.

Энергетическая сфера

Перед Индией остро стоит проблема нехватки генерирующих электромощностей. В этом контексте перспективными для российского экспорта являются такие направления, как:

- ▶ атомная энергетика (поставки оборудования для АЭС);
- ▶ теплоэнергетика (дальнейшее продвижение на индийский рынок энергооборудования для ТЭС);
- ▶ гидроэнергетика (поставки основного оборудования для ГЭС);
- ▶ поставки электростанций малой мощности (до 100 кВт) для сельских районов.

4.2 Действующие торговые ограничения

Основные нормативы, регламентирующие инициирование и проведение расследований для введения торговых ограничений, определены разделами 9, 9А, 9АА, 9В и 9С Акта о Таможенном тарифе (Customs Tariff Act), 1975 с поправками от 1995 г. и положением о Таможенном тарифе, 1995 (Определение, наложение и сбор антидемпинговых пошлин по статьям демпинга и для определения ущерба) с поправками (Уведомление № 44/1999, июль 1999 г.; Уведомление № 28/2001, май 2001 г.; Уведомление № 1/2002, январь 2002 г.; Уведомление № 101/2003, ноябрь 2003 г.). Все требования и процедуры, изложенные в вышеуказанных документах, соответствуют положениям Соглашения ВТО по применению Статьи VI ГАТТ 1994 (Соглашение по антидемпингу).

По состоянию на май 2013 г. в отношении России Индия применяет следующие меры защиты внутреннего рынка:

Антидемпинговые меры:

- ▶ **Политетрафторэтилен** — с 03.05.2010 г. по 02.05.2015 г. действует пошлина в размере 3,42 долл. США за кг. для всех российских компаний. Мера впервые была введена 30 декабря 1999 года.
- ▶ **Гексамин** — с 25.07.2007 г. по 24.07.2012 г. действовала пошлина в размере 201,7 долл. США за тонну для всех российских компаний. Мера впервые была введена 27 марта 2002 года. В настоящее время проводится пересмотр меры в связи с окончанием срока ее действия. 17 июля 2012 года Генеральным Директоратом по антидемпинговым и сопутствующим пошлинам Минторгпрома Индии инициировано расследование, в связи с чем Департамент доходов Минфина Индии своим решением от 06 августа 2012 года (Notification No.38/2012-Customs) продлил действие антидемпинговых мер в отношении России и Саудовской Аравии по гексамину до 24 июля 2013 года, пошлина продолжает действовать.
- ▶ **размерах: для ОАО «Ярославский техуглерод»** — 0,136 долл. США за кг. для остальных российских компаний — 0,391 долл. США за кг. Генеральным Директоратом по антидемпинговым и сопутствующим пошлинам Минторгпрома Индии 20.08.2011 г. было инициировано расследование по промежуточному пересмотру меры в связи с изменившимися обстоятельствами. 28.02.2013 г. завершено расследование в отношении поставок в Индию технического углерода (Carbon Black used in rubber applications), происходящего или экспортируемого из Австралии, КНР, России и Таиланда. На основании данного решения, правительству Индии рекомендовано применить антидемпинговые меры в отношении вышеуказанных стран, в том числе в отношении всех российских предприятий-экспортеров предлагается установить оплату 0,391 доллара США за 1 кг импортируемой продукции.
- ▶ **Поливинилхлорид** — с 26.07.2010 г. по 25.07.2015 г. действует для всех российских компаний в следующих размерах: для товара, произведенного и экспортированного из России, в размере разницы между 1691 долл. США за кг. и ценой товара, выгруженного на берег, для товара, произведенного в России и экспортированного из другой страны, или, произведенного в другой стране и экспортированного из России в размере разницы между 1701 долл. США за кг. и ценой товара, выгруженного на берег.

- ▶ **Кальцинированная сода** — 18.04.2013 г. по результатам расследования, проведенного Генеральным Директоратом по антидемпинговым мерам и сопутствующим пошлинам Минторгпрома Индии, распоряжением Департамента доходов Министерства финансов Индии № 8/2013-Customs (ADD) введена антидемпинговая мера в отношении поставок в Индию кальцинированной соды из России и Турции на срок пять лет с 18.04.13 г. по 18.04.2018 г. в размере 35,99 долларов США за одну тонну продукции для любого экспортера.

Специальная защитная мера:

- ▶ **Фталиевый ангидрид** — с 17.01.2012 г. по 16.01.2013 г. действовала специальная защитная пошлина в размере 10%. 26 октября 2012 г. Генеральным директоратом по защитным мерам, таможенным и центральным акцизам Минфина Индии в связи с предстоящим истечением срока действия меры инициировано новое расследование в отношении поставок в Индию фталиевого ангидрида, в том числе из Российской Федерации. 7 июня 2013 г. решением Генерального Директората №D-22011/14/2012 процедура специального защитного расследования прекращена без принятия специальных защитных мер ввиду недоказанности причинения ущерба индийским производителям импортными поставками данного продукта.

Специальное защитное расследование:

- ▶ **Нитрит натрия** — 17.04.2013г. Генеральный Директорат по защитным мерам, таможенным и центральным акцизам Минфина Индии инициировал специальное защитное расследование в отношении нитрита натрия, импортируемого в Индию из нескольких стран, преимущественно из Китая и Германии.
 - ▶ **Трубы** — 22.04.2013г. Генеральный Директорат по защитным мерам, таможенным и центральным акцизам Минфина Индии начал специальное защитное расследование в отношении бесшовных труб, труб и полых профилей из железа и легированной стали, импортируемых в Индию из нескольких стран, преимущественно из Китая и Италии.
 - ▶ **Метил Ацетоацетат** — 06.06.2013г. Генеральный Директорат по защитным мерам, таможенным и центральным акцизам Минфина Индии инициировал специальное защитное расследование в отношении метиловой соли ацетоуксусной кислоты (Methyl Acetoacetate), импортируемой в Индию.
- Расследование по пересмотру антидемпинговой меры:**
- ▶ **Гексамин** — инициировано 17.07.2012 г. в связи с окончанием срока действия меры.

Технический барьер:

Указом о контроле качества стали и стальной продукции № 2 от 12 марта 2012 г. Министерством стали Правительства Индии с 12 сентября 2012 г. введена процедура обязательной сертификации отдельных видов металлопродукции (горячекатаной стали, стальных листов, электрической стали, стальных прутков, стальной проволоки и т.д.), которая предусматривает запрет на импорт товаров, перечисленных в приложении к данному указу, в случае, если они не соответствуют утвержденным стандартам и не имеют соответствующей маркировки Бюро стандартов Индии.

4.3 Особенности таможенно-тарифного регулирования при импорте в Индию

В Индии продолжается работа по упрощению процедур таможенной очистки импортируемых товаров. В последние годы была введена система электронной регистрации товаров и система предварительных запросов в таможенные органы. Несмотря на это, режим регулирования импорта и структура ввозного таможенного тарифа отличаются достаточной сложностью в применении ввиду большого количества дополнительных платежей и исключений, которые необходимо учитывать при расчете эффективной таможенной пошлины.

Согласно закону «О таможенном тарифе» (CustomTariffAct, 1975) расчет ввозной пошлины основан на определении базовой ставки таможенного тарифа, информация о которой входит в ежегодный публикуемый бюджет страны на будущий год. Кроме того, размеры отдельных ставок могут изменяться в течение года и публикуются правительством в виде отдельных уведомлений. В дополнении к базовой ставке импортер должен уплатить дополнительную пошлину («компенсационная пошлина») которая также называется акцизным сбором, а также специальную добавочную пошлину для компенсации внутренних налогов. Информация о ставках пошлин и акцизов публикуется в официально издаваемых справочниках, а также на сайте Центрального совета по таможенным платежам и акцизам (CentralBoardofExciseandCustoms, www.cbec.gov.in), информация об изменениях текущих ставок — в официальном правительственном издании «GazetteofIndia».

Базовая таможенная пошлина взимается согласно главе 12 закона «О таможенном тарифе». Ставки, по которым взимается базовая таможенная пошлина, варьируются в зависимости от товарной позиции. Базовая таможенная пошлина может быть установлена в абсолютном стоимостном виде или в относительном процентном выражении.

Дополнительная таможенная пошлина применяется в рамках раздела 3(1) закона «О таможенном тарифе» для уравнивания акцизных сборов применяемых в отношении подобных товаров, производимых в Индии товаров. В случае если акцизный сбор взимается с подобного товара в виде процента от его стоимости, дополнительная таможенная пошлина налагается на импортируемый товар в эквивалентном процентном выражении. Дополнительную пошлину часто называют «компенсационной пошлиной».

Специальная добавочная таможенная пошлина применяется в соответствии с разделом 3(5) закона «О таможенном тарифе» для уравнивания налога с продаж / НДС / местного налога или иных действующих платежей налагаемых на аналогичные товары в процессе их продажи, покупки или транспортировки в Индии. Федеральное правительство уполномочено, путем уведомления в официальной прессе, указывать, что определенные импортируемые товары подлежат обложению дополнительной таможенной пошлиной по ставке не превышающей 4% от стоимости импортируемого товара и предписанной в извещении.

При расчете конечной суммы таможенных платежей для конкретного товара необходимо учитывать преференции для отдельных товарных групп, а также различные правительственные программы — это может снизить общую сумму платежа. В случаях подписания Индией двусторонних/многосторонних торговых соглашений со странами-торговыми партнерами, предусматривающих режим преференций в отношении

Помещение товаров на склад возможно после уплаты залоговой суммы, равной двум таможенным пошлинам. При получении товаров с таможенных складов импортер должен уплатить пошлину по ставкам, действующим на момент получения. Для основных средств производства предельный срок хранения на таможенных складах составляет 5 лет, для других товаров — 1 год. За хранение товаров на таможенных складах сверх положенного срока взимается дополнительная плата.

При экспорте товаров необходимо предоставить сотруднику таможни накладную на отправку (shipping bill) в случае морской или воздушной транспортировки груза или экспортную накладную (bill of export) по установленной форме в случае наземной транспортировки груза.

Таможенное законодательство Индии предусматривает возмещение (refund) и возврат (drawback) уплаченных пошлин при определенных условиях. Возмещение уплаченной пошлины, в частности, производится в случаях, когда пошлина по какой-либо причине ошибочно была уплачена в большем размере. Организация или частное лицо имеет право требовать возмещения своих потерь в течение 6 месяцев с момента уплаты пошлины и настаивать на выплате процента с суммы, неправильно удержанной пошлины. В ряде случаев, предусмотренных законодательством, срок подачи заявлений на возмещение пошлины составляет до 1 года.

Возврат пошлины производится и в тех случаях, если пошлина при ввозе была взята правильно, но товары были впоследствии реэкспортированы или использованы при изготовлении продукции, предназначенной для экспорта. Ставка возврата пошлины в случаях, когда товары не использовались внутри страны, составляет 98%. Реэкспорт должен быть произведен в течение 2 лет или срока, определенного Центральным советом по акцизам и таможне. Если импортированные товары в течение определенного периода используются, а затем реэкспортируются, ставка возврата пошлины зависит от времени их эксплуатации.

4.5 Нетарифные меры и техническое регулирование

Нетарифные барьеры включают обязательную регистрацию участников внешнеэкономических связей, выборочное лицензирование внешнеторговых сделок, жесткие требования по маркировке товаров, к техническим стандартам качества товаров в соответствии с индийскими стандартами качества (IQS), меры по контролю за импортом сельскохозяйственной продукции (получение фитосанитарного сертификата и различных видов разрешений для ввоза в страну растений, фруктов, семян и продуктов животного происхождения) и т.д.

Согласно требованиям Бюро индийских стандартов (Bureau of Indian Standards), в Индии насчитывается 74 товарных наименования (включая средства консервирования продуктов питания и пищевые добавки, порошковое молоко, молоко и пластиковые бутылки для детского питания, бутилированная минеральная или питьевая вода, определенные виды цемента, домашние электроприборы (утюги, печи, погружаемые водонагреватели, радиаторы), вольфрамные лампочки (до 100 Вт), электровыключатели, газовые баллоны, шины и сухие батареи многоцелевого назначения, рентге-

новское оборудование, дизельные двигатели и др.), которые подлежат обязательной сертификации перед ввозом в Индию.

В металлургической промышленности действуют 33 стандарта, которые охватывают практически весь спектр изделий от горячего до холодного проката, от сплавов до нержавеющей стали. В связи с тем, что на указанные товары не распространяется единая гармонизированная система товарной номенклатуры, таможенные органы страны обладают правом произвольно классифицировать их вид.

Импорт сельскохозяйственной продукции

В соответствии с инструкцией по импорту растений, фруктов и семян от 1989 г. и программой по предотвращению фальсификации продуктов питания министерство сельского хозяйства Индии контролирует импорт сельскохозяйственной продукции посредством выдачи фитосанитарных сертификатов. Импортируемые сельскохозяйственные продукты обследуются на предмет наличия паразитов, грибковых образований и других посторонних или вредных примесей.

Импорт растений и растительных веществ регламентируется законодательным актом о вредных насекомых и паразитах от 1914 г. и правилами импорта растений, фруктов и семян от 1989 г. Работники организаций, отвечающих за карантин растений располагают детальными инструкциями по исполнению указанных документов.

Санитарное разрешение на импорт продуктов животного происхождения

Особенностью индийской системы внешнеторговых барьеров является полный запрет на импорт говядины и пищевых продуктов, содержащих ее компоненты. Экспортер пищевых продуктов должен представить документ, подтверждающий отсутствие в них компонентов говядины в любой форме.

В последние годы в список запрещенных для ввоза в Индию товаров были добавлены некоторые модели мобильных телефонов и мобильных устройств. В соответствии с санитарными нормами запрещен импорт некоторых видов домашней птицы, а также молока и молочной продукции из Китая. Действует запрет на ввоз необработанных алмазов из Кот-Д'Ивуара и Венесуэлы, а также некоторых продуктов из КНДР и Ирана в соответствии с резолюциями ООН.

Импорт продукции животного происхождения (мясо и мясoproductы всех видов, включая свежее, охлажденное и замороженное мясо, кожу и внутренние органы домашней птицы, свиней, овец и коз, яйца и яичный порошок; молоко и молочные продукты, коровьи, овечьи и козьи эмбрионы, продукты питания животного происхождения для домашних животных, икру водных животных, включая рыбу, ракообразных и моллюсков; взрослую домашнюю птицу) допускается только при наличии санитарного разрешения на импорт (sanitary import permit) и только через аэропорты и морские порты Нью-Дели, Мумбаи, Калькутты и Ченнаи, в которых есть станции карантина и сертификации грузов животного происхождения (Animal Quarantine and Certification Services Stations).

Все компании, работающие на индийском рынке и осуществляющие операции с химикатами, пищевыми добавками и смесями, детским питанием, бутилированной минеральной водой, цементом и его производными, электро — и газонагревательным оборудованием, измерительной аппаратурой, должны быть зарегистрированы

в Бюро индийских стандартов (Bureau of Indian Standards — BIS) и иметь специальную лицензию на проведение указанных операций.

Импорт мяса и домашней птицы осуществляется в соответствии с положениями инструкции о мясных пищевых продуктах (Meat Food Products Order, 1973), предписывающей санитарные и гигиенические требования, наличие специальной упаковки, маркировки, сертификата соответствия. Подобные требования предъявляются также к импорту всех пищевых продуктов (включая чай), которые указаны в Законе о фальсификации пищевых продуктов (Food Adulteration Act, 1954).

В связи с возможностью эпидемии птичьего гриппа запрещен импорт в Индию сырого и переработанного мяса домашней птицы и продукции из него, яиц и продуктов из них, птичьих перьев и пуха, патогенного и биологического материала из птиц.

Согласно инструкции о карантине растений (Plant Quarantine (Regulation of Imports into India) Order, 2003) для ввоза всех первичных сельскохозяйственных продуктов требуется санитарное и фитосанитарное разрешение Минсельхоза Индии, которое выдается на основании результатов анализа рисков импорта (Import Risk Analysis), проводимого в соответствии с Соглашением ВТО по применению санитарных и фитосанитарных мер.

4.6 Валютно-финансовое регулирование импортных операций

Валютно-финансовое регулирование в Индии осуществляется в соответствии с принятым в 1999 г. Законом о валютном регулировании (FEMA), определяющим систему валютного контроля.

Положения FEMA определяют полномочия государственных органов власти, меры наказаний за нарушения законодательства, правила продажи, покупки, обмена иностранной валюты, оплаты по валютным счетам при экспортно-импортных операциях, регулирование и контроль экспорта и импорта товаров и услуг, правила валютных операций по текущим и капитальным счетам, условия конвертации рупии, ограничения в осуществлении валютных операций и т.д.

Центральным органом власти Индии, контролирующим экспортные и импортные операции, является генеральный директорат по внешней торговле, входящий в состав министерства торговли и промышленности Индии. Он отвечает за формирование нормативно-правовой базы внешнеэкономической деятельности.

За нарушение закона о валютном регулировании, инструкций или регламентов, принятых в соответствии с ним и на основании судебного решения, физическое или юридическое лицо может быть оштрафовано на сумму, превышающую сумму, полученную от противоправной сделки, в 3 раза.

4.7 Логистические пути и маршруты доставки товара из Индии в Россию

Доставка товаров из Индии в России, как правило, организуется по мультимодальным схемам. В зависимости от объемов это могут быть как сборные грузы, так и судовые партии товаров. Большинство заказчиков сегодня предпочитают пользоваться морскими перевозками товаров из Индии в Россию с дальнейшей транспортировкой по железной дороге.

Стоимость услуг логистики рассчитывается индивидуально в каждом конкретном случае для обеспечения минимизации накладных расходов клиента. На стоимость доставки грузов из Индии влияют:

- ▶ транспортные характеристики груза (объем, вес, характер груза и другие значимые характеристики);
- ▶ точка отправления груза: выбор ближайшего склада консолидации или портовой зоны с целью снизить себестоимость локальной доставки;
- ▶ условия поставки по ИНКОТЕРМС;
- ▶ транзит груза в странах Евросоюза или Украины — транзитный пункт определяется в зависимости от типа перевозки (генеральной, сборной), вида транспортного необходимого набора дополнительных логистических услуг;
- ▶ выбор партнеров: контейнерные линии, авиаперевозчики, партнерские терминалы

Маршруты доставки по морю:

- ▶ Маршрут № 1:
порт Кандла (штат Гуджарат) — порт Котка (Финляндия) — Россия (таможенная очистка на месте).
- ▶ Маршрут № 2:
порт Мумбаи (штат Махараштра) — порт Бандерабас (Иран) — через территорию СНГ — вся Россия (таможенная очистка).
- ▶ Маршрут № 3:
порт Мумбаи — порт Владивосток, Находка (Россия) (таможенная очистка).

Маршруты авиа доставки:

- ▶ Маршрут № 4: Дели, Мумбаи, Ченнаи (штат Тамил Наду) — Москва.

5. РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ДОСТУПУ НА РЫНОК ИНДИИ

5.1 Общие условия доступа на рынок

За годы сотрудничества Россия и Индия существенно продвинулись в создании договорно-правовой базы, необходимой для обеспечения развития торгово-экономического сотрудничества между двумя странами. Имеющаяся в настоящее время система договоров обеспечивает условия для реализации возможностей, предоставляемых рыночными экономикой обеих стран.

Основополагающим правовым документом, определяющим торгово-экономическое сотрудничество между Российской Федерацией и Республикой Индия, является подписанное 4 мая 1992 г. Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Индии о торговле и экономическом сотрудничестве. По данному Соглашению Стороны договорились, что торгово-экономическое сотрудничество между странами будет развиваться на стабильной и долгосрочной основе, при этом Стороны предоставляют друг другу режим наиболее благоприятствуемой нации. Стороны в сотрудничестве с законодательством своих стран будут способствовать экономическому

инвестиционному и техническому сотрудничеству, в том числе путем создания совместных предприятий на территории обеих стран и в третьих странах, а также будут развивать сотрудничество в областях науки и техники, экологии, туризма, связи, подготовки кадров и в других сферах, представляющих взаимный интерес. Стороны будут способствовать открытию филиалов внешнеэкономических организаций, компаний, фирм, банков и других юридических лиц на территории обеих стран в соответствии со своим национальным законодательством. Соглашение вступило в силу с момента его подписания и автоматически пролонгируется на каждый последующий пятилетний период, если ни одна из Сторон за 6 месяцев до истечения срока действия Соглашения не уведомила письменно другую Сторону о своем намерении прекратить его действие.

4 мая 1992 г. между правительствами двух стран было подписано Соглашение о создании Российско-Индийской межправительственной комиссии по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству.

Индия входит в число развивающихся стран-пользователей системы тарифных преференций Таможенного союза России, Казахстана и Беларуси. Ряду индийских товаров предоставляются тарифные преференции (утверждены решением Межгоссовета ЕвразЭС от 27.11.2009 г. №18) в размере 75% от действующих ставок ввозных таможенных пошлин. Индия выражает заинтересованность в начале переговоров о заключении с Таможенным союзом соглашения о свободной торговле.

5.2 Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности в Индии

Учреждение компаний и их регистрация на территории Индии осуществляется в соответствии с Законом о компаниях от 1956 г. (Companies Act), который действует на всей территории Индии.

Частная компания.

Согласно Закону частная компания определяется как компания, в которой:

- ▶ передача акций запрещена;
- ▶ число учредителей или участников составляет от 2 до 50 (исключая наемных служащих);
- ▶ запрещено привлекать физических лиц к эмиссии ценных бумаг и долговых обязательств;
- ▶ налоговые ставки применяются по высшим ставкам;
- ▶ ее участники принимают решения по своему усмотрению;
- ▶ наличие наблюдательного совета и представительство рабочих и служащих в наблюдательном совете не обязательно.

Частная компания признается открытого типа в следующих случаях:

- ▶ 25% или больше оплаченного капитала владеет одна или несколько компаний открытого типа;
- ▶ частная компания владеет 25% или более оплаченного капитала;
- ▶ частная компания принимает депозиты у частных лиц;
- ▶ среднегодовой оборот превышает 2,5 млн. долл. США.

Компания открытого типа.

Компания открытого типа, созданная в соответствии с Законом, имеет следующие характеристики:

- ▶ акции обычно свободно передаются;
- ▶ требуется минимум 7 участников;
- ▶ никаких ограничений на привлечение частных инвестиций для эмиссии ценных бумаг;
- ▶ налоговые платежи по нижним ставкам.

Основные отличия компании открытого типа от частной определяются положениями Закона, статьи которого не применяются к частным компаниям. Они заключаются в следующем:

- ▶ условия в отношении видов акционерного капитала, дальнейшей передачи акционерного капитала, голосующих прав, выпуска акций с различными правами;
- ▶ условия, ограничивающие возможности компании использовать финансовые средства с целью приобретения своих собственных акций;
- ▶ условия, ограничивающие сумму выплат вознаграждений администрации и некоторые другие условия, имеющие отношение к административному персоналу.

Процедура создания частной компании/компании открытого типа.

Для регистрации компании необходимо в течение 30 дней с момента принятия решения об учреждении юридического лица, предоставить в Бюро по регистрации компаний следующие документы:

- ▶ заверенная копия учредительного договора или устава компании, а если документы не на английском языке, то и заверенный перевод на английский язык; полный адрес зарегистрированного или основного офиса компании;
- ▶ список руководящего состава компании и секретариата;
- ▶ наименование и адрес или фамилии и адреса лиц, проживающих на территории Республики Индия, уполномоченных на принятие решений по управлению компанией;
- ▶ полный адрес места деловой активности компании.

Наиболее важные из них — Учредительный договор и Устав компании.

Учредительный договор (меморандум) компании — документ, в котором определены основные положения структурного построения компании, а также взаимоотношения компании с внешними субъектами. Он включает в себя:

- ▶ название компании;
- ▶ цели и объекты деятельности компании, которые подпадают под 2 различные категории:
- ▶ главные объекты (цели) и вспомогательные объекты (цели);
- ▶ другие цели деятельности;
- ▶ сумма зарегистрированного и разрешенного капитала компании.

Необходимо, чтобы компания действовала в пределах полномочий, зафиксированных и определенных в Меморандуме. Договор об учреждении компании становится официальным документом после регистрации компании. Положения Устава компании регулируют внутреннее управление в компании. Они определяют рамки полномочий ее сотрудников и устанавливают правила взаимоотношений между компанией и ее участниками. Устав компании определяет правила и положения для достижения целей, определенных договором об учреждении компании. Все компании, кроме ограниченных акциями компаний открытого типа, должны регистрировать свои Уставы. Если ограниченная акциями компания открытого типа не готовит свой собственный Устав, к такой компании применяются статьи Устава, образец которого дан в Законе о компаниях. После того, как компания предоставит все необходимые документы и заплатит необходимую сумму регистрационного сбора, размер которого зависит от размера уставного капитала компании, заявленного в Меморандуме, Бюро по регистрации компаний выдает компании свидетельство о регистрации компании. После получения такого свидетельства о регистрации компания может приступить к началу хозяйственной деятельности. Компания открытого типа имеет возможность открыть подписку среди частных лиц на свои акции. Соответственно, компания должна опубликовать проспект, который предоставит необходимую информацию о компании для потенциальных инвесторов. Закон о компаниях определяет информацию, которая должна содержаться в проспекте. Проспект должен быть зарегистрирован в Бюро по регистрации компаний прежде, чем он будет представлен частным лицам.

5.3 Открытие представительств и дочерних компаний в Индии

В соответствии с индийским законодательством (Закон о валютном регулировании “Foreign Exchange Management Act, 1999” (FEMA) и “Companies Act, 1956”) представительство иностранной компании может быть зарегистрировано в виде: “Foreign company” — компания со 100% иностранным капиталом; “Branch office” — филиал иностранной компании; “Project office” — представительство по реализации конкретного проекта; “Liaison office” — представительство по связи.

Иностранная компания может создать новую компанию в Индии, владеть 100% ее акций и осуществлять полный контроль ее деятельности, либо создать совместное предприятие с индийским партнером. Для этого требуется предварительное разрешение Совета по содействию иностранным инвестициям и разрешение РБИ на выпуск акций. Сферы деловой активности, а также вопросы налогообложения и аудиторского контроля определяются соответствующими статьями Устава и местного законодательства.

Иностранная компания может также открыть в Индии свой филиал или отделение (Branch office) в целях предпринимательской деятельности: экспортно-импортные операции, оказание профессиональных и консультационных услуг, маркетинговое исследование рынков, содействие техническому и финансовому сотрудничеству между индийскими компаниями и основной компанией, и представление ее интересов. Для открытия филиала требуется разрешение РБИ и его деятельность регулируется местным законодательством, включая порядок налогообложения и аудиторского контроля.

Project office компании занимается реализацией конкретного коммерческого или экономического проекта и никакой иной деятельностью права заниматься не имеет. Сфера деятельности определяется согласованным партнерами в установленном порядке Уставом этого Project office и регламентируется местным законодательством, включая порядок налогообложения и аудиторского контроля.

В сферу деятельности представительства по связи (Liaison office) входит представление интересов и содействие экспорту/импорту, содействие техническому и финансовому сотрудничеству, обеспечение связи основной компанией. Liaison office не может от своего имени заниматься коммерческой, производственной и любой иной предпринимательской деятельностью, получать и выплачивать комиссию, получать и выдавать займы без разрешения РБИ. Liaison office не облагается корпоративным налогом, но сохраняются другие налоги и аудиторский контроль.

Создание представительства сопровождается выполнением определенных формальностей, при этом все вопросы, относящиеся к регистрации, решаются РБИ.

Вопросы регистрации Представительства решаются зарубежными компаниями самостоятельно, либо с участием адвокатской/агентской фирмы (услуги платные — 2-3 тыс. долл. США).

Что касается режима счета в индийском банке представительства иностранной компании (Liaison office), то иностранная валюта, поступающая на счет представительства иностранной компании (средства на счет представительства могут поступать только из центрального офиса компании), автоматически конвертируется в индийские рупии по текущему курсу и все расходы, связанные с содержанием представительства иностранной компании (выплаты зарплаты, арендная плата, другие расходы), осуществляются только в индийских рупиях. Обратная конвертация индийских рупий в иностранную валюту может быть осуществлена (по текущему курсу на день конвертации) в исключительных случаях и только со специального разрешения Резервного банка Индии.

Прибывшие в Индию иностранцы (на срок более 180 суток) обязаны исполнить регистрационные формальности в полном объеме. В частности, они должны подать заявление на английском или хинди языках в местное региональное бюро регистрации иностранцев (РБРИ) и заполнить анкету с указанием своих установочных данных, предполагаемого адреса в Индии, цель визита и планируемого срока пребывания в стране. После завершения всех формальностей иностранцу выдается вид на жительство.

Необходимость заявления названия иностранной компании

Каждая иностранная компания в обязательном порядке должна:

- ▶ в каждом рекламном проспекте, приглашающем подписаться на акции или обязательства компании, находящейся на территории Республики Индия, указывать название страны, в которой она зарегистрирована;
- ▶ указывать на каждом своем офисе свое наименование и название страны, в которой она зарегистрирована;
- ▶ указывать свое наименование, название страны, в которой она зарегистрирована в деловой переписке.

Совместные предприятия (Joint Venture Companies)

Совместные предприятия могут быть учреждены путем:

- ▶ создания совместного предприятия с индийским партнером (частные компании);
- ▶ создания совместного предприятия с индийским партнером (компании открытого типа).

Если в совместном предприятии иностранная компания участвует в форме вложения капитала, то предприятие называется совместным.

Совместное предприятие имеет следующие преимущества для иностранных инвесторов:

- ▶ маркетинговая сеть распределения товаров;
- ▶ доступные финансовые ресурсы индийских партнеров;
- ▶ коммерческие связи индийских партнеров.

Для регистрации иностранной компании необходимо подать заявление в Бюро регистрации компаний. После регистрации компании в Индия вступают в действие законы и другие нормативные акты, регулирующие деятельность иностранных компаний.

Практика показывает, что наиболее предпочтительный способ создания совместного предприятия в Индии — создание частной компании. В соответствии с Законом о компаниях, частная компания в отличие от компании открытого типа освобождена от множества юридических формальностей. При учреждении совместного предприятия должное внимание необходимо уделять вопросам, связанным с управлением предприятием и реализацией индийскими и иностранными участниками своих прав. В случае, если положения соглашения об учреждении совместного предприятия и соглашения об акционерах не отражены в Уставе совместного предприятия, они не имеют юридической силы для участников предприятия и не могут быть защищены в судебном заседании. Положения, содержащиеся в указанных соглашениях и нарушающие Закон о компаниях, не имеют юридической силы даже в том случае, если они содержатся в Уставе предприятия.

5.4 Налогообложение предприятий с иностранным участием

Индийское законодательство предусматривает следующие виды налогов на иностранные компании, работающие в Индии:

- ▶ корпоративный налог для компаний, зарегистрированных на территории Индии как индийская компания, составляет 30% (кроме того, до 10% дополнительного налога);
- ▶ для иностранных компаний корпоративный налог составляет 40%, а также до 2,5% дополнительного налога;
- ▶ подоходный налог на заработанную плату, получаемую иностранными специалистами в Индии, — 15-30%.

Сумма налогов (включая дополнительный налог), подлежащие к оплате всеми компаниями, увеличиваются на 2% за счет налога на образование.

Все компании должны также платить налоги в размере 1% от совокупной стоимости имущества (за вычетом долговых обязательств).

Кроме того, индийское законодательство предусматривает следующие специальные виды налогов:

1. Центральная акцизная пошлина в соответствии с пунктом 3 перечня 1 приложения 7 к Конституции Индии на табак и иные товары, произведенные в Индии, кроме алкогольных напитков, опиума, наркотических средств, но включая медицинские и туалетные принадлежности, содержащие алкоголь, опиум или наркотики.

Виды акцизных сборов

Акцизные сборы подразделяются на следующие виды:

1. Базовая акцизная пошлина.

Базовая акцизная пошлина взимается в соответствии с законом «Об акцизной пошлине». Ставки пошлины фиксируются в приложении 1 к закону «О тарифе акцизной пошлины». Как правило, базовая акцизная пошлина взимается в виде процента от стоимости в соответствии. Ставки акцизных пошлин варьируются в зависимости от товарной позиции. Базовая акцизная пошлина может взиматься в виде адвалорной или специфической ставки на единицу товара.

2. Сбор на образование / Сбор на среднее и высшее образование.

В дополнение к базовой акцизной пошлине взимается сбор на образование в размере 2% и сбор на среднее и высшее образование в размере 1% от совокупной акцизной пошлины. Если товар полностью освобожден от уплаты пошлины или выпускается в свободное обращение без уплаты пошлины указанные сборы не взимаются.

Центральный налог с продаж / Налог на добавленную стоимость

Закон «О центральном налоге с продаж» от 1956 г. является нормативным актом, формулирующим принципы установления акта купли или продажи товаров в ходе торгово-коммерческих отношений между штатами. Он определяет порядок обложения и сбора налога на подобные товарные транзакции между штатами. Он также формулирует принципы определения того, произошла ли купля или продажа товаров вне штата или в ходе импортной/экспортной операции. В законе указываются конкретные товары особого значения в торгово-коммерческих операциях между штатами, а также ограничения, которые предусмотрены законодательством отдельных штатов в отношении региональных налогов с продаж.

Принципы определения акта купли продажи в ходе импорта или экспорта

Раздел 5 закона «О центральном налоге с продаж» устанавливает, что:

(i) Продажа или покупка товаров считается произошедшей в результате экспортной операции, если она является основанием для экспорта или осуществлена путем передачи товарораспорядительных документов на товары после пересечения товарными таможенной границы Индии;

(ii) Продажа или покупка товаров считается произошедшей в импортной операции, если она является основанием для импорта, или осуществлена путем передачи товарораспорядительных документов на товары до пересечения товарами таможенной границы Индии.

Центральный налог с продаж взимается при перемещении товаров между штатами. Вторая, а также все последующие продажи освобождены от налога при условии

соблюдении ряда требований. Налог не взимается в отношении экспортных продаж и продаж за территорию государства.

Принципы определения акта продажи за пределы штата

Раздел 4 закона «О центральном налоге с продаж» устанавливает, что когда акт продажи или покупки осуществлен внутри штата, подобная операция считается осуществленной вне пределов других штатов. Упомянутый раздел также устанавливает, что продажа или покупка будет считаться осуществленной внутри штата, если товары внутри штата специфицированы или индивидуализированы во время подписания контракта.

Налог на добавленную стоимость (НДС)

В настоящее время штаты Индии имеют право самостоятельно взимать НДС в пределах своих юрисдикций. НДС уплачивается в виде процента от цены, по которой товары продаются/передаются, и относится к каждому этапу транзакций в производственной или торговой цепочки. Ставки НДС отличаются в различных штатах. По своей сути НДС представляет собой налог на потребление, т.к., в конечном счете, он ложится на конечного потребителя. НДС взимается на каждом этапе купли/продажи с учетом скидки на налог, уплаченный на ее предыдущем этапе.

6. ИНФОРМАЦИЯ О ЗАЩИТЕ ПРАВ ЭКСПОРТЕРОВ В ИНДИИ

6.1 Способы защиты прав экспортеров в Индии, урегулирования и разрешения коммерческих споров, порядок рассмотрения споров экономического характера.

В соответствии с Правилами согласительной процедуры, принятыми Генеральной Ассамблеей Организации Объединенных Наций в 1985 г. и рекомендациями Генеральной Ассамблеи ООН, парламент Индии в 1996 г. принял Закон об арбитраже и согласительной процедуре (Arbitration and Conciliation Act, именуемый в дальнейшем Закон 1996 г.), который вступил в силу 25 января 1996 г. Он регулирует внутренний, международный арбитраж и порядок принудительного осуществления иностранных арбитражных решений.

Указанный закон призван содействовать увеличению количества международных сделок, так как соответствует известной во всем мире модели UNCITRAL.

Закон в прямой форме признает Institutional (установленный) и *ad hoc* арбитраж.

Индия продолжает исполнять свои обязательства о принудительном осуществлении иностранных арбитражных решений в соответствии с многосторонними международными соглашениями: Женевской Конвенцией 1927 г. и международной Конвенцией о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г. (именуемая в дальнейшем Нью-йоркская Конвенция 1958 г.).

Закон признает независимость сторон в проведении арбитражного разбирательства, устанавливает прозрачность при принятии решения арбитражным судом, предусматривает, что арбитражный суд обязан обосновать причины, побудившие его принять то или иное решение.

Надзорная роль арбитражных судов минимизирована и до момента вынесения арбитражного решения фактически сведена к нулю. Окончательное арбитражное решение приводится в исполнение, минуя процесс вынесения соответствующего постановления суда.

Закон позволяет сторонам обращаться к арбитражу для решения их споров по любому делу, которое подлежит рассмотрению арбитражем. Однако в случае применения иной нормы (например, специального устава (правила), предусматривающего иное средство защиты права), определенного рода споры не могут быть представлены на рассмотрение арбитража. Сторонам предоставляется максимальная свобода в назначении арбитражных судей. Закон 1996 г. также содержит общие нормы об установленном (institutional), которые применяются в случае принятия сторонами по взаимному согласию решения о проведении арбитражного разбирательства в соответствии с процессуальными нормами какой-либо арбитражной организации. Арбитражные судьи назначаются главным судьей Верховного суда Индии, Главным судьей Высокого суда или назначенными ими судьями в случае, если стороны не могут договориться о процедуре их назначения. Арбитражные судьи должны быть независимы. При рассмотрении споров с участием иностранной стороны председателем арбитражного суда должен являться гражданин нейтральной страны, то есть страны иной, чем те, к которым относятся стороны спора.

К компетенции арбитражного суда относится решение вопросов о собственной юрисдикции и о существовании или юридической силе арбитражного соглашения. Закон устанавливает, что арбитражный суд не связан гражданско-процессуальным кодексом Индии. При этом стороны свободны в выборе процедуры, которой должен придерживаться арбитражный суд в процессе арбитражного разбирательства.

Альтернативное разрешение споров (ADR) в Индии

В Законе закреплено положение о независимых внесудебных согласительных процедурах с целью урегулирования спора. Они соответствуют Правилам согласительных процедур, принятых UNCITRAL в 1980 г., которые касаются, прежде всего, разрешения споров в международных коммерческих отношениях.

Понятие «согласительная процедура» в названии Закона 1996 г. означает проведение процесса, посредством которого мировой посредник до суда содействует в урегулировании спора, возникшего между сторонами, при этом окончательный результат зависит от воли и желания сторон. Согласительная процедура может применяться ко всем спорам, вне зависимости от того, носят они договорный или внедоговорный характер.

Соглашение об урегулировании спора, достигнутое сторонами и подписанное ими с помощью мирового посредника должно являться окончательным и обязательным для сторон.

Стороны могут прекратить согласительные процедуры путем подачи письменного уведомления мировому посреднику о прекращении согласительных процедур. В этом случае согласительные процедуры прекращаются со дня направления указанного уведомления. Согласительные процедуры полностью зависят от воли сторон

и могут быть закончены сторонами в любое время до подписания соглашения об урегулировании спора.

Во время разбирательства мировой посредник должен быть объективен и честен, должен руководствоваться пожеланиями сторон, учитывая обстоятельства дела и потребность в быстром урегулировании. В течение согласительной процедуры сторонам запрещено возбуждать любые иные судебные разбирательства, за исключением тех, которые могут быть необходимы для защиты их прав. В случае, если спор не урегулирован в течение согласительной процедуры, мировой посредник не может действовать как арбитражный судья или быть свидетелем. Мировой посредник не связан какими-либо законодательными актами Индии.

Стороны могут согласиться на назначение двух или трех мировых посредников, которые должны действовать совместно. В случае назначения одного мирового посредника, должно иметься согласие сторон относительно его кандидатуры; в случае назначения двоих — каждая из сторон назначает по одному из мировых посредников; и при назначении трех — третьим мировым посредником должно являться лицо, согласованное либо обеими сторонами, либо обоими мировыми посредниками. Третий мировой посредник будет действовать как председательствующий. Стороны могут прибегнуть к помощи соответствующих учреждений или лиц, которые имеют возможность рекомендовать кандидатуры подходящих мировых посредников. Такие учреждения или лица должны рекомендовать для назначения единственным мировым посредником лицо, являющееся гражданином иного государства, чем те, к которым относятся стороны.

Закон 1996 г. предусматривает обязательность соблюдения сторонами и мировым посредником конфиденциальности, нарушение которой допускается лишь в случае, если это необходимо для исполнения соглашения об урегулировании спора.

Арбитражное соглашение

Стороны контракта могут заключить отдельное арбитражное соглашение или согласовать арбитражную оговорку в контракте. Последняя форма имеет наибольшее распространение.

Арбитражная оговорка в соглашении между сторонами — отправная точка для арбитража. Согласно разделу 7 Закона 1996 г. арбитражным соглашением является «...соглашение между сторонами о представлении на рассмотрение арбитража всех или некоторых споров, которые возникли или которые могут возникнуть между ними в связи с определенными правоотношениями вне зависимости от того, являются они договорным или нет». Арбитражное соглашение может содержаться в документе, подтверждающем правоотношение, либо быть в форме отдельного соглашения.

6.2 Юридические и адвокатские конторы Индии по защите прав экспортеров

На территории Индии действует большое число адвокатских, юридических, консалтинговых компаний, оказывающих соответствующие услуги на коммерческой основе. Ряд компаний и фирм имеет достаточно высокую профессиональную репутацию, хорошо подготовленный и квалифицированный кадровый состав, вла-

деющий английским языком на хорошем уровне и имеющий значительный опыт в оказании правового содействия иностранным компаниям и инвесторам в самых разных сферах их деятельности, в том числе, в рассмотрении судебных и арбитражных дел.

С учетом имеющейся информации, полученной от индийских официальных лиц, включая правительственные учреждения, неправительственные организации, торгово-промышленные палаты и ассоциации, коммерческие компании, а также из различных средств массовой информации, в качестве достаточно надежных партнеров можно рекомендовать следующие юридические фирмы, действующие на территории Индии:

Ernst & Young Advisory Services

Сайт: www.ey.com/india;
Тел: 91 (124) 464-4000; Факс: 91 (124) 464-4050;
Эл. почта: rajat.kathuria@in.ey.com.

Luthra & Luthra Law Officers (входит в рейтинг Legal500)

Сайт: www.luthra.com;
Тел: +91 (11) 4121-5100; Факс: +91 (11) 2372-3909;
Эл. почта: delhi@luthra.com.

Corporate Professionals (India) Private Ltd.

Сайт: www.corporateprofessional.com;
Тел: +91 (11) 4062-2200, fax: +91 (11) 4062-2201;
Эл. почта: arun@indiacp.com; info@indiacp.com;

LexCounsel, Law Offices

Сайт: www.lexcounsel.in;
Тел: +91 (11) 4166-2861; Факс: +91 (11) 4166-2862
Эл. почта: info@lexcounsel.in.

ASC Solisitors & Advocates

Сайт: www.asclegal.com;
Тел: +91 (11) 4164-3417/41824349; Факс: +91 (11) 2432-5938;
Эл. почта: monika@aloksinhaco.com.

Anil K Goyal & Associates (consulting) — Chartered Accountants

Сайт: www.ankgassociates.com;
Тел: +91-(11) 4182-8993, 41828994; Факс: +91 (11) 4182-8983;
Эл. почта: anilgoyal@ankgassociates.com.

7. ИНФОРМАЦИЯ О ВОЗМОЖНОСТЯХ ПРОВЕРКИ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ И ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

В связи с увеличением числа применяемых в международной практике мошеннических схем получение достоверной, объективной и актуальной информации об иностранном партнере в целях минимизации коммерческих рисков является обязательным условием при заключении контрактов и проведении различных переговоров. Министерством по корпоративным делам Индии создан Интернет-сайт www.mca.gov.in, на котором в открытом доступе имеется большой объем полезной информации относительно различных юридических лиц — государственных предприятий, частных компаний и предпринимателей, официально зарегистрированных на территории Республики Индия. В базе данных сайта имеются сведения о более чем 150 тыс. компаний, а также тексты правовых актов, регулирующих предпринимательскую и коммерческую деятельность в Индии.

На фоновой коричневой строке сверху главной страницы сайта имеется ссылка *investor services*, по которой возможен переход через *watch out investors* на сайт www.watchoutinvestors.com. Именно на нем осуществляется поиск данных об индийских компаниях без дополнительной регистрации пользователя. В окошке слева на желтом фоне вводится название искомой фирмы или фамилия предпринимателя и производится быстрый поиск.

По результату поиска на экран выводятся сведения о наличии регистрации данной компании соответствующим государственным органом (как правило, Бюро по регистрации компаний (Registrar of Companies, <http://dca.nic.in>), а также дата принятия решения о регистрации или ликвидации, история регистрационных решений об изменении названия или организационно-правовой формы компании, слияниях и поглощениях, а также действующий статус компании по состоянию на дату запроса (действует, ликвидируется, в состоянии банкротства или уже ликвидирована). Сайт выдает также информацию о компаниях, замеченных в невыполнении обязательств и неплатежах, несоблюдении требований законодательства.

Внизу этой страницы слева на голубом фоне может осуществляться отдельный поиск компаний, находящихся в состоянии ликвидации или банкротства.

Еще ниже слева на странице предусмотрены полезные ссылки на сайты различных государственных органов, в частности министерства финансов Индии, официальных ликвидаторов, РБИ, Совета по ценным бумагам Индии, Совета по законодательству о компаниях (Company Law Board, www.clb.nic.in), парламента страны и т.д.

Со строки коричневого поля сверху главной страницы сайта Министерства через ссылку *Affiliated Offices* возможен переход на сайты Офиса по расследованию серьезных экономических преступлений (Serious Fraud Investigations Office), Совета по законодательству о компаниях, а также официальных ликвидаторов, с которыми при определенных обстоятельствах также возможны полезные контакты.

Для более полной и всесторонней проверки деловой репутации индийского партнера требуется обращение в специализированные юридические компании, оказыва-

все вывески и дорожные указатели обязательно дублируются на английском языке. Основной язык деловой переписки также английский.

При знакомстве мужчины обмениваются рукопожатиями. Важно обменяться визитными карточками, которые обязательно должны быть на английском языке. Очень ценятся звания, научные степени, высокопоставленные должности. Индийские бизнесмены свободно держатся, прекрасные хозяева и блестящие собеседники. Как и все индийцы отличаются доброжелательностью и радушием. В Индии считается хорошим тоном поинтересоваться личной жизнью партнера. Однако следует избегать разговоров о политике и уровне социально-экономического развития страны. Не всегда положительно воспринимаются разговоры на религиозные темы. Стиль руководства — зачастую авторитарный (в бизнесе) и бюрократический (на государственных предприятиях). Индийский бизнесмен долго обсуждает каждый пункт договора. Скоропалительные решения не принимаются. В обсуждении индийцы избегают прямых отрицательных ответов, стараются все разъяснить. Хороший договор и хорошие отношения предполагают частые визиты в Индию. Несмотря на сильное влияние европейской культуры и распространение английского языка в обществе сохраняются традиционные привычки и обычаи, особенно на религиозной почве. Официально Индия — светское государство, однако в стране сосуществует большое количество вероисповеданий. Основные из них — индуизм различных толков, ислам, христианство, джайнизм, сикхизм, буддизм. Для индуистов действует табу на убийство и употреблению в пищу мяса коровы, джайнисты отвергают любые формы насилия над живыми существами и являются вегетарианцами. В обществе принято спокойное и уважительное отношение к различным религиям и их ответвлениям. В связи с тем, что Индия мультинациональное и мультикультурное государство, здесь принято отмечать праздники различных религий. Помимо религиозных, в Индии имеется три официальных национальных праздника: День независимости Индии, День Республики и День рождения Ганди. Среди религиозных праздников выделяются: индуистские Дивали, Ганеша-чатуртхи, Холи, Угади, Дуссехра (Дассера, Дурга-пуджа), мусульманские — Ид-уль-Фитр, Ид-уль-Атха Рамадан, буддийские и джайнистские — Будда Джаянти и Махавир Джаянти. Следует учитывать, что на уровне штатов и отдельных племенных групп имеются свои празднества и фестивали.

ИНДИЯ

Ждем Ваших комментариев
и предложений по путеводителю!

Куратор проекта:
Департамент координации, развития
и регулирования внешнеэкономической
деятельности

Для связи: +7 (495) 651-76-05
D12@economy.gov.ru

